

САНКТ-ПЕТЕРБУРГ | 22 АПРЕЛЯ 2017

МАТЕРИАЛЫ
МЕЖДУНАРОДНОЙ
НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКОЙ
КОНФЕРЕНЦИИ

НАУЧНАЯ ИНТЕГРАЦИЯ В СОВРЕМЕННОМ МИРЕ

ЦНИК



ЦЕНТР
НАУЧНЫХ
ИССЛЕДОВАНИЙ
И КОНСАЛТИНГА

22 - 2017 .

Санкт-Петербург
ЦНИК
2017

УДК 001.1
ББК 60

Грабоздин Юрий Павлович, кандидат экономических наук (г. Самара)

Белохвостов Алексей Александрович, кандидат педагогических наук (г. Витебск, Беларусь)

Ермошкин Андрей Александрович, кандидат технических наук (г. Москва)

Сураева Мария Олеговна, доктор экономических наук (г. Самара)

Шингарева Марина Валентиновна, кандидат педагогических наук (г. Москва)

Н01

Научная интеграция в современном Мире: сборник статей Международной научно-практической конференции (22 апреля 2017г., г. Санкт-Петербург). - Самара: ЦНИК, 2017. - 88 с.

ISBN 978-5-9909863-5-0

Настоящий сборник составлен по итогам Международной научно-практической конференции «Научная интеграция в современном Мире», состоявшейся 22 апреля 2017г. в г. Санкт-Петербург. В сборнике статей рассмотрены актуальные проблемы в современной науке, включая вопросы экономических, юридических, педагогических, политических, технических, физико-математических, психологических, медицинских, сельскохозяйственных и наук о земле.

Данный сборник предназначен для широкого круга читателей, проявляющих интерес к современным научным разработкам молодых ученых, преподавателей и научных работников, с целью применения результатов исследований в научной и педагогической работе.

Все статьи проходят экспертную оценку (рецензирование). Точка зрения редакции не всегда совпадает с точкой зрения авторов, публикуемых статей. Статьи представлены в авторской редакции. Ответственность за аутентичность и точность цитат, имен, названий и иных сведений, а так же за соблюдение законов об интеллектуальной собственности несут авторы публикуемых материалов. При перепечатке материалов сборника статей Международной научно - практической конференции ссылка на сборник статей обязательна.

Сборник статей постатейно размещён в научной электронной библиотеке eLibrary.ru и зарегистрирован в Российском индексе научного цитирования (РИНЦ) по договору № 442-02/2017К от 21 февраля 2017 г.

УДК 001.1
ББК 60

ISBN 978-5-9909863-5-0

© ООО «Центр научных исследований
и консалтинга», 2017
© Коллектив авторов, 2017

мерских) и личных подсобных хозяйств. Чекмагушевский район один из районов лидеров в Республике Башкортостан по производству продукции земледелия. Объем произведенной валовой продукции сельского хозяйства увеличивается из года в год и по итогам 2016 года составил 4,3 млрд.руб. Основными производителями сельскохозяйственной продукции района являются 8 сельскохозяйственных производственных кооперативов, 2 Общества с ограниченной ответственностью («Чермасан», Чекмагушевский филиал ГУСП МТС «Центральная») и 57 крестьянских фермерских хозяйств[8]. Большинство новых объектов открылось благодаря государственной и муниципальной поддержке малого и среднего предпринимательства, проводимой руководством республики [2-4].

На сегодняшний день внутренний экономический потенциал предприятий и организаций района достаточно высок, но из-за того, что бюджет района пока финансово несамодостаточен, необходимы внешние инвестиции. Администрация Чекмагушевского района проводит целенаправленную политику для создания привлекательного инвестиционного климата: оказывает содействие в открытии новых производств, развитии жилищного и социально-культурного строительства для привлечения специалистов из других районов, выделении земельных участков с развитой инженерной инфраструктурой, развитии и поддержке субъектов малого и среднего предпринимательства [6-9].

Миграция - это сложный социально-демографический процесс. Для его понимания и анализа необходимо учитывать исторические особенности, политические, социально-трудовые условия сложившиеся на данной конкретной территории. На территории Российской Федерации в целом миграция имеет свои размеры и направления, обусловленные территориальными особенностями [1, с.117].

Для мигрантов Чекмагушевский район привлекателен не только «терпимостью к иным» ее населения, но также благополучной экономической обстановкой. В Чекмагушевском районе работает ряд программ для привлечения молодых квалифицированных специалистов: «Земский доктор», «Обеспечение жильем молодых семей», программы поддержки и дальнейшего развития предпринимательской деятельности.

Одним из ключевых моментов улучшения инвестиционного климата и привлечения инвестиций и квалифицированной миграционной силы является постоянное и эффективное сотрудничество органов власти с бизнес-сообществом. В районе созданы благоприятные условия и активно поддерживается развитие как крупного, так и малого бизнеса. Для любого муниципального образования важнейшим условием повышения инвестиционного потенциала выступает наличие инфраструктурно обустроенных площадок под строительство или размещение объектов инвестирования, так называемых «инвестиционных площадок». На сегодняшний день в Чекмагушевском районе имеются 5 инвестиционных площадок. Дальнейшая работа органов местного самоуправления района будет направлена на увеличение числа таких площадок для предоставления их субъектам предпринимательской деятельности, планирующих реализацию инвестиционных проектов. Особую актуальность приобретает создание условий для привлечения долгосрочных инвестиций в формате государственно-частного и муниципально-частного партнерства [5, с.119].

Таким образом, инвестиционная и миграционная политика Администрации муниципального района Чекмагушевский район Республики Башкортостан должна быть направлена на создание условий для сбалансированного развития экономики, повышение активности в инвестиционной сфере и улучшение инфраструктурной обеспеченности района.

1. Ахунов Р.Р. Проблемы формирования сбалансированного пространства Республики Башкортостан / Р.Р. Ахунов, Ю.С. Токтамышева, А.Д. Мухаметова и др. // Экономика и управление: научно-практический журнал. - 2016. - №6. - с.9-15.
2. Ахунов Р.Р. Социально-экономическое районирование территориального развития региона (на примере Республики Башкортостан) / Р.Р. Ахунов, Ю.С. Токтамышева, А.Д. Мухаметова и др. // Уровень жизни населения регионов России. - 2016. - №3. - с.167-179.
3. Ахунов Р.Р. Транспортная инфраструктура и миграционная привлекательность муниципальных образований Республики Башкортостан / Р.Р. Ахунов, Ю.С. Токтамышева, А.Д. Мухаметова и др. // Евразийский юридический журнал. - 2016. - №10. - с.285-293.
4. Зотов В.Б. Местное самоуправление. - Ростов-н/Д: Феникс, 2013. - 269с.
5. Рабцевич А.А. Региональные социально-экономические условия формирования характеристик работника, отвечающих современным требованиям рынка труда // Сборник научных статей Института социальных исследований ИнГГУ. - Назрань: ООО «КЕП», 2016. - с.138-160.
6. Широков А. Местное самоуправление в новом политическом цикле: проблемы и перспективы развития // Муниципальная власть. - 2012. - №6. - с.32-39.
7. Юсупов К.Н. Социально-экономическое положение Республики Башкортостан в условиях неопределенности: монография / К.Н. Юсупов, Р.И. Рафиков, Р.А. Уразаев и др. - Уфа: БашГУ, 2016. - 186с.
8. Янгиров А.В. Производственная активность работодателей Республики Башкортостан в инновационном развитии экономики / А.А. Рабцевич, А.В. Янгиров // Актуальные вопросы университетской науки: сборник научных статей. Т.3. - Уфа: БашГУ, 2017. - с.272-288.
9. Официальный информационный сайт Администрации Чекамгушевского района Республики Башкортостан. - [Электронный ресурс] - Режим доступа: //chekamagush.bashkortostan.ru (д.о. 12.04.2017)

© . . . , 2017

338

студент 2 курса, Высшей Школы Бизнеса
Томского Государственного Университета
г. Томск, Россия

Данная статья посвящена исследованию сущности теневой экономики, как звена участвующего в процессе развития экономики Российской Федерации. Так теневой сектор экономики является дестабилизатором уровня нормального развития, но исключить его из этой системы полностью невозможно.

Существует множество угроз для национальной экономики, но многими авторами выпускается угроза заполнения рынка теневым бизнесом. Возможно, это связано с тем, что это и не считают угрозой, так как данная форма экономики предоставляет рабочие места, быстро удовлетворяет потребности населения из-за дешевизны продуктов и услуг. Данные аспекты, конечно, носят положительный характер, но как это сказывается на финансовой составляющей страны? По данным «Российской газеты» уровень теневой экономики в России достиг почти 50%, следует это из того что страна до сих пор не может выбраться из кризиса 2013 года, потому что во всем мире именно «тенью» выживают в кризис. [1]

Теневая экономика – это процессы, которые не контролируются государством, не фиксируются официальной государственной статистикой. А так же имеет свою структуру:

1) Фиктивная экономика - это официальная экономика, дающая фиктивные результаты, отражаемые в соответствующей статистике как реальные.

2) Неофициальная экономика охватывает все легальные виды деятельности, которые связаны с производством товаров и услуг, а так же не отражающиеся в данных официальной статистики. При этом получатели доходов скрывают их от налогообложения.

3) Подпольная экономика - это вид экономической деятельности, запрещенной законом. Например, производство оружия, наркотиков, содержание притонов и т.д.

Теневая экономика в Российской Федерации начала зарождаться еще в 90-х годах 20 века. Именно тогда и произошла заметная смена плановой экономики на рыночную экономику. Вместе с увеличением разнообразия рынка продуктов и предоставляемых услуг, увеличился и удельный вес нелегального бизнеса, а связано это с такими факторами, как: 1) Потеря государственной структурой своевременного и точного управления, вследствие чего произошло заполнение экономики мафиозными связями и отношениями; 2) Неподъемные налоги для легального сектора; 3) Несовершенство в законодательной сфере. В итоге, политикой проводимой государством в данной сфере и был спровоцирован рост теневого сектора в стране.

В современное время очень трудно оценить масштабы нелегальной экономики, так как она не поддается официальной статистике. Но все же имеются механизмы примерной оценки удельного веса данной сферы. По статистике МВФ в 2014 году удельный вес теневой экономики составил 20-25% ВВП, что составляет примерно 2-2,5 триллиона рублей. Наибольшая

ного поддержания населения. Но предприниматели рискуют и нарушают установленное законодательство, лишь для того чтобы получить больше прибыли.

Теневая экономика еще долго будет неотъемлемой частью нашей жизни, пытаться изжить её – бесполезно и бессмысленно. Более полезным, будет направить все возможности и силы, на уменьшение масштабов, ведь как сказали Ротшильды: «Кто владеет информацией, тот владеет миром».

И нельзя не отметить, что меры, проводимые лишь на законодательном уровне, не приведут к ожидаемому результату, так как действие должно идти из всех возможных аспектов, так есть необходимость усовершенствовать методы анализа данного сектора, изучить возможные «лазейки» и делать шаги по их устранению [2-3].

И когда будут приняты достаточные средства по снижению уровня теневой экономики, лишь тогда в сфере экономической безопасности появится возможность, использовать иные методы, для нивелирование масштабов теневой экономики

1. Интернет – журнал «Науковедение» [Электронный ресурс]/ Теневая экономика в системе экономической безопасности. – М. – 2017. – URL: <http://naukovedenie.ru>

2. Смысл экономической политики – в сбережении людей [Электронный ресурс] / Российская газета – М., 1998 - 2017. – URL: <https://rg.ru/2016/12/05/iakov-mirkin-smysl-ekonomicheskoy-politiki-v-sberezhenii-liudej.html> (дата обращения: 19.04.2017).

3. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]. – М. – 1999-2016. – URL: <http://www.gks.ru/>

© . . . , 2017

657.1

. . .

Студенты

Научный руководитель

к.э.н., доцент . . .

Саратовский Социально-экономический институт РЭУ им. Плеханова
г. Саратов, Россия

Учреждения силовых ведомств для обеспечения правопорядка и в целях самозащиты применяют оружие в своей деятельности. Несмотря на обширную правовую базу вопросы отражения в учете операций, связанных с движением оружия, остаются актуальными. Это связано с отсутствием отдельных указаний по учету данных объектов.

Целью учета оружия является отражение его наличия и контроля над сохранностью и расходом.

Основным правовым актом, регулирующим обращение оружия, является федеральный закон от 13.12.1996г. №150-ФЗ «Об оружии» (далее- ФЗ «Об оружии») [1]. В соответствии с ФЗ «Об оружии» оружие можно подразделить на гражданское, служебное, боевое ручное стрелковое и холодное.

В свою очередь, служебное оружие предназначено для использования должностными лицами государственных органов и работниками юридических лиц, которым

боеприпасов и патронов; ведомость закрепления оружия за сотрудниками; акт уничтожения; опись оружия, боеприпасов и патронов и т.д.

Сотрудник подразделения ОДС и таможенной охраны назначается материально ответственным лицом за незакрепленное оружие, боеприпасы и патроны в соответствии с приказом по таможенному органу (п.18 Инструкции №20).

Оперативный дежурный таможенного органа занимается ведением учета закрепленного за сотрудником оружия, боеприпасов и патронов (п.19 Инструкции № 20). Учет ведется в соответствии со следующими документами: книга выдачи оружия, боеприпасов и патронов; опись оружия, боеприпасов и патронов и т.д.

Операции по приему (передачи) оружия, боеприпасов и патронов между таможенными органами оформляется следующими унифицированными формами:

1.на оружие – актом о приеме-передаче ОС или актом о приеме - передачи групп объектов ОС;

2.на боеприпасы и патроны – накладной на отпуск материалов на сторону и актом о приемке материалов.

В региональное таможенное управление и Главное управление тылового обеспечения ФТС РФ отправляются копии документов о приеме оружия.

В первичных документах должна быть отражена следующая информация при приеме или передаче оружия, боеприпасов и патронов:

1) фактическая маркировка на гильзах должна быть нанесена на материалы в разделе «Другие данные». В этом разделе указывается количество патронов и гильз. Необходимо также указать патроны, которые были присвоены заводом-изготовителем.

2) информацию о категории передаваемого оружия и о передаче объектов ОС в разделе «Другие характеристики».

3) в разделах актов «Заключение комиссии» (если составлена) должна содержаться следующая информация: сведения о комплектности и состоянии материала

и

т

Сотрудники таможенных органов в случаях хищения, порчи или выходы из строя оружия обязаны доложить своим непосредственным начальникам, в свою очередь они докладывают в вышестоящий орган (ОДС, ТО, ГУТО). Начальник таможенного органа по факту хищения, утраты и порчи оружия и боеприпасов обязан назначить служебную проверку, а также произвести розыск (п.28 Инструкции №20).

В случае возврата утраченного, похищенного оружия или боеприпасов в течение трех дней начальник таможенного органа обязан сообщить в ГУТО, поставленным в известность о хищении или утрате оружия и боеприпасов.

В соответствии с законодательством о бухгалтерском учете оружие подлежат бухгалтерскому учету (п.17 Инструкции №20). Рассмотрим порядок отражения на счетах бюджетного учета операций по движению оружия.

Учреждения, входящие в ведомство федеральной таможенной службы, ведут учет в соответствии с Инструкциями №157н и №162н. В отличие от предыдущей инструкции по бюджетному учету № 148н эти Инструкции не содержат четких указаний на порядок организации учета оружия.

Согласно п. «б» введения к КОКОФ оружие относится к основным средствам. В п.38 Инструкции №157н сказано, что материальные объекты имущества, со сроком полезного использования более 12 месяцев, принимаются к учету в качестве основных средств. Следовательно, оружие относится к объектам основных средств в бюджетном учете [3].

В соответствии с п.84-92 Инструкции №157н оружие подлежит амортизации. Расчет годовой суммы амортизации осуществляется линейным способом исходя из норм амортизации и балансовой стоимости объекта, исчисленной в соответствии со сроком его полезного использования [3].

Порядок отражения основных средств на счетах бюджетного учета рассмотрен в статье Аудиной А.И.[6] В бюджетном учете первоначальная стоимость объектов формируется на счете 0 106 00 000 «Вложения в нефинансовые активы». В свою очередь первоначальная стоимость оружия формируется на счете 0 106 01 000 «Вложения в основные средства».

К учету оружие принимается по сформированной первоначальной стоимости и отражается на счете 0 101 00 000 «Основные средства». В 18 разряде счета бюджетного учета указывается код финансового обеспечения. В казенных учреждениях в рамках бюджетной деятельности применяется код – 1. Аналитический учет по счету 0 101 00 000 «Основные средства» ведется по 22 и 23 разряду. По 22 разряду основные средства в казенных учреждениях классифицируются на недвижимое имущество и иное движимое с применением кодов 1 и 3. Оружие относится к иному движимому имуществу. По 23 разряду основные средства разделяются по видам на жилые и нежилые помещения, сооружения, машины и оборудование, транспортные средства, производственный и хозяйственный инвентарь, библиотечный фонд и прочие основные средства. Оружие учитывается в составе прочих основных средств. Следовательно, в бюджетном учете отражается на счете 1 101 38 000 «Прочие основные средства – иное движимое имущество». При приобретении объектов основных средств применяется код 310 «Увеличение стоимости основных средств», при выбытии объектов – 410 «Уменьшение стоимости основных средств» [7].

Бухгалтерские проводки при поступлении ОС:

- 1) принятие к учету ОС приобретенных по первоначальной стоимости:

Дебет 1 101 38 310 «Увеличение стоимости прочих ОС - иное движимое имущество»

Кредит 1 106 31 410 «Уменьшение вложений в ОС»;

2) получен объект ОС в рамках централизованного снабжения или от другого учреждения одного ведомства:

Дебет 1 101 38 310 «Увеличение стоимости прочих ОС - иное движимое имущество»

Кредит 1 304 04 310 «Внутриведомственный расчет по приобретению ОС».

В бухгалтерском учете операции по списанию основных средств - иного движимого имущества нужно отразить следующим образом: Дебет счетов 1 104 30 410 «Уменьшение за счет амортизации стоимости основных средств - иного движимого имущества учреждения», 1 401 10 172 «Доходы от операций с активами» Кредит счета 1 101 30 410 «Уменьшение стоимости основных средств - иного движимого имущества учреждения» [2; 4-5; 8; 10].

Итак, учет оружия ведется на основании приказа ФТС РФ от 14.01.2013 №20, инструкции №157н и инструкции №162н. Оружие учитывается в составе основных средств.

1. Федеральный закон «Об оружии» от 13.12.1996 N 150-ФЗ (последняя редакция)

2. Приказ ФТС России от 14.01.2013 N 20 "Об утверждении Инструкции по обороту боевого ручного стрелкового и иного оружия, боеприпасов и патронов к нему, а также холодного оружия в таможенных органах Российской Федерации"

3. Приказ Минфина России от 01.12.2010 N 157н (ред. от 16.11.2016) "Об утверждении Единого плана счетов бухгалтерского учета для органов государственной власти (государственных органов), органов местного самоуправления, органов управления государственными внебюджетными фондами, государственных академий наук, государственных (муниципальных) учреждений и Инструкции по его применению"

4. Приказ Минфина России от 06.12.2010 N 162н (ред. от 16.11.2016) "Об утверждении Плана счетов бюджетного учета и Инструкции по его применению"

5. «ОК 013-2014 (СНС 2008). Общероссийский классификатор основных фондов» (принят и введен в действие Приказом Росстандарта от 12.12.2014 N 2018-ст) (ред. от 28.09.2016) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2017)

6. Постановление Правительства РФ от 01.01.2002 N 1 (ред. от 07.07.2016) «О Классификации основных средств, включаемых в амортизационные группы»

7. Аукина А.И. Списание движимого имущества в казенных учреждениях, подведомственных МВД России.

8. Аукина А.И. Особенности учета основных средств в бюджетных учреждениях.

9. Постановление Правительства РФ от 14 октября 2010 г. N 834 "Об особенностях списания федерального имущества" (с изменениями и дополнениями)

10. Приказ Минфина России от 30 марта 2015 г. N 52н "Об утверждении форм первичных учетных документов и регистров бухгалтерского учета, применяемых органами государственной власти (государственными органами), органами местного самоуправления, органами управления государственными внебюджетными фондами, государственными (муниципальными) учреждениями, и Методических указаний по их применению" (с изменениями и дополнениями)

бакалавр 4-го курса, группы 4.6 А
кафедра «Макроэкономическое развитие и государственное управление»,
Институт экономики, финансов и бизнеса
ФГБОУ ВО «Башкирский государственный университет» (БашГУ),
г. Уфа, Россия

Экономика любого государства функционирует за счет распределения доходов между физическими и юридическими лицами. Физические лица осуществляют предпринимательскую деятельность и получают доход или устраиваются на работу по найму, получая заработную плату и прочие дополнительные выплаты. Как известно, полученные средства могут быть использованы двумя способами: направлены на текущее потребление или на сбережение.

В настоящее время (2016 год) рейтинг России среди стран по уровню жизни населения занимает 58 место среди 193 стран мира [4, с. 138]. Данное значение для нас является негативным, так как оно существенно уступает не только развитым, но и развивающимся странам. При этом присутствует существенная дифференциация уровня жизни как по регионам, так и внутри них, что говорит о различном качестве региональной социальной политики. Таким образом, для улучшения качества жизни в регионе необходима общая позитивная динамика в деятельности и политике различных органов региональной власти, а также комплексное улучшение условий жизни для граждан РФ в каждом регионе. Недостаточно решить какую-либо одну проблему из вышеперечисленных, необходимо разрабатывать и совершенствовать программы по комплексному развитию регионов [5-9].

Существует несколько способов у государственных органов оказывать влияние на доходы населения. Выбор приоритета сбережений или текущего потребления у населения может стимулировать Центральный Банк, устанавливая более высокую или низкую ставку процента. При этом более высокое потребление означает увеличение выручки для предприятий, ввиду увеличения объемов производства товаров. Сбережения, если они вложены в банк или приносящие доход активы, стимулируют деятельность предприятий с помощью увеличения их капитала, а также способствуют снижению инфляции. Для выбора определенной политики поощрения потребления или сбережений необходим анализ существующей ситуации в сфере потребления.

Центральный банк регулирует финансовый рынок через доступные ему инструменты, однако на финансовый рынок России таким же образом оказывают влияние другие факторы, на которые не может прямо влиять Центральный банк [1, с. 167]. Одной из таких проблем является высокий уровень доходного неравенства: низкие доходы большей части граждан часто не позволяют осуществлять инвестиции в экономику России, в то время как сосредоточенные у небольшого числа граждан денежные средства расходуются на товары роскоши или инвестируются в экономику других стран или недвижимость в них [3, с. 36].

Рассмотрим структуру заработных плат населения по отраслям экономики (см. таблицу).

2015 .

| | , % | , . |
|---------------------------------------------|------|-------|
| Добыча полезных ископаемых | 1,8 | 60769 |
| Производство и распределение электроэнергии | 2,9 | 36182 |
| Прочие | 3,3 | 36799 |
| Строительство | 6,7 | 39752 |
| Здравоохранение | 6,9 | 27482 |
| Государственное управление, безопасность | 7,2 | 43281 |
| Финансовая деятельность | 7,4 | 71670 |
| Транспорт и связь | 9,2 | 40727 |
| Образование | 9,2 | 26111 |
| Сельское хозяйство | 10,1 | 19872 |
| Оптовая и розничная торговля | 17,1 | 35672 |
| Обрабатывающие производства | 18,2 | 32743 |

В соответствии с Федеральной службой государственной статистики на 2015 г., среднемесячная зарплата по всем видам экономической деятельности составила 36 799 руб. Таким образом, из таблицы 1 можно заключить, что две отрасли приносили доход своим сотрудникам значительно выше среднего: добыча полезных ископаемых и отрасль финансовой деятельности. По критерию занятости населения в этих отраслях: 9,2% отличаются особенно высоким доходом. При этом 64,4% получают доход ниже среднего по стране. Наблюдается корреляция между долей занятого населения по отраслям и их уровнем дохода в соответствующей отрасли (коэффициент детерминации равен -57%). То есть с увеличением занятого в отрасли населения имеет место тенденция снижения значения среднемесячной заработной платы. С учетом сильного различия доходов внутри каждой отрасли, показатель неравенства доходов в обществе увеличивается еще больше [2, с. 560].

Другой возможный способ решения проблемы дифференциации доходов связан с трансформацией шкалы налогообложения по подоходному налогу из пропорциональной в прогрессивную, однако данный вопрос остаётся за рамками компетенций Центрального банка, хотя и имеет влияние на финансовый рынок. Трансформация шкалы налогообложения позволила бы увеличить величину налоговых поступлений с наиболее обеспеченных граждан и обеспечить налоговые льготы для уязвимых граждан. Проблемой, ввиду которой не предпринимается данная мера, является массовое сокрытие доходов и переход в теневой сектор экономики граждан с высокими доходами. В текущей ситуации высокой криминализации и слабой силе Закона пропорциональная шкала налогообложения приносит в бюджет, по расчетам исследователей, больше налоговых поступлений, чем прогрессивная с учетом роста теневого сектора. Таким образом, проблема дифференциации доходов населения или проблема неравенства дохода может быть решена при помощи изменения налоговой системы обложения физических лиц, однако она требует также трансформации системы контроля налоговых сборов, снижения криминализации экономики и легализации доходов населения [1, с. 179].

Таким образом, рост доходов населения и снижение доходного неравенства благотворно влияет на экономику и уровень жизни. При оценке уровня жизни доходы населения являются одним из основных показателей. В современной ситуации в России проблема

неравенства доходов становится все более существенной, так как государство не всегда может отследить доходы наиболее богатых граждан и обеспечить бедных достаточным количеством льгот и минимальной материальной поддержки. Данная ситуация требует существенных мер: пересмотра налоговой политики, ужесточения контроля получаемых доходов, упрощение условий для роста сбережений работающих граждан.

1. Ахунов Р.Р. Социально-экономическое районирование территориального развития региона (на примере Республики Башкортостан) / Р.Р. Ахунов, Ю.С. Токтамышева, А.Д. Мухаметова и др. // Уровень жизни населения регионов России. - 2016. - №3. - с.167-179.
2. Мэнкью Н.Г. Макроэкономика / Н.Г. Мэнкью, М. Тейлор; Пер. с англ. А.П. Смольский. - СПб: Питер, 2013. - 560 с.
3. Рабцевич А.А. Инициативность населения как фактор инновационного развития региона // Начало в науке: материалы Всероссийской научно-практической конференции школьников, студентов, магистрантов и аспирантов, 18-19 апреля 2014г. Ч.3. - Уфа: Аэтерна, 2014. - с.36-38.
4. Рабцевич А.А. Региональные социально-экономические условия формирования характеристик работника, отвечающих современным требованиям рынка труда // Сборник научных статей Института социальных исследований ИнГГУ. - Назарь: ООО «КЕП», 2016. - с.138-160.
5. Токтамышева Ю.С. Транспортная инфраструктура и миграционная привлекательность муниципальных образований Республики Башкортостан / Р.Р. Ахунов, Ю.С. Токтамышева, А.Д. Мухаметова и др. // Евразийский юридический журнал. - 2016. - №10. - с.285-293.
6. Юсупов К.Н. Социально-экономическое положение Республики Башкортостан в условиях неопределенности: монография / К.Н. Юсупов, Р.И. Рафиков, Р.А. Уразаев и др. - Уфа: БашГУ, 2016. - 186с.
7. Янгиров А.В. Производственная активность работодателей Республики Башкортостан в инновационном развитии экономики / А.А. Рабцевич, А.В. Янгиров // Актуальные вопросы университетской науки: сборник научных статей. Т.3. - Уфа: БашГУ, 2017. - с.272-288.
8. Сайт Федеральной службы государственной статистики [Электронный ресурс]. - Режим доступа: //gks.ru;
9. Официальный сайт ЦБ РФ [Электронный ресурс] - Режим доступа: //www.cbr.ru/

© . . . , 2017

338

студент эконом.-матем. ф-та

к.э.н., доцент кафедры
«государственного управления и финансов»
НФ БашГУ, Россия

Как известно, в наиболее развитых странах мира от 60 до 85% прироста ВВП обеспечивается за счет инноваций (в РФ этот показатель менее 1%). Большинство нововведений в научно-технической сфере развитых стран составляют объекты интеллектуальной собственности, имущество предприятий на 30-40% состоит из нематериальных активов (далее НМА), а в наукоемких и информационных отраслях выше 70% [1].

Например, стоимость компании «Майкрософт» почти целиком оценивается стоимостью их НМА. Стоимость НМА социальной сети «Фэйсбук» в шесть раз выше стоимости их материальных активов и составляет 88% в активах компании [2].

За последние 20 лет роль и значение НМА в развитых экономиках в корне изменились. «Нематериальные произведенные активы» переименовали в «продукты интеллектуальной собственности». Многие из этих активов, часто рассматриваются в качестве критериев «новой экономики», и связаны с установлением прав собственности на знания в той или иной форме [3].

Отражаемая доля НМА в балансе российских предприятий продолжает оставаться на низком уровне и несопоставима с показателями компаний в промышленно развитых странах. На большинстве предприятий эта доля до сих пор остается на уровне менее 1% в общей сумме активов (табл.1), это не сложно выяснить, заглянув в публичную отчетность любого предприятия. Для примера мы рассчитали долю НМА десяти крупнейших предприятий города Нетфемакс из разных отраслей экономики. Планово-экономические службы некоторых предприятий вообще не рассматривают данный вид активов, в разделе баланса «НМА» стоит прочерк или «0».

лТ 1

1 2016 . [4]

| 1 | 2 , % |
|---------------------------------------------------------------------|-------|
| ПАО «Башнефть»/добыча нефти и газа | 0,6 |
| ПАО «НЕФАЗ»/производство техники | 0,004 |
| АО «Интеграл»/строительство, производство и торговля | 0,01 |
| АО «Искож»/производство ТНП | 0,07 |
| ООО Трест БНПС/строительство | 0,003 |
| ООО «Сельхозхимия»/ услуги сельскохозяйственной техники | 0,8 |
| ООО «Дело» /рекламная деятельность | 0,2 |
| ООО «Наптон» / услуги по утилизации промышленных отходов | 0 |
| ООО «Ремжилстрой» / услуги в сфере ЖКХ | 0 |
| ООО «Контур» / продажа программных продуктов, информационные услуги | 0,13 |

Несмотря на разные отрасли экономики, в которых функционируют рассмотренные предприятия, будь то сфера услуг или производство, их доля НМА ничтожно мала. Что и говорить о мелких компаниях на городском уровне, когда крупнейший гигант российской экономики ПАО «Газпром» имеет НМА с долей 1,2% от общей суммы активов [5].

Согласно исследованиям Волкова Д.Л. и Гараниной Т.А. в наибольшей степени недооценены нематериальные активы в компаниях добывающей отрасли, энергетики и связи, т.е. в тех отраслях, где нематериальные активы играют наибольшую роль в создании ценности компании [6].

Глобальной причиной такого положения является переходное состояние рынка и сырьевая направленность экономики нашей страны. В структуре производства и экспорта по-прежнему преобладают полезные ископаемые и прочая сырьевая продукция. Уровень рентабельности предприятий, производящих наукоемкую продукцию, в разы уступает сырьевым отраслям. Большинство промышленных предприятий отстает от технологий мировых товаропроизводителей, и лишь небольшая часть соответствует технологическому укладу производства, ориентированному на НИОКР.

Отметим еще некоторые причины сложившейся ситуации с НМА:

- трудность идентификации НМА;
- сложность в определении количественного результата коммерческого использования актива;
- несовершенство и противоречивость правовой системы, что создает проблемы с отражением объектов нематериальных активов на балансе предприятий, затрудняет разработку эффективной учетной и амортизационной политики по отношению к данным объектам;
- слабо развит рынок сделок по НМА;
- отсутствие у менеджмента предприятий знаний и навыков управления НМА, недооценка потенциала НМА.

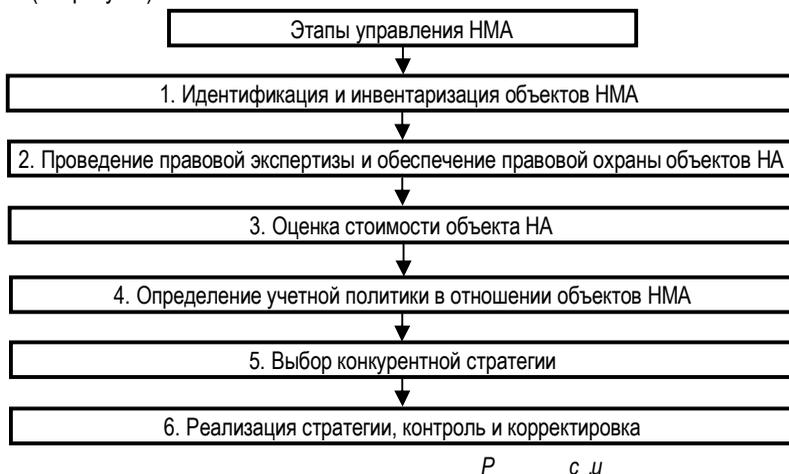
На сегодняшний день, несмотря на обилие теоретических источников по вопросам управления НМА, особенно зарубежных авторов, таких как М.Портер, Ф.Котлер, Б.Карлоф, И.Ансофф, Р.Уотермен, и некоторые практические аспекты со стороны государственного регулирования (утверждение новых правовых актов, создание Сколково), фактическое состояние дел в России не позволяет говорить о каких-либо успехах.

Обладая значительными научными разработками, передовыми идеями, наша страна зачастую отстает в освоении прогрессивных технологий и внедрении их в производство [7].

Для обеспечения эффективного управления нематериальными активами предпринимателям необходимо:

Грамотный и своевременный анализ и оценка потенциала НМА могут позволить предприятию выработать инновационную стратегию, которая согласно общей стратегии развития предприятия может улучшить его конечные результаты. Ни для кого, не секрет, что использование новых разработок, механизмов, программ и изобретений делает продукт уникальным, повышая его стоимость.

Для рационального управления НМА, данный процесс целесообразно проводить поэтапно (см. рисунок).



На первом этапе идентификации и инвентаризации объектов НМА выявляются все нематериальные объекты, поддающиеся идентификации. Определяется степень готовности объекта к использованию в запланированных целях, устанавливается возможность или невозможность отражения выявленного и идентифицированного объекта на балансе предприятия в соответствии с действующими нормативно-правовыми актами. Устанавливается целесообразность создания или приобретения объектов нематериальных активов, необходимых для успешного развития предприятия. Решение данной задачи определяется стратегией развития предприятия, его экономическим и научно-техническим потенциалом, ситуацией на рынке и другими факторами.

На втором этапе устанавливают законность правообладания, то есть наличие документов, подтверждающих права предприятия на идентифицированный объект НА (патентов, свидетельств, договоров об отчуждении исключительного права, лицензионных договоров и др.). Выбирают режим правовой охраны на основе анализа экономической целесообразности использования того или иного режима. Выбор режима определяется характером объекта, возможностями его правовой охраны, степенью готовности к промышленному использованию, перспективами получения дохода от использования, возможностью успешной коммерческой реализации и другими факторами. Определяют объекты НМА и их отличительные признаки, которые подлежат обязательной охране в режиме коммерческой тайны. Например, некоторый процесс изготовления изделий или получения веществ может быть запатентован как способ, но отдельные его признаки могут охраняться в режиме коммерческой

тайны как секреты производства. Разрабатывают мероприятия и осуществляют процедуры в соответствии с выбранным режимом правовой охраны [11].

На третьем этапе производится оценка НМА согласно Федеральному стандарту «Оценка нематериальных активов и интеллектуальной собственности (ФСО N 11)», который вступил в силу в 2015г. Оценщик может использовать различные подходы к оценке объектов интеллектуальной собственности: доходный, затратный и сравнительный.

Доходный подход предусматривает дисконтирование денежных потоков (будущих экономических выгод), генерируемых объектом оценки, или капитализацию годового чистого дохода (выгоды, эффект) от объекта оценки, включая доходы от возможного возмездного предоставления другим лицам доступа к экономическим выгодам от использования объекта оценки.

Затратный подход к оценке объекта оценки целесообразно применять:

- при оценке стоимости объектов оценки, созданных самими правообладателями;
- при недостаточности данных, необходимых для применения сравнительного и доходного подходов [9].

При применении сравнительного подхода стоимость определяется оценщиком с использованием информации об условиях сделок объектов-аналогов на рынке, о влиянии ценообразующих факторов объектов-аналогов на их рыночную стоимость.

На четвертом этапе оценивают целесообразность постановки объекта НМА на баланс, проводят процедуру постановки, определяют срок полезного использования и амортизационную политику для объекта НМА. При определении срока полезного использования учитывают такие факторы, как срок действия прав предприятия на соответствующий объект и ожидаемый период получения экономических выгод от использования объекта.

В соответствии с МСФО-38 учет нематериальных активов происходит по методу первоначальной стоимости (учет НМА по себестоимости за минусом накопленной амортизации и накопленных убытков) или по методу переоцененной (справедливой) стоимости (учет НМА по сумме переоценки за вычетом накопленной амортизации и накопленных убытков от обесценения) [8].

Нематериальные активы, созданные компанией самостоятельно, проходят два этапа: этап исследований (научно-исследовательские работы) и разработок (опытно-конструкторские работы).

На пятом этапе при выборе конкурентной стратегии должен быть определен своего рода системный ориентир, по отношению к которому выбирают и реализуют конкретные действия. Здесь можно применить систему конкурентных стратегий, разработанную российским ученым и экономистом, А.Ю.Юдановым [12]. Разработанная им система конкурентных стратегий развивает и углубляет западные методики, в частности, систему конкурентных стратегий М.Портера, а также позволяет разработать конкретные рекомендации для российских предприятий по эффективному использованию нематериальных активов.

В рамках данной системы выделяют четыре основных типа стратегии конкурентного поведения на рынке (табл.2). Каждый из них ориентирован на разные условия экономической среды, различные конкурентные преимущества, имеющиеся в распоряжении предприятия.

| | (« ») | (« ») | (« » « ») | (« ») |
|-----------------------------------|----------------------------|-----------------------------------|----------------------------|----------------------------|
| 1 | 2 | 3 | 4 | 5 |
| Профиль производства | Универсальное мелкое | Специализированное | Массовое | Экспериментальное |
| Размер компании | Мелкие | Крупные, средние, мелкие | Крупные | Средние, мелкие |
| Устойчивость компании | Низкая | Высокая | Высокая | Низкая |
| Расходы на НИОКР | Низкие | Средние | Высокие | Высокие |
| Фактор силы в конкурентной борьбе | Гибкость, многочисленность | Приспособленность к особому рынку | Высокая производительность | Опережение в нововведениях |

Приняв такую систему типов конкурентных стратегий, предприятию необходимо провести тестирование на соответствие тому или иному типу стратегии по основным критериям: издержкам, качеству продукции, ассортименту выпускаемой продукции, типу НИОКР, наличию сбытовой сети, масштабам рекламы.

Шестой этап управления НМА – оперативный, наступает момент принятия и реализации управленческих решений по отношению к НМА. Если намечена виолентная стратегия, то необходимы широкомасштабные НИОКР для создания улучшающих инноваций, быстро реализуемых в выпускаемой продукции. Если фирма – пациент, то неизбежен выбор специализированной ниши, которая потребует менее масштабных, но более специализированных, узконаправленных разработок, которые будут иметь в основном улучшающий, приспособительный характер. Как для виолентной, так и пациентной стратегии характерно стремление к обеспечению патентной монополии на созданные инновации.

Предприятия-коммутанты более всего нуждаются в средствах индивидуализации. Для них характерно стремление к монополии в области товарных знаков, фирменных наименований, наименований мест происхождения товаров. Если фирма претендует на роль эксплорента, то при создании принципиально нового товара особенно остро встанет вопрос финансирования. При этом патентование прорывных изобретений является одной из приоритетных задач для эксплорента [13].

Несмотря на указанные закономерности, на данном этапе должна проявиться инициатива менеджмента конкретного предприятия, согласно интересам и особенностям среды его функционирования.

Необходимо отметить, что предприятия в своем развитии могут проходить все стадии развития – от эксплорентов до виолентов и наоборот. Поэтому все рассмотренные этапы управления должны циклично повторяться. Последовательность и исполнение рассмотренных этапов создает основу эффективного управления нематериальными активами предприятия, обеспечивает рост стоимости бизнеса и повышение инвестиционной привлекательности.

При управлении НМА полезно помнить о том, что существуют и другие положительные аспекты управления НМА, кроме создания ценности для собственников, а именно:

– при проведении сделок слияния и поглощения стоимость поглощаемой компании, у которой ценность НМА является значительной, будет значительно выше, чем у той, которая не оценивает свои НМА;

– компания, оценивающая и отражающая свои НМА, может рассчитывать на более низкую ставку по привлекаемым кредитам, так как уровень доверия к таким компаниям выше;

– увеличение свободных денежных потоков, создаваемых НМА, обеспечивает поддержание ликвидности операций. Способность компании создавать объем ликвидных ресурсов, достаточный для решения стратегических задач, повышает ее маневренность в быстро изменяющейся деловой среде. Заинтересованные стороны получают возможность получать доход в наиболее удобной форме, что стимулирует приток ресурсов в компанию;

– пока компания своевременно и полно проводит оценку своих НМА и отражает ее в отчетности, данная информация помогает инвесторам более точно прогнозировать ее будущие доходы, что способствует повышению стабильности цен на акции. Это в свою очередь снижает риски, связанные с компанией, что и приводит к снижению стоимости капитала [14].

Нематериальные активы как можно скорее должны стать объектом пристального внимания менеджеров компании, ведь именно благодаря наличию и эффективному использованию НМА возможно увеличить не ценность компании, но и получить весомые конкурентные преимущества перед другими участниками рынка [15-17].

Несмотря на совершенствование законодательной базы, которое происходит в последние годы (внедрение МСФО, утверждение ФСО-11), на практике многие предприятия не спешат отражать реальную стоимость НМА по разным причинам – кто в силу отсутствия опыта и навыков, кто в силу уменьшения налогооблагаемой базы.

1. Верин, А.С. Потенциал нематериальных активов промышленных предприятий и их роль в развитии экономики / А.С. Верин // Вопросы экономики, права и социологии. – 2016. – № 2. – С.15-18.

2. Accounting's 21st Century Challenge: How to Value Intangible Assets. Вызовы XXI века: Как оценить нематериальные активы – Перевод с англ. Березовская Г.И. // Электронный журнал Уолл-стрит. Режим доступа: <https://www.wsj.com/articles/accountings-21st-century-challenge-how-to-value-intangible-assets-1458605126>

3. Система национальных счетов 2008. Под ред. Ю. Н. Иванова, 2014. – М.: МГУ. – 827 с.

4. Данные публичной отчетности за 2016г. // ООО Фокус-Контур. Проверка Контрагентов. Финансовая отчетность. Режим доступа: <https://focus.kontur.ru>

5. Годовой отчет ПАО «Газпром» за 2016г. // Официальный сайт www.gazprom.ru/

6. Гаранина, Т.А. Роль нематериальных активов в создании ценности компании: теоретические и практические аспекты / Т.А.Гаранина // Корпоративные Финансы. – 2016. – №4(12). – С.79-98.

7. Шарифов, М. Рынок нематериальных активов: вопросы государственного управления / М.Шарифов /11 мая 2015/ <http://www.gumilev-center.ru/rynok-nematerialnykh-aktivov-voprosy-gosudarstvennogo-upravleniya/>

8. Международный стандарт финансовой отчетности (IAS) 38 «Нематериальные активы» (введен в действие на территории Российской Федерации Приказом Минфина России от 28.12.2015 N 217н) (ред. от 27.06.2016) // справочно-правовая система ГАРАНТ. ВерсияПроф. – Электрон. текст. дан. – Послед. обновление 30.03.2017.

9. Федеральный стандарт «Оценка нематериальных активов и интеллектуальной собственности (ФСО N 11)» Утвержден приказом Минэкономразвития России от 22 июня 2015 г. N 385 // справочно-правовая система ГАРАНТ. ВерсияПроф. – Электрон. текст. дан. – Послед. обновление 30.03.2017.

10. Новые возможности для роста: нематериальные активы. «New sources of growth: intangible assets» / Перевод с англ. Березовская Г.И. – Проект Организации экономического сотрудничества и развития ОЭСР «A new OECD project» // www.OECD.org

11. Еленева, Ю.А. Управление нематериальными активами как составная часть финансового менеджмента промышленного предприятия / Ю.А. Еленева // Российское предпринимательство. – 2016. – № 3. – С.24-29.

12. Юданов А.Ю. Конкуренция: теория и практика. 3-е изд. М.: Гном и Д, 2014. – 304 с.

13. Савиковская, Е.В. Управление нематериальными активами / Е.В. Савиковская // Патенты и лицензии. – 2015. – № 10. С. 43–48.

14. Гунина, Е.Н., Казакова, А.А. Роль нематериальных активов в стоимости предприятия / Е.Н. Гунина, А.А. Казакова // Молодой ученый. – 2016. – №7. – С.901-909.

15. Башева, А.В. Определение эффективной доли нематериальных активов в структуре инновационного потенциала предприятия / А.В. Башева // Экономика и экономические науки. – 2016. – №1 – С.6-9.

16. Ёлохова И.В., Назарова Л.А. Роль нематериальных активов в определении рыночной стоимости инновационного предприятия / И.В. Ёлохова, Л.А. Назарова // Экономика и экономические науки. – 2015. – № 9 – С.89-91.

17. Зайцева, Г.В., Панина Н.И. Проблемы управления нематериальными активами в целях повышения конкурентоспособности современных организаций / Г.В. Зайцева, Н.И. Панина // Экономика предприятия. – 2016. – №2 – С. 41-45.

© . . . , . . . , 2017

339138

к.т.н., доцент кафедры «Экономики, управления и права»

студент физико-математического факультета

Южно-уральский государственный гуманитарно-педагогический университет
г. Челябинск, Россия

В современном обществе образование является одной из самых перспективных и динамично развивающихся отраслей. Экономисты К. Фокс и Ф. Котлер дают такое определение маркетинга образовательных услуг: «Маркетинг образовательных услуг – это исследование, планирование, осуществление и контроль за тщательно сформулированными программами, задуманными для того, чтобы вызвать добровольный обмен ценностями с целевыми рынками для достижения стремлений и цели учебными организациями»[3].

Стратегия и тактика реформирования России, которая реализуется в сфере образования в последние годы связана с его коммерциализацией. Так устанавливаются рыночные отношения в сфере оказания образовательных услуг. Активно растет число негосударственных образовательных организаций, предоставляющих образовательные услуги на платной основе. В связи с этим появляется необходимость завоевания рынка, на котором пока преобладают «резервы предложения»[6]. Для учебных организаций – это разработка, реализация и проверка действенности образовательных программ через установления отношений обмена между образовательными организациями и их клиентами с целью реализации взаимных интересов. Применение маркетинга дает возможность каждому образовательному учреждению отслеживать ситуацию на рынке труда и в соответствии с ней корректировать объем и качество образовательных услуг. Главной

целью маркетинга образовательных услуг является формирование стратегии образовательной организации на рынке образовательных услуг [2].

Главная сложность разработки маркетинговой программы в сфере образования – это новизна данного направления, в связи с чем отсутствуют определенные наработки и опыт, помогающий маркетологам. Особенностью также является то, что организациям, осуществляющим образовательную деятельность для привлечения потребителей, необходимо первым делом сконструировать имидж, сформировать мнение о себе у потенциальных потребителей, потому что при отсутствии этого люди не будут доверять образовательной организации. При этом нужна лицензия от государства, которая увеличит уверенность организации в глазах потенциальных потребителей. При этом для учащихся важен не только престиж организации, но и место расположения организации, возможности проживания, уровень квалификации учителей и преподавателей, количество наград и многое другое.

- При этом продолжительный характер обучения способствует более тщательному выбору орга
р

к.ф.н., доцент кафедры «Социология труда
и экономика предпринимательства»
Башкирский государственный университет
г. Уфа, Россия

В условиях формирования современного типа общественных отношений определенным образом изменяется и роль женщины в обществе, по-другому определяются ее социальные функции. Женщина вовлекается в различные новые виды жизнедеятельности, в том числе и в систему предпринимательства.

Женское предпринимательство представляет собой особый, выполняемый женщинами вид экономической активности личности, направленный в большей степени на самореализацию социальных качеств, самоутверждение в обществе, доказательство своих способностей через создание новых форм и совершенствования прежних видов производства.

Развитие женского предпринимательства находится в «зоне ответственности» двух направлений социологической науки: экономической социологии и тендерной социологии, а поэтому носит междисциплинарный характер. Научные основы исследования предпринимательства были заложены в работах мировых классиков, таких как: М.Вебер, К.Маркс, И.Шумпетер, Ф.Хайек, Э.Гидденс, и др. [1, с. 5]

Большой вклад в разработку данной тематики внесли работы отечественных экономистов (Л.Абалкин, А.Аганбегян, А.Агеев, В.Гальперин, Б.Ракитский и др.). В работах этих авторов предпринимательство рассматривается главным образом как функция развития современной экономики. [3, с. 4]

Российские регионы не располагают официальной статистикой распространенности женского предпринимательства, поэтому в зависимости от источника эти показатели колеблются от 10% до 40%. Но существует общая тенденция устойчивого роста числа предприятий, возглавляемых предпринимательницами, особенно в малом бизнесе, во всех регионах России. В целом, в последнее десятилетие наблюдается постепенный переход российских женщин от руководства государственными предприятиями к руководству частными фирмами. Согласно данным, полученным О. К. Самарцевой и Ю. В. Татарниковой, около 40% женщин, возглавляющих в данное время частные фирмы в Самаре, до этого были высшими и средними руководителями на государственных предприятиях. [1, с. 9]

Анализ российских исследований женского предпринимательства за последние пять лет (Т. Г. Малютина, С. Ю. Барсукова, А. Е. Чирикова и др.) показывает, что существуют группы проблем, которые будут оставаться существенными для женского предпринимательства в ближайшие годы: это незавершенность и неопределенность сложившейся системы отношений между бизнесом и властью в регионах; плохая интеграция предпринимательства вообще и женского предпринимательства в частности; проблема профессиональной компетентности предпринимательниц, особенности политического сознания и полити-

ческого поведения предпринимательниц; несовершенство инфраструктуры поддержки малого и среднего бизнеса в российских регионах.[2]

Исследователи отмечают, что женщины вообще лучше управляют коллективом, в кризисных ситуациях они принимают более верные решения. Они склонны к созданию хорошего микроклимата в коллективе, менее расположены брать и давать взятки, заниматься раке-том. К тому же женщины более тщательно прорабатывают бизнес-планы, более рачительно тратят средства, затрачивают меньше усилий на ту же самую работу, чем мужчины.

Среди женщин-предпринимателей преобладают женщины с высшим и средним специальным образованием, высококвалифицированные специалисты среднего и зрелого возраста (группа потенциального риска по безработице). Как правило, предприятия женщины открывают в таких сферах, как бытовые и образовательные услуги, помощь в социальной адаптации, социальная помощь семье, издательские услуги, полиграфия, производство одежды и продуктов питания, медицина, отдых, туризм, оздоровительные и консалтинговые услуги. Эти сферы деятельности ориентированы на улучшение качества жизни самых разнообразных групп современного российского общества, что, в свою очередь, обуславливает и социально значимый характер предпринимательской деятельности женщин. [3, с. 16]

Сегодня именно средние и малые предприятия выступают главным инструментом создания новых рабочих мест. Возникновение и рост предпринимательства среди женщин является глобальной тенденцией. Многие страны стимулируют развитие женского предпринимательства, используя его в качестве средства для укрепления экономики. Не является исключением и Россия, где поддержка предпринимательства федеральными и региональными органами власти сегодня остается недостаточно эффективной. Малый и средний бизнес продолжает испытывать серьезные трудности, в результате чего снижается потенциал довольно активной социальной группы современного российского общества женщин-предпринимателей.

Женские предпринимательские инициативы смогут внести значительный вклад в реализацию новых приоритетов социально-экономического развития, в частности, при проведении жилищно-коммунальной реформы и реформы управления городским хозяйством. Для этого сейчас необходимы специальные образовательные программы для женщин, которые ориентируют их на разработку бизнес-проектов по введению новых экологически чистых и экономичных технологий водоснабжения, отопления, уборки мусора, сохранения и ремонта жилого фонда.

Развитие малого предпринимательства в ближайшее время в значительной мере будет зависеть от масштабов его финансовой поддержки со стороны государства; формирования благоприятного предпринимательского климата; скорейшего и резкого уменьшения налоговой нагрузки, прежде всего для начинающих предпринимателей; возможностей концентрации финансовых средств, поступающих на поддержку малых предприятий из федеральных и региональных бюджетов.

1. Абриталина А.С. Факторы формирования профессиональной карьеры российских женщин в сфере предпринимательства//Российское общество в зеркале социологии (взгляд молодых ученых). Саратов, 2006.

2. <http://lib.volsu.ru/gsdll/cgi-bin/library.exe>

3. Барсункова С.Ю. И снова о женском предпринимательстве//СОЦИС.2008.№5.С.148-153.

© . . . , 2017

330

студент
МВШ СибГАУ
г. Красноярск, Россия

Каждое предприятие обязано иметь свою стратегию развития бизнеса и маркетинговую тактику введения деятельности на потребительском рынке. В основном, создание и реализация этих стратегий происходит с учетом внешней среды предприятия, но, если учесть их ключевые элементы и инструменты, они имеют внутренний характер проявления.

Ключевая задача руководства предприятия при создании стратегии предприятия и маркетинговой стратегии – это анализ внутренней среды предприятия, ее бизнес-моделей, структурных элементов и ресурсный потенциал. Именно для решения данного вопроса, предназначен портфельный анализ предприятия, который помогает решить ключевые проблемы развития бизнеса организации [3, с. 89].

Портфель предприятия, или корпоративный портфель – это совокупность относительно самостоятельных хозяйственных подразделений (стратегических единиц и элементов бизнеса), принадлежащих одному владельцу. Портфельный анализ – это инструмент, с помощью которого руководство предприятия выявляет и оценивает свою хозяйственную деятельность с целью вложения средств в наиболее прибыльные или перспективные ее направления и сокращения/прекращения инвестиций в неэффективные проекты. При этом оценивается относительная привлекательность рынков и конкурентоспособность предприятия на каждом из этих рынков [1, с. 105].

Предполагается, что портфель компании должен быть сбалансирован для того, чтобы было обеспечено правильное сочетание продуктов, испытывающих потребность в капитале для дальнейшего развития, с хозяйственными единицами, располагающими некоторым избытком капитала. Им

обходимо стимулировать; нужны ли новые продукты; от куда будут направляться денежные потоки и куда необходимо направиться финансирование? Благодаря результатам проведенного портфельного анализа, менеджмент будет иметь ответы на вышеизложенные вопросы, которые помогают не только сориентировать при составлении стратегии фирмы, но и для управления каждым отдельным бизнес-процессом. Ключевая же польза такого анализа – это все-таки определение ключевых направлений денежных поток и куда стоит их переправить, ведь реинвестирование бизнеса для его развития – необходимый элемент.

Портфельный анализ предприятия состоит из нескольких ключевых этапов:

- изучение направлений деятельности компании и разбитие на группы стратегических единиц;
- анализ уровня конкурентоспособности различных единиц организации, а также их будущих перспектив;
- проведение сбора и анализа внутренних и внешних данных, касающихся конкурентоспособности предприятия;
- построение и проведение анализа портфельных матриц;
- определение будущей инвестиционной политики и наиболее выгодной конкурентной позиции;
- разработка стратегии для каждого из подразделений.

На сегодняшний день, существует различное количество методов портфельного анализа предприятий. В основном, они преследуют одну общую цель, а их особенностями являются учет отдельных особенностей сферы деятельности предприятия и их внешних условий.

Важная особенность портфельного анализа – это не только методический подход к анализу ситуации и проблемам предприятия, но также и набор возможных типовых стратегий. Среди ключевых положительных сторон стоит выделить: возможность упорядочить ключевые проблемы предприятия, чтобы их решить; простота отражения результатов анализа и направление анализа на качественные показатели деятельности предприятия.

Именно эти положительные стороны портфельного анализа предприятия позволяют руководству организации определять основные сильные и слабые стороны своего бизнеса, что в конечном итоге позволяет сделать оптимизацию стратегического плана развития компании.

1. STplan – стратегическое управление и планирование. Цели и основные этапы портфельного анализа. URL: <http://www.stplan.ru/articles/theory/stanaliz.htm> (дата обращения 15.04.2017).

2. UT Magazine. Портфельный анализ. URL: <https://utmagazine.ru/posts/14888-portfelnyy-analiz> (дата обращения 15.04.2017).

3. Сахаров А.С. Стратегическое планирование предприятия на основе его портфельного анализа. Инновационные процессы современности: сборник статей Международной научно-парктической конференции. - 2014: - с. 113.

ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ

347.9

студент 3 курса

студент 3 курса

к.ю.н., доцент,
НИУ «БелГУ»

г. Белгород, Россия

Особое производство – это отдельный вид гражданского судопроизводства, обладающий своими специфическими особенностями, который направлен на установление юридических фактов (событий, действий и др.). Отличительная особенность, позволяющая отделить особое производство от иных видов производств заключается в том, что в рассматриваемых делах отсутствует спор, т.е. нет требования одного лица к другому.

В порядке особого производства рассматриваются также гражданские дела, по которым необходимо подтвердить наличие или отсутствие бесспорного права - установление факта владения и пользования недвижимым имуществом, дела о восстановлении прав по утраченным ценным бумагам на предъявителя или ордерным ценным бумагам, дела о восстановлении утраченного производства. По данным категориям дел судом решаются вопросы не только факта, но и права. В этих случаях защита права не может быть осуществлена в исковом порядке, так как отсутствует спор о праве и заинтересованное лицо ни к кому никаких требований не предъявляет [4, с. 220].

В Российском законодательстве особое производство детально регламентирование получает с принятием в 1864 г. Устава гражданского судопроизводства. Однако и здесь этот вид судопроизводства нормативно не выделялся в отдельную главу, а нормы, его регламентирующие, содержались в книге четвертой, которая именовалась «судопроизводство охранительное».

В советский период и до введения в действия Гражданского процессуального кодекса Российской Федерации 2002 г. (далее ГКП РФ) действовал Гражданский кодекс РСФСР 1964 г., который в разделе 3 содержал нормы о вызывном производстве.

Ныне действующий ГПК РФ предусматривает определённые категории дел, которые могут быть рассмотрены в порядке особого производства. К ним относятся дела:

1. об установлении фактов, которые имеют юридические значения;

2. об усыновлении (удочерении) ребенка;
 3. о признании гражданина безвестно отсутствующим;
 4. о признании лица недееспособным, об ограничении дееспособности,
 5. об ограничении или о лишении несовершеннолетнего (от 14 до 18 лет) права самостоятельно распоряжаться своими доходами;
 6. об эмансипации;
 7. о признании движимой вещи бесхозяйной и признании права муниципальной собственности на бесхозяйную недвижимую вещь;
 8. о внесении исправлений или изменений в записи актов гражданского состояния;
 9. о восстановлении прав по утраченным ценным бумагам на предъявителя или ордерным ценным бумагам;
 10. по заявлениям о совершенных нотариальных действиях или об отказе в их совершении;
 11. по заявлениям о восстановлении утраченного судебного производства.
- [1, ст. 262]

Следует отметить, что гражданское процессуальное законодательство России содержит не исчерпывающий перечень дел, по которым гражданское судопроизводство должно вестись в порядке особого производства, так ч.2 ст. 262 предусматривает возможность рассмотрения и других дел, если это будет предусмотрено федеральными законами.

Что же касается современного гражданского процессуального законодательства Республики Молдова, то оно развивалось под влиянием исторических факторов.

Так, Молдавское княжество в 1812 г. становится Бессарабской губернией Российской империи, затем в 1919 г. Молдавская демократическая республика, образовавшаяся в результате революции, становится Бессарабской Советской Социалистической Республикой. Однако в 1991 г. была провозглашена независимость Республики Молдова, что сделало ее самостоятельным государством.

Ст. 279 Гражданского процессуального кодекса Республики Молдова (далее ГПК РМ) закрепляет такие же категории дел, рассматриваемых в порядке особого производства, как и в ГПК РФ. Однако в отличие от ГПК РФ ГПК РМ регламентирует еще и дополнительные категории дел, которыми являются следующие дела:

1. об одобрении принудительной госпитализации и принудительного лечения лица;
2. об одобрении психиатрического обследования или госпитализации лица в психиатрический стационар;
3. о применении мер защиты в случаях насилия в семье;
4. о разрешении тестирования профессиональной неподкупности и оценке результата тестирования профессиональной неподкупности [2, ст. 279].

ГПК РМ также, как и ГПК РФ предусматривает то, что и другие дела могут рассматриваться в порядке особого производства, в случае, если это прямо будет указано в законе [3].

ГПК РФ к делам особого производства относит дела об ограничении или о лишении несовершеннолетнего (от 14 до 18 лет) права самостоятельно распоряжаться своими доходами, что не закреплено в свою очередь в ГПК Молдовы.

Однако следует отметить то, что имеются и отличия. Так, например, принудительное психиатрическое лечение, которое не закреплено в гражданском процессу-

альном законе, может быть применено судом только в случаях, если лицо, страдающее психическим расстройством, совершило общественно опасные деяния. Суд принимая решения о принудительном лечении руководствуется уголовно процессуальным законом.[2, ст. 13]

В законодательстве РФ полностью отсутствуют нормы, которые бы закрепляли необходимость прохождения тестирования профессиональной неподкупности для лиц, состоящих на государственной службе. На наш взгляд введение такой нормы в действующее законодательство России позволило бы на ранней стадии бороться с коррупционной составляющей работников государственных и муниципальных органов.

Схожесть ГПК РФ и ГПК РМ является результатом исторического нахождения Республики Молдова в составе территорий начиная еще со времен Российской Империи и заканчивая СССР.

Подводя итог можно сделать вывод о том, что действующие законодательства России и Молдовы, не смотря на схожесть во многом, развиваются самостоятельно. Такой прогресс на законодательном уровне является следствием как внешнегосударственных, так и внутригосударственных факторов.

1. Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации от 14 ноября 2002 г. № 138-ФЗ (ред. от 19 декабря 2016 г.) (с изм. и доп., вступ. в силу с 1 января 2017 г.) // Собрание законодательства РФ. – 2002. – № 46. – Ст. 4532.

2. Закон Российской Федерации «О психиатрической помощи и гарантиях прав граждан при ее оказании» от 2 июля 1992 г. N 3185-1 (ред. от 3 июля 2016 г.) (с изм. и доп., вступ. в силу с 1 января 2017 г.) // Ведомости СНД и ВС РФ. – 1992. – № 33. – Ст. 1913.

3. Гражданский процессуальный Кодекс Республики Молдова № 225 от 30 мая 2003 г. // URL: <http://lex.justice.md/index.php?action=view&view=doc&lang=2&id=348338>, свободный.

4. Гражданский процесс: Учебник / Под ред. д.ю.н., проф. А.Г. Коваленко, д.ю.н. проф. А.А. Мохова, д.ю.н., проф. П.М. Филиппова. — М.: Юридическая фирма «КОНТРАКТ»; «ИНФРА-М», 2008. — 448 с.

© . . . , . . . , . . . , 2017

34

магистрант

к.ю.н., доцент кафедры ГПП

Институт сервиса, туризма и дизайна (филиал)

федерального государственного автономного образовательного учреждения высшего образования «Северо-Кавказский федеральный университет»,

г. Пятигорск Россия

Правовые аспекты предоставления банком гражданину (заемщику) денежных средств (кредита) в настоящее время в общем и целом регулируются положениями

главы 42 «Заем и кредит» Гражданского кодекса Российской Федерации (далее - ГК РФ) и нормами вступившего в силу с 1 июля 2014 года Федерального закона от 21 декабря 2013 года № 353-ФЗ «О потребительском кредите (займе)» (далее – Закон № 353-ФЗ).

Согласно взаимосвязанным положениям статьи 819 ГК РФ, пункта 3 статьи 807 ГК РФ и пункта 1 части 1 статьи 3 Закона № 353-ФЗ в основе возникновения обязательственного правоотношения по договору потребительского кредита (займа) между банком и гражданином лежит обязанность банка (кредитора) предоставить денежные средства - потребительский кредит (заем) заемщику в целях, не связанных с осуществлением предпринимательской деятельности, в размере и на условиях, предусмотренных договором, по которому заемщик в свою очередь обязуется возвратить кредитору полученную денежную сумму и уплатить проценты на нее.

Указанное (с учетом соответствующих причинно-следственных связей между статьями 1, 307, 421 и 422 ГК РФ) означает, что никаких иных безусловных обязательств по данному виду договора применительно к его предмету у заемщика-гражданина по отношению к банку-кредитору не возникает [2;7].

Не смотря на это, часто условиями кредитного договора предусматривается необходимость осуществления иных платежей, связанных с получением и погашением кредита, в пользу банка, а также в пользу третьих лиц.

Кредитные консультанты, работающие в финансовых учреждениях с потребителями, не всегда владеют информацией об особенностях предлагаемых банком кредитных услуг и, следовательно, не могут оказать помощь в выборе наиболее подходящего продукта.

Особой проблемой является частый конфликт интересов сотрудников банка, когда при консультировании потребителя консультант руководствуется собственными интересами и мотивационной программой. Конфликты интересов наблюдаются в таких вопросах, как сборы посредников (комиссия), бонусы для сотрудников, которые смогли продать больше определенного целевого числа/количества/суммы финансовых продуктов.

Трудно однозначно сказать, насколько широко распространены такие проблемы, поскольку, с одной стороны, исследования исполнения своих функций консультантами, работающих в банках с потребителями, в России не проводились, а с другой – известны случаи, когда квалифицированная консультация сотрудника банка недостаточно понятна потребителю в силу недостаточной финансовой (или даже общей) грамотности последнего.

Заемщик, как правило, не способен отличить одну услугу, предоставляемую в рамках кредитования, от другой и определить, насколько необходима для него данная услуга. Свой выбор он осуществляет преимущественно по величине процентной ставки, которую он узнает при непосредственном подписании договора. В дальнейшем, когда у заемщика появляется возможность разобраться в ситуации, он начинает понимать, что ему приходится оплачивать не только проценты по кредиту, но и дополнительные проценты, комиссии.

Так, в результате потребитель, заключая договор, получает не вполне то, что он хотел бы получить. Прежде всего, это проявляется в более высокой стоимости услуги для потребителя по сравнению с той, на которую он рассчитывал.

Сегодня, как показывает судебная практика разных регионов, при заключении договора потребительского кредитования актуальны проблемы навязывания банками услуг по личному страхованию заемщиков и определения в кредитных договорах подсудности разрешения возникающих споров, неполное предоставление информации до заключения договора. Последнее сложнее всего доказать в судебном порядке.

Широко распространенная до недавнего времени практика взимания банком комиссий за рассмотрение кредитной заявки, за выдачу кредита, за обслуживание или ведение ссудного счета, за расчетно-кассовое обслуживание была названа незаконной и нарушающей права потребителей документами Высшего Арбитражного Суда РФ [4; 5].

Судом было признано, что действия кредитора, за которые взимаются названные выше комиссии, не могут рассматриваться как самостоятельные банковские услуги, поскольку неразрывно связаны с предоставлением кредита, и должны совершаться за счет кредитного учреждения.

Тем не менее, многие банки до сих пор взимают с заемщиков хотя бы некоторые из названных комиссий. При этом «старым», незаконным, комиссиям могут быть присвоены новые названия - например, ссудный счет может превратиться в кредитный. Действия банка, за которые ранее взималась «незаконная» комиссия могут быть объединены с другими действиями, которые еще не были признаны в качестве неразрывно связанных с предоставлением кредита – в результате, например, взимается комиссия за обслуживание текущего счета или кассовое обслуживание. Банковские комиссии могут достигать значительных размеров, поскольку рассчитываются как процент от стоимости кредита либо как ежемесячный платеж заемщика.

Складывающаяся судебная практика резко расходится с международным опытом. Европейский и американский законодатели не ограничивают право банков на взимание вознаграждений различного вида. Принципиальным положением Директивы ЕС 2008/48 о потребительском кредитовании, Закона США 1968 года о потребительском кредитовании, Закона Великобритании о потребительском кредитовании 1974 года, Германского гражданского уложения является предоставление кредитной организации права самостоятельно определять тарифную политику и включать в кредитные соглашения различные условия, предусматривающие взимание с клиентов-потребителей комиссий и вознаграждений [8, с. 88].

При взаимодействии потребителя и финансовой организации частая проблема это стимулирование потребителя к приобретению дополнительных услуг при заключении договора потребительского кредитования.

Наиболее распространенной дополнительной услугой, предлагаемой банками российскому потребителю при заключении договоров кредитования, является страхование. К ряду таких сопутствующих услуг можно отнести личное страхование, страхование жизни и потери трудоспособности, добровольное страхование имущества, титульное страхование, а также услуги информирования потребителя о состоянии его обязательств перед банком. Последняя услуга выделена из кредитных услуг банками для получения дополнительных комиссий и навязывается потребителю, как дополнительное удобство по доступу к информации о состоянии кредита. Однако, по сути кредитная услуга должна быть представлена потребителю в течение всего срока кредитования и в ее предоставление также входят расчеты обеспечения данного кредита и информирование потреби-

теля о состоянии его счетов. При навязывании услуги страхования, право заемщика на выбор страховой компании, как правило, ограничено.

Приобретение дополнительных услуг потребителем регулируется ФЗ «О защите прав потребителей», согласно ст. 16 которого запрещается обуславливать приобретение одних товаров (работ, услуг) обязательным приобретением иных товаров (работ, услуг). Убытки, причиненные потребителю вследствие нарушения его права на свободный выбор товаров (работ, услуг), возмещаются продавцом (исполнителем) в полном объеме. Кроме того, продавец (исполнитель) не вправе без согласия потребителя выполнять дополнительные работы, услуги за плату. Потребитель вправе отказаться от оплаты таких работ (услуг), а если они оплачены, потребитель вправе потребовать от продавца (исполнителя) возврата уплаченной суммы [3].

Для защиты прав и интересов заемщика от злоупотреблений со стороны кредитора Банк России принял решение, согласно которому граждане России могут отказаться от навязанной при заключении договора страховки [6]. С 1 июня 2016 года решение вступило в силу.

Еще одно нарушение, часто встречающееся на практике, это включение в кредитный договор условий, лишающих потребителя его законного права выбора способа защиты в суде по территориальному признаку, в том числе по месту его пребывания, составляет объективную сторону административного правонарушения, предусмотренного ч. 2 ст. 14.8 КоАП РФ [1].

«Договорная подсудность», практикуемая кредитными организациями при кредитовании потребителей, является элементом договорных общегражданских правоотношений и противоречит требованиям законодательства Российской Федерации о защите прав потребителей, в частности, норме п. 2 ст. 17 Закона Российской Федерации от 07.02.1992 № 2300-1 «О защите прав потребителей».

Таким образом, пользуясь правовой неграмотностью населения, кредитные учреждения всегда злоупотребляют своими правами, в том числе включая в условия договора потребительского кредита условия, нарушающие права и интересы заемщика. В связи с этим для эффективного обеспечения защиты прав и интересов заемщиков необходимо дальнейшее совершенствование законодательства и восполнение существующих пробелов и неточностей.

1. «Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях» от 30.12.2001 № 195-ФЗ (ред. от 28.12.2016) // <http://www.pravo.gov.ru>

2. Федеральный закон от 21.12.2013 № 353-ФЗ (ред. от 21.07.2014) «О потребительском кредите (займе)» // <http://www.pravo.gov.ru>

3. Закон РФ от 07.02.1992 № 2300-1 (ред. от 03.07.2016) «О защите прав потребителей» // <http://www.pravo.gov.ru>

4. Постановление Президиума ВАС РФ от 17.11.2009 № 8274/09 по делу № А50-17244/2008 «В удовлетворении заявления о признании незаконным постановления уполномоченного органа о привлечении к административной ответственности по ч. 2 ст. 14.8 КоАП РФ за включение в договор условий, ущемляющих права потребителя, правомерно отказано, так как условие кредитного договора о том, что кредитор за открытие ссудного счета взимает единовременный платеж, не основано на законе и является нарушением прав потребителя» // Вестник ВАС РФ, № 2, 2010.

Юридические науки

Положения гражданского законодательства предоставляют заемщику физическому лицу право досрочного погашения кредита при условии уведомления об этом кредитора не менее чем за 30 дней до осуществления полного погашения, если более короткий срок не установлен договором.

К каким же последствиям приводит досрочное исполнение кредитного обязательства, обеспеченного личным страхованием заёмщика ?

Системное толкование взаимосвязанных положений статьи 329 ГК РФ[3] о прекращении обеспечивающего обязательства при прекращении основного обязательства, а также правил статьи 958 ГК РФ о том, что при досрочном прекращении договора страхования по основаниям иным, чем наступление страхового случая, страховщик вправе удержать сумму страховой премии только за тот период времени, когда сохранял действие договор страхования, позволяет ответить на данный вопрос.

Большинство договоров личного страхования, заключенных для обеспечения исполнения кредитного обязательства, предусматривают условие о предварительной оплате полной суммы страховой премии за весь период действия кредитного и страхового договора.

В случае полного досрочного исполнения кредитного обязательства, сумма которого включает в себя оплаченную страховую премию, заемщик вправе требовать от страховой компании возврата части страховой премии за тот период, за который была оплачена страховая премия, но в течение которого договор страхования перестал действовать. А свою силу он утрачивает с момента полного досрочного исполнения кредитного договора.

При этом если соглашением сторон или правилами страхования предусмотрено, что досрочное прекращение кредитного договора не влечет прекращение договора страхования по основанию иному, чем наступление страхового случая, то договор страхования сохраняет свою силу и после завершения расчетов заемщика с банком до того момента, который предусмотрен сторонами договора.

При таких обстоятельствах заемщик не вправе требовать со страховщика возврата части страховой премии за неиспользованный период страхования.

Подтверждением тому служит следующий пример из судебной практики. Апелляционным определением судебной коллегии по гражданским делам Саратовского областного суда по делу № 33-499/2017 от 24 января 2017 года было отменено решение Кировского районного суда г. Саратова, которым иски о взыскании суммы страховой премии за неиспользованный период страхования были оставлены без удовлетворения. По делу было принято новое решение, которым иски о взыскании суммы страховой премии были удовлетворены частично, требования истца были признаны законными и обоснованными. По обстоятельствам дела заемщик К. заключила с банком О. кредитный договор сроком на 1 827 дней, и договор личного страхования со страховой ко

последствия досрочного исполнения кредитного обязательства, чем предусмотренного диспозитивными нормами гражданского кодекса о прекращении его действия по основанию иному, чем страховой случай. Поэтому после досрочного погашения кредита действие договора страхования прекратилось по обстоятельствам, которые не связаны с наступлением страхового случая. Сумма страховой премии за неиспользованный период была взыскана в пользу заёмщика.

Такую же позицию занял Верховный суд РФ по делу № 49-КГ15-25, где высшая судебная инстанция отменила определение Верховного суда Республики Башкортостан, которым в удовлетворении исковых требований заёмщика было отказано, направив дело на новое рассмотрение. В обоснование такого решения судебная коллегия Верховного суда РФ указала на то, что нижестоящими судами не было исследовано, предусматривают ли правила страхования сохранение действия договора страхования после досрочного погашения кредита. Данное определение сыграло решающую роль в формировании единообразной практики по аналогичным делам.

Таким образом, можно прийти к выводу о том, что в случае досрочного погашения кредита, в обеспечение исполнения которого заключен договор личного страхования заёмщика, договор страхования подлежит прекращению, а страховая премия за неиспользованный период – возврату потребителю, если договором или правилами страхования не предусмотрено иное.

1. Федеральный Закон от 21.12.2013 г. № 353-ФЗ «О потребительском кредите (займе) (ред. от 03.07.2016 г.). СПС КонсультантПлюс (дата обращения – 14.04.2017 г.)

2. Обзор судебной практики по гражданским делам, связанным с разрешением споров об исполнении кредитных обязательств" (утв. Президиумом Верховного Суда РФ 22.05.2013). СПС КонсультантПлюс (дата обращения – 14.04.2017 г.)

3. Гражданский Кодекс РФ (часть первая). "Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая)" от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 28.12.2016). СПС КонсультантПлюс (дата обращения – 14.04.2017 г.)

© . . . , 2017

ческого здоровья и продлению жизни. Это возможно, поскольку активность результативна сама по себе и это в свою очередь приводит к срабатыванию механизма непрерывного возобновления удовлетворенности, создания гармонического состояния, а также доминирования потребности в активной деятельности.

Профессиональный характер высшего экологического образования выражается в таком построении процесса подготовки специалистов, когда студент приходит к необходимости защиты окружающей среды через осознание своих профессиональных задач и последствий, к которым может привести собственная будущая деятельность. Формирование нового типа экологического сознания предполагает дальнейшее теоретическое осмысление всей совокупности отношений в системе «общество – природа» и мотивацию поведения.

Первый мотив – патриотический. Он предполагает возможность активно и квалифицированно участвовать в реализации экологической политики страны: рациональное природопользование с учетом экологической емкости экосистем и их способности к саморегуляции, улучшение здоровья и качества жизни россиян, обеспечение экологической безопасности страны в интересах нынешнего и будущих поколений как важнейшего компонента национальной безопасности страны.

В связи с резко возникшей потребностью в инженерных и научных кадрах, способных решать проблемы энергосбережения, реформирования жилищно-коммунального хозяйства, внедрять новейшие технологии в системах жизнеобеспечения в 1999 г. был создан инженерно-экологический факультет в ведущем строительном вузе Сибири (ТГАСУ) с четырьмя профилирующими кафедрами. Экологические знания не менее важны и студентам других факультетов, которые в квалификационной работе готовят раздел «Безопасность и экологичность проектных решений», оценивают состояние объектов и делают экологические прогнозы.

Первоначальная установка на учебу мотивирует успешное получение знаний, интеллектуальное «соревнование» в НИР, информационное продвижение в международном академическом пространстве (хоздоговорные работы с иностранными учеными по проблеме влияния природы на технические объекты и технических объектов на природу).

Воспитание познавательной активности в процессе самостоятельной работы способствует развитию личной инициативы, совершенствованию знаний, умений и навыков профессиональной подготовки и социальной ориентации. Имеются неограниченные возможности для повышения уровня самооценки студентов, внедрения в учебный процесс лично-ориентированной модели взаимодействия «преподаватель-студент».

Как отмечалось ранее [1] дидактические материалы включают в себя:

- методику интенсивного обучения на базе учебных пособий лектора по экологической тематике;
- построение лекций и формирование изучаемого материала по блокам с определенной концентрацией рассматриваемых вопросов около узловых проблем;
- своеобразие проведения практических занятий (Влияние автотранспорта на городскую среду, Промышленные выбросы асфальтобетонных заводов, Количественная оценка качества качества подземных вод, Основы рационального природопользования, Влияние агрессивных визуальных сред на человека, Оценка риска воздействия загрязнения окружающей среды на здоровье человека и др.) и деловых игр по циклам и выявление определенных взаимосвязей с экологическими понятиями и кате-

горящими как теоретическими, изученными ранее, так и с терминами, применяемыми в практической деятельности;

- различные фильмы тематического содержания, карты, схемы и другие наглядные пособия.

Третий мотив – ожидание хороших базовых знаний и компетенций, дающих возможность реализации креативных планов. В вузе успешно работают международный научный отдел, архитектурно-строительный бизнес-инкубатор и отдел организации научно-исследовательской работы студентов и молодых ученых. Только в 2015-2016 гг. проведено более 80 конференций различного ранга, конкурсов и выставок («Зеленые изобретения» и др.), расширилась сеть международного партнерства и признания.

Четвертый мотив – дальнейший научный рост. Как отмечают выпускники кафедры водоснабжения и водоотведения, занимаясь важнейшей в жизнеобеспечении проблемой водоснабжения, успешное решение ее стало возможным только при проведении детальных геоэкологических исследований в Западно-Сибирском регионе. Это позволило обеспечить областной центр качественной артезианской водой. В рамках научного направления «Экология урбанизированных территорий Сибири» преподавателями факультета защищен ряд диссертаций, еще несколько подготовлены к защите.

Главный секрет успеха, по мнению самих студентов, - учиться с удовольствием и вернуть в образовательную программу школ дисциплину «Экология».

1. Проблемы инженерного образования [Текст]: материалы региональной научно-методической конференции 16-17 апреля 2008 г. / Томский государственный архитектурно-строительный университет. – Томск: Изд-во ТГАСУ, 2008. С. 12-19.

© . . . , . . . , 2017

37

Воронежская область, город Новохоперск, Россия

При обучении детей песочной анимации используется развивающий диалог различных видов искусств.

– вид искусства, содержащий в себе создание фильма с сюжетной линией на специальном световом (свето-анимационном) столе с помощью специального песка на глазах у зрителя, и передающий изображение на различные экраны с помощью компьютерной и видеотехники. Беседы проводятся о тех видах искусств, которые касаются песочной анимации (рисунок, живопись, декоративно-прикладное искусство, кино, театр, музыка), т.к. она сочетает в себе выразительные средства различных видов искусств, которые дополняют друг друга.

является основой изобразительного искусства и песочной анимации, он позволяет с помощью линий передать форму, объем, пропорции, пространство, положение предмета в пространстве. С помощью рисунка можно соз-

венное фото кадров песочной анимации, видео-ролики, графические картины, линейные изображения, схема последовательности выполнения предмета (дом, цветов, стол и т.д.), живое исполнение самим педагогом и др. Он помогает визуально верно представить то, о чем идет беседа, увидеть все особенности, усилить умственную деятельность, запомнить и впоследствии использовать в практической деятельности. Например, схема изображения птицы, которая показывает способ выполнения с помощью кругов, овалов, дуг, линий, треугольников, прямоугольников.

Во время беседы с детьми продуктивным является анализ (вопрос педагога → ответ ребенка) художественного произведения (фото кадра песочной анимации, линейный рисунок карда и т.д.) с различных сторон (видов) искусства: со стороны рисунка (какие были использованы линии, как передается пространство, какие используются формы и размеры, как выполняется объем и т.д.), со стороны декоративно-прикладного искусства (как был стилизован художественный образ, какие характерные (особенные, узнаваемые) черты передаются, как выполняются предметы и т.д.), со стороны кино – для создания фильма и сюжета (кадры с каким содержанием необходимо выполнить, какое количество, какой сюжет наиболее подойдет для продолжения и т.д.), со стороны театра (как оформить сцену для данного сюжета, какую декоративную атрибутику (свечи, освещение, ткань и т.д.) лучше использовать, как расположить оборудование и т.д.), со стороны музыки (какую музыку по темпу, ритму, окраске лучше выбрать для сопровождения произведения, какой эффект она добавит, как сочетается с сюжетной линией и т.д.).

Отбор учебного материала для изучения детьми песочной анимации основывается на следующих принципах:

- художественной и практической ценности произведений песочной анимации;
- единства эстетического восприятия детьми художественного образа;
- деятельностного содержания;
- доступности материала для понимания детьми с учетом их возраста.

В соответствии с поставленными задачами для занятия педагог может выбирать наиболее подходящие произведения песочной анимации, которые используются в дальнейшем при проведении искусствоведческой беседы. Так же в процессе беседы педагог сам может показывать фрагменты произведений песочной анимации, привлекая к деятельности детей, что позволит педагогу поднять свой авторитет. В ходе беседы у детей активизируется воображение, абстрактно-логическое мышление, что говорит об эффективности творческого процесса [1].

, развивающий диалог различных видов искусства при обучении детей песочной анимации позволяет сформировать представление о комплексе искусств, активизировать мыслительную деятельность и творческую активность ребенка. Песочная анимация сочетает в себе выразительные средства и законы рисунка, живописи, декоративно-прикладного искусства, киноискусства, театрального искусства, музыки и является средством для раскрытия творческих способностей детей, самовыражения через практическую деятельность (создание анимационных сюжетов).

1. Левченков В.В. Методы выполнения песочной анимации // Наука и школа. 2016. № 3. С. 135-137.

методист отдела информационно-методической работы
МБУДО «Белгородский Дворец детского творчества»

заведующий отделом физического воспитания и спорта
МБУДО «Белгородский Дворец детского творчества»
г. Белгород, Россия

« » ,

(- .)

Развитие процесса интеграция дополнительного образования с общим образованием, поиск новых форм организации дополнительного образования детей, позволяют постоянно увеличивать количество школьников, занимающихся в кружках, секциях, клубах, детских объединениях. Занятость детей «группы риска» в свободное от учебы время, говорит о том, что эти подростки желают в системе и продолжительно заниматься каким-либо делом, особенно по их интересам.

В Муниципальном бюджетном учреждении дополнительного образования г. Белгорода на протяжении 4 лет работает детское объединение «Обучение пауэрлифтингу». Руководит этим объединением тренер-преподаватель Горошников Николай Владимирович.

На сегодняшний день в объединении занимаются дети от 15 до 17 лет. Это учащиеся школ и студенты колледжей нашего города. Всего в работе объединения принимает участие 60 учащихся, среди которых – 3 человека из категории детей – сироты и дети, оставшиеся без попечения родителей. Все учащиеся – жители города Белгорода. Двое учащихся состоят на учете в КДН и ЗП, в ПДН.

Таким образом, более 8% - это учащиеся, которые входят в «группу риска».

Дети «группы риска» - это категория детей, которая в силу определенных обстоятельств своей жизни более других категорий подвержена негативным внешним воздействиям со стороны общества и его криминальных элементов, ставших причиной социальной дезадаптации несовершеннолетних. Когда говорят о таких детях, то подразумевается, что они находятся под воздействием некоторых нежелательных факторов, которые могут сработать или не сработать. Как и любое оружие.

Большую трудность представляют учащиеся, проявляющие агрессивность, лживость, дети, склонные к употреблению токсических веществ.[2, с.15]

Процесс дезадаптации детей в социуме обратимый, поэтому можно не только предупреждать нарушения в социальном развитии детей и подростков, но и управлять процессом восстановления с помощью совместного конструктивного взаимодействия педагогов и ребенка. [1, с.1]

взаимодействия в детском объединении «Обучение пауэрлифтингу», заключается в оптимизации механизмов социального функционирования ребенка или группы детей.

Эта цель предполагает:

- * самостоятельность ребенка, его готовность самостоятельно оценивать свою жизнь и эффективно решать возникающие проблемы;
- * создание условий, в которых ребенок может, в максимальной мере, проявить свои возможности.

Тренер-преподаватель Горошников Н. В. в детском объединении «Обучение пауэрлифтингу» работает над созданием условий для развития социально адаптированной личности с учетом индивидуальных способностей каждого учащегося. В детском объединении каждый учащийся может проявить свои способности.

Перед объединением стоит цель, которая заключается в сохранении и развитии физического потенциала подрастающего поколения, через обучение пауэрлифтингу.

Соблюдая требования современного дополнительного образования, тренер-преподаватель реализует следующие цели системы дополнительного образования детей:

- создание условий для адаптации подрастающего поколения в современном обществе;
- приобщение учащихся к занятию физической культурой и спортом, ориентируясь на индивидуальные способности каждого ребенка;
- содействие мотивации детей к увлечению здоровым образом жизни, ориентируясь на их индивидуальные особенности.
- сохранение здоровья детей.

По причине того, что данное объединение посещают дети «группы риска» тренер-преподаватель объединения через обучение предмету уделяет большое внимание воспитанию. Исходя из этого, он осуществляет много времени личностно-универсальным действиям. Так Николай Владимирович во время занятий старается:

- воспитывать у подростков желание самостоятельно заниматься физической культурой, сознательно применять полученные знания в целях отдыха, тренировки, повышения работоспособности и укрепления здоровья;
- повышать роль физической культуры и спорта в формировании здорового образа жизни;
- расширять спортивно-культурное мировоззрение в общении детей и подростков, занимающихся в объединении;
- воспитывать уважительное отношение друг к другу;
- развивать навыки работать в команде;
- воспитывать морально-волевые качества.

Тренер-преподаватель Горошников Н. В. использует в своей работе такие методы воспитания, как метод убеждения, который применяется с целью формирования у учащегося готовности активно включиться в деятельность объединения. Этот метод обеспечивает развитие общечеловеческих, морально - этических качеств. Метод побуждения нацеливает учащихся на деятельность в соответствии с его интересами и потребностями. С помощью метода поощрения выражаются положительные оценки деятельности учащихся и их дальнейшая мотивация заниматься в данном объединении.

Возможность проведения организационного досуга, свободного общения - одна из форм организации воспитательного процесса с детьми «группы риска» и детьми,

попавшими в трудную жизненную ситуацию. Перед собой тренер-преподаватель ставит следующие задачи:

- приобщения уличного подростка к занятиям в Детское объединение «Обучение пауэрлифтингу»,

- создания ситуации успеха, снижению влияния улицы, оказанию посильной помощи и эмоциональной поддержки. Большую роль здесь играет личный пример тренера-преподавателя: его манера говорить, умение и стремление вести здоровый образ жизни, уважительное отношение к своим учащимся и коллегам. В каждом ребенке Горошников Николай Владимирович видит, в первую очередь личность.

Детям «группы риска» уделяется больше внимания, заботы, отцовского совета и поддержки, в которой дети очень нуждаются.

В своей работе Николай Владимирович старается вызвать мотивацию к изменению жизни детей, стремлению преодолеть влияние улицы. У трудновоспитуемых подростков свободного времени больше, чем у других детей и столь же велика разница его качественного использования.

В работе учитывается то, что у детей «группы риска» ярко выражена враждебность и презрение по отношению к взрослым, которые, в силу асоциальных причин мало уделяют внимания воспитанию своих детей, либо, вообще, отстранились от воспитания. Особенно страдают от этого учащиеся, не имеющие родителей. С целью реализации поставленных целей и задач основной акцент делается на этические аспекты психологического и педагогического сопровождения детей «группы риска». [3, с.3]

Особое место в работе уделяется уважительному отношению к личности учащегося и уважению к самому себе.

Ребенок, пришедший в детское объединение впервые, принимается таким, какой он есть, с учетом его развития. Всегда надо помнить о том, что ребенок - это только маленькая составляющая своей семьи, которая имеет огромное влияние на развитие и воспитание его личности, не говоря уже о том, что он наследовал генетически. Самые значительные люди - это родители. Поэтому связь с родителями или опекунами имеет большое значение в работе с такими детьми.

Обладая достаточным профессионализмом, тренер-преподаватель старается преподавать материал дифференцированно, с таким расчетом, чтобы каждый учащийся освоил «свой максимум», исходя из объективных составляющих и индивидуальной физической подготовки. Николай Владимирович стремиться добиваться того, чтобы каждый учащийся ощутил себя состоявшимся на занятии, чтобы учащийся сам себя уважал и переносил это в жизнь за стенами Дворца.

1. Алиева И.И. Работа с детьми «группы риска» в учреждении дополнительного образования детей: Доклад на I Всероссийской научно-практической конференции «Современный учебно-воспитательный процесс: теория и практика», г. Красноярск, 2010г. - <http://nsportal.ru>

2. Захаров А.П. «Отклонения в поведении ребенка», М., 1993, с. 15. - <http://studbooks.net>

3. Тимонова Е.С. Профилактическая работа с подросткам группы социального риска в учреждениях дополнительного образования <http://kopilkaurokov.ru>

аспирант
Мурманский арктический государственный университет
г. Мурманск, Россия

Согласно Концепции духовно-нравственного развития и воспитания личности гражданина России

[3].

Наиболее полно и последовательно духовно-нравственное воспитание личности происходит в процессе получения среднего общего образования. Именно в школе должна быть сосредоточена не только интеллектуальная, но и гражданская, духовная и культурная жизнь обучающегося. Отношение к школе как единственному социальному институту, через который проходят все граждане России, является индикатором ценностного и морально-нравственного состояния общества и государства [3].

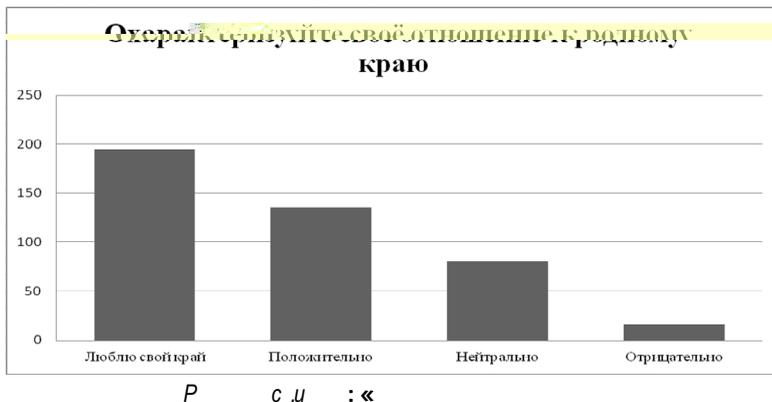
На первом месте, среди ключевых (базовых) личностных национальных ценностей, которые выделяются в Концепции духовно-нравственного развития и воспитания личности гражданина России, находится патриотизм. Патриотизм проявляется в любви к России, к своему народу, к своей малой родине, служение Отечеству. Человек в понимании себя, как патриота, проходит несколько стадий: Я и мои близкие (семья), Я и мой регион (Малая Родина), Я и моя страна (Большая Родина, Отечество). «Реализация современных задач образования возможна только на прочном духовно-нравственном фундаменте, в котором чувство любви к Родине играет ключевую роль» [2, с. 24].

Ю.С. Репринцева отмечает, что «региональный курс географии призван обеспечить формирование патриотического мировоззрения современных школьников через знакомство со своей малой родиной» [4, с. 31]. А.С. Барков пишет, что «любовь к Родине начинается с родной местности, расширяется затем до пределов всей страны. Любовь к родному краю усиливает любовь к Родине» [1]. Познавая мир, который окружает человека, он начинает любить его ещё больше. Само содержание регионального курса географии способствует многогранному познанию родного края – малой родины. Изучая свой край, обучающиеся узнают всю сложность взаимодействия окружающего их мира. В этой сложности берёт начало уникальность родного края, а из этой уникальности следует любовь к родной местности.

Чтобы узнать мнение обучающихся по обсуждаемому вопросу было проведение анкетирования. Анкетирование проводилось в старших классах школ, а именно, в 8-11 классах, на базе трёх учреждений: МБОУ г. Мурманска Мурманский Международный Лицей, МБОУ г. Мурманска СОШ №50, МБОУ г. Мурманска СОШ №36. Общее количество участвовавших в анкетировании учащихся – 427, в возрасте от 14 до 18 лет. Им было предложено охарактеризовать своё отношение к родному краю (см. рисунок).

Ответы участников были следующими:

- Люблю свой край: 195 человек (45,7%);
- Положительно: 136 человека (31,9%);
- Нейтрально: 80 человека (18,7%);
- Отрицательно: 16 человека (3,8%).



Как мы видим из графика, мнение учащихся распределилось по убывающей линии: от любви к своему краю до отрицательного отношения примерно с равным шагом понижения. При этом почти половина обучающихся любят свой край, а ещё почти треть опрошенных относятся к родному краю положительно. Среди основных мотивов любви к малой родине выделяются: красивая природа, добрые люди. Часть учащихся, которые выделили своё отрицательное отношение к родному краю, а их менее 5% от всех опрошенных, своим мотивом выделяют: холодный климат, непригодный для жизни. Говоря о мотивах своего отношения к родному краю, учащиеся оперируют именно географическими терминами, что подчёркивает важность курса географии в школьной программе.

Таким образом, исходя из данных анкетирования среди учащихся старшего звена, можно сделать вывод об успешности духовно-нравственного воспитания в средних общеобразовательных учреждениях города Мурманска, немаловажную роль в котором играет региональный курс географии.

1. Барков А.С. Вопросы методики и истории географии. – М.: Изд-во Академия педагогических наук РСФСР, 1961. – 264 с.;

2. Кондрашова, Е. Н. С чего начинается Родина... [Текст] / Е. Н. Кондрашова // Начальная школа. - 2015. - № 6. - С. 23-26;

3. Концепция духовно-нравственного развития и воспитания личности гражданина России [Электронный ресурс]. – URL: <http://mosmetod.ru/metodicheskoe-prostranstvo/nachalnaya-shkola/inklyuzivnoe-obrazovanie/fgos/kontseptsiya-dukhovno-nravstvennogo-razvitiya-i-vospitaniya-lichnosti-grazhdanina-rossii.html>. - (Дата обращения: 17.04.2017).;

4. Репринцева, Ю. С. Структурно-функциональная модель ценности «малая родина» в школьном курсе региональной географии [Текст] / Ю. С. Репринцева // География в школе. - 2011. - № 10. - С. 31-32.

ПОЛИТИЧЕСКИЕ НАУКИ

328

магистр

магистр

магистр

магистр

факультет международных отношений
Санкт-Петербургский государственный университет
г. Санкт-Петербург, РФ

В Южно-Китайском море всегда имели место быть территориальные споры. Через него пролегали важные торговые пути, оно всегда было богато рыбой. Но обострение территориального спора в XXI веке, связано, прежде всего, с тем, что некоторые исследователи уверены в наличии огромных запасов нефти и газа на шельфе Южно-Китайского моря. Ради того, чтобы получить себе такие богатства государства этого региона готовы пойти на многое.

Почти все государства региона, а это Вьетнам, Китай, Филиппины, Бруней, Тайвань и Малайзия стремятся усилить свое влияние на спорные территории. На сегодняшний день дележ границ по морю, проходит на фоне постоянных стычек и небезопасных военных маневров, нельзя не заметить того, что конфликт балансирует на переходе за грань полноценного вооруженного конфликта в регионе.

Целью данного исследования является анализ конфликта в Южно-Китайском море с точки зрения Китая и с позиции Вьетнама.

В связи с обозначенной целью необходимо выполнить следующие задачи:

1. Разобраться в исторической составляющей конфликта в Южно-Китайском море.
2. Проанализировать позиции Вьетнама и Китая в территориальном споре.

Основная точка соприкосновения интересов Вьетнама, Китая и других государств, вовлеченных в конфликт, таких как: Филиппины, Малайзия, Индонезия, Бруней – острова Спратли и Парасельские. Также некоторые страны, территориально расположенные дальше от очага конфликта: Япония, Индия и Соединенные Штаты Америки имеют свои интересы в данном регионе.

Борьба за территории островов и морских ресурсов берет свое начало с давних пор, Китай претендовал на обозначенные земли во времена, когда они входили в

состав французских владений в Индокитае. Активные действия и переход к более ожесточенному противостоянию начались после окончания Второй мировой войны. Конфликт начал обостряться после установления местонахождения запасов газа и нефти в шельфе Парасельских островов. В 1951 году Китайская народная республика объявила о суверенитете над всеми островами в Южно-Китайском море [1]. В 1954 году перед уходом Франции из Индокитая Китай занял восточную часть Парасельских островов [1].

Первое реальное столкновение, произошло в 1959 году, когда КНР решила укрепиться на западной части Парасельских островов, называемой Круассан [3]. В том году впервые реально столкнулись южновьетнамские пограничники с китайскими рыбаками. Граждане Китая были вытеснены вьетнамскими силами, а их арест и задержание были трактованы Министерством иностранных дел Китая как незаконное вторжение вьетнамцев на суверенную китайскую территорию. Начало конфликту было положено, несмотря на спокойную обстановку в последующие 15 лет. Продолжение последовало, когда Соединенные Штаты уходили из Индокитая, в 1974 году. Буквально за 4 дня Китай захватил Круассан, нанеся поражение южновьетнамским пограничникам и изгнав их с данных территорий, стал полностью владеть Парасельскими островами.

Вьетнам после объединения стал более напористым в вопросе возврата островов, доказывая различными архивными документами их историческую принадлежность себе, Китай придерживался иной точки зрения и указывал на свои исторические документы.

Новый виток конфликта произошел в 1988 году. Китай захватил подконтрольную южновьетнамскими войсками территорию – острова Спратли, находящиеся на юге Южно-Китайского моря, ближе к Вьетнаму. С тех пор страны-претенденты стараются не допускать доведение дела до перестрелок, по умолчанию признавая зоны владения друг друга. Однако инциденты наподобие обстрела чужих рыбачьих судов продолжают [2]. Вслед за описанными событиями 25 февраля 1992 года Всекитайское собрание народных представителей приняло «Закон о территориальных водах и прилегающих к ним районах», согласно которому и Парасельские острова, и острова Спратли были признаны неотъемлемой частью Китайской народной республики и подчинены провинции Хайнань.

Конфликт мог бы оставаться двусторонним, если бы не амбиции Китая и желание расширяться. Интересы Китайской народной республики столкнулись с интересами стран АСЕАН в 1995 году, когда КНР заняла риф Мисчиф, на который претендовали Филиппины. После заявления Китая о том, что принадлежность индонезийских островов Натуна тоже должна стать предметом обсуждений, его интересы пересеклись с Индонезией. В 2009 году Китай направил Пан Ги Муну, генеральному секретарю ООН, ноту, в которой высказывались претензии примерно на 80 % акватории Южно-Китайского моря [3]. В соответствии с картой, приложенной к специальному письму, границы Китайской народной республики охватывали рифы на побережье малазийского штата Саравак, расположенного на Калимантане, более чем в полутора тысячах километров от основной Китайской материковой территории. Практически полностью проигнорировав требования Вьетнама, Филиппин, АСЕАН в целом, КНР заявила о неоспоримости прав и суверенитета на данные территории и прилегающие к ним морские акватории.

Конфликт стал только нарастать после сделанных заявлений. В 2011-2012 годах это овидетельствовало готовность кораблей противостоящих сторон, стоящих напротив, открыть огонь друг против друга. Оппоненты КНР, в первую очередь, власти Филиппин обратились за поддержкой к США и эту поддержку получили. Вашингтон гарантировал всяческую помощь в случае Китайской экспансии и, таким образом, занял одну из сторон конфликта, выведя конфликт за рамки регионального и превратя регион в еще одну сферу соперничества между США и Китаем [3]. Вкупе с мобилизациями и антикитайскими манифестациями это был новый и очень серьезный вызов Китаю, показывавший, что Вьетнам готов пойти на любые жертвы, даже искать поддержку своего недавно еще злейшего врага, но защитить свои права на спорных островах [7].

Обстановка вокруг Южно-Китайского моря (далее ЮКМ) по мнению Вьетнама и других стран региона обостряется, о чем говорят участившиеся инциденты с участием ВМФ Китая и других стран [7].

Гонка вооружений начавшееся в регионе ЮКМ за право обладания островами, многочисленными рифами, а главное прибрежным шельфом, неизбежно ведет к возникновению инцидентов с использованием оружия, которые могут перерасти в конфликт.

Обострение напряженности между Вьетнамом и Китаем началось с 2009 года, после подачи заявления Вьетнамского руководства на границы континентального шельфа. По конвенции 1982 года все участники спора, должны были до 13 мая 2009 года предоставить в комиссию ООН предложения по определению своих границ на континентальный шельф. Поскольку в самой конвенции эти границы не были определены, Вьетнам совместно с Малайзией предоставили свои предложения 6 мая. А 7 мая Вьетнам внес свои предложения. Эти предложения незамедлительно вызвали протест со стороны Китая. По правилам Комиссии, эти предложения рассматриваться не могли и вопрос по разделению влияния в ЮКМ вновь завис.

Для Вьетнама, острова и шельфы в Южно-Китайском море являются стратегически важными точками. Кто контролирует Парасельские острова и острова Спратли, контролирует все Южно-Китайское море. Так же для такой промышленно развитой и небольшой страны, в ЮКМ находятся богатые запасы углеводородов, которые необходимы Вьетнаму для будущего развития страны. Помимо всего вышеперечисленного в ЮКМ находятся большие запасы морских ресурсов.

На симпозиуме в Ханое профессор Ли Цзинмин заявил, что ЮКМ относится к типу полузакрытых морей и в силу географических условий прибрежные страны не могут претендовать на границы шельфа, выходящие за пределы их 200 мильных экономических зон.

В ответ на заявления Вьетнама Китай предоставил карту, на которой в виде буквы U была проведена линия китайской границы, которая охватила почти всю акваторию Южно-Китайского моря, подконтрольная акватория Вьетнама и Филиппин сузились до 12 миль. Такая трактовка границ со стороны Китая является нарушением Конвенции ООН по морскому праву [8]. Одновременно с представлением карты границ в ЮКМ, Китай ввел мораторий на ловлю рыбы в ЮКМ, это было сделано якобы для сохранения рыбных запасов [9]. Но на самом деле такими действиями Китай хотел ограничить рыболовство и судоходство в ЮКМ.



Такие действия привели к обмену нотами протеста и обострению отношений между государствами. После переговоров в Ханое на уровне заместителей иностранных дел, конфликт на время удалось уладить. Стороны договорились выполнять достигнутые ранние соглашения и поддерживать мир и стабильность в регионе.

Угрозу новой волны обострения конфликта создает тот момент, что КНР, Вьетнам и Филиппины включают основные острова ЮКМ в состав национальной территории. Все это делает данный конфликт трудноразрешимым и непредсказуемым.

Вьетнам уже предоставил несколько конструктивных решений данного конфликта. Предложения и проекты могли бы стать одним из выходов из сложившейся ситуации, если бы получили поддержку мирового сообщества. На симпозиуме в Ханое было выдвинуто немало предложений по разрешению спора, но мнения специалистов по конфликту в ЮКМ разошлись.

Одни пришли к мнению, что в рамках АСЕАН или ООН из-за разногласий между странами проблему не решить и поэтому лучший выход из кризиса – это сохранения сложившегося статус-кво. Другие, считают, что никакого статус-кво быть не может. Были выдвинуты самые разные предложения, призванные снять накал проблемы, выработать меры доверия и сдержать все конфликтующие стороны в рамках переговорного процесса, который займет многие годы.

Китайские источники оценивают запасы природных ресурсов в Южно-Китайском море в 230 млрд. баррелей нефти и 16 трлн. кубических метров газа, причем 70% из них расположены глубоко под водой [10]. Кроме того, важную роль в выстраивании отношений между странами в данном регионе играет то, что по водам ЮКМ проходят важнейшие торговые пути, которые связывают между собой экономики большинства стран мира. Ли Гуаньцзюнь отмечает, что «более 80% импортируемой государством нефти, пролегают по акватории Южно-Китайского моря и проходят через Малаккский

Научная интеграция в современном М

могут стать регулярные встречи министров обороны АСЕАН, в которых Китай принимает участие в качестве наблюдателя.

Выработка в ближайшие годы взаимных принципов и форм раздела островов в ЮКМ или порядка использования их ресурсов представляется длительным и сложным процессом.

На сегодняшний день перспективы разрешения спора в ЮКМ не видно. В 2014 году ситуация обострилась в связи с тем, что Китайские корабли начали сооружение буровой платформы в акватории архипелага, на сегодняшний день Китай закончил строительство авиабазы на архипелаге Спратли, что еще больше отягчает и без того сложную ситуацию. Это известие вызвало во Вьетнаме взрыв недовольств, жертвами которого стали китайские сотрудники одного из предприятий. В результате беспорядков и погромов пострадало большое количество работников. Так же антикитайские выступления продолжались в других районах Вьетнама.

Интересы Китая и Вьетнама в споре в Южно-Китайском море в основном сосредоточены в двух областях, а именно экономические интересы и военно-стратегические возможности Южно-Китайского моря. Эти два фактора определяют тенденции развития Китая и Вьетнама в споре вокруг Южно-Китайского моря, только тогда, когда эти факторы будут решены, можно решить спор в Южно-Китайском море в основном.

1. Федоров Н. В. Конфликт в Южно-Китайском море и российско-вьетнамские отношения. // Политика и правовое государство. – 2016. - №11.
2. Артемьев М. Начнут ли США войну с Китаем из-за пяти квадратных километров?
3. Мосяков Д. В. Конфликт в Южно-Китайском море и возможные пути его разрешения. //Юго-Восточная Азия: актуальные проблемы развития. – 2013. – №21.
4. Ли Г. Стратегия «нити жемчуга» в контексте морской политики КНР // Вестник Московского университета. Серия 25. Международные отношения и мировая политика, №4, 2011.
5. Локшин Г.М. Вьетнамо-Китайские отношения: тирания географии и здравый смысл. – 2013.
6. Райков Ю.А. Южно-Китайское море: зона сотрудничества или акватория конфликтов. – 2013.
7. Электронный источник - Южно-Китайское море: зона сотрудничества или акватория конфликтов. // <http://elibrary.ru/item.asp?id=19117008> (дата обращения 08.04.2017);
8. Электронный источник - Конвенция ООН по морскому праву (дата обращения 08.04.2017)http://www.un.org/depts/los/convention_agreements/texts/unclos/unclos_r.pdf;
9. Электронный источник - Вьетнамо-Китайские отношения: тирания географии и здравый смысл. // <http://elibrary.ru/item.asp?id=21308724> (дата обращения 08.04.2017);
10. Электронный источник - Разработка запасов нефти в Южно-Китайском море // http://zt.cnr.cn/zt/504070899/504070906/201205/t20120507_509566543.html (дата обращения 08.04.2017);
11. Электронный источник - Чан Ч.Т. Территориальные конфликты в Южно-Китайском море - <http://www.damanski-zhenbao.ru/files/arhi-01-rus.doc> (дата обращения 08.04.2017)

ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ

62269(07)

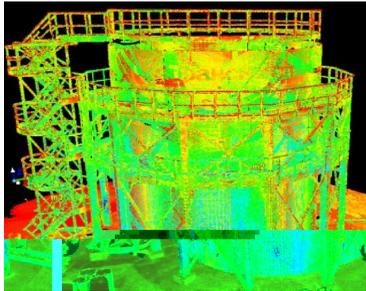
... магистрант
ФГБОУ ВО Самарский государственный технический университет,
г. Самара, Россия

С

Общий объем резервуарного п а

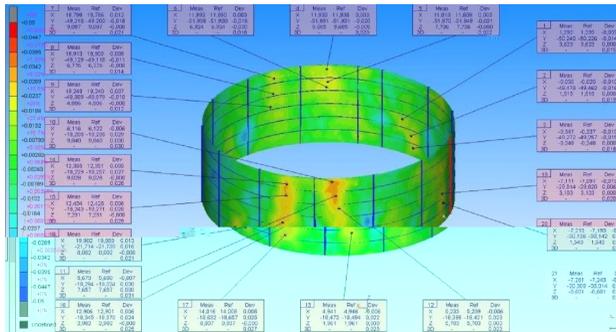
распределения импульсов по всей площади объекта. В результате получается набор трехмерных точек, которые дают более точные и достоверные данные о состоянии металлоконструкции и имеющихся дефектах.

На рисунке 1 представлена 3D модель, полученная по результатам сканирования.



1 3D, P с и .

Преимуществами данного метода является скорость и высокая точность измерений, однако лазерное 3D сканирование является дорогостоящим методом обследования резервуаров, требующий множество разрешений, что затрудняет его свободное использование. Так же обработка, полученных трехмерных массивов, является сложным и трудоемким процессом.



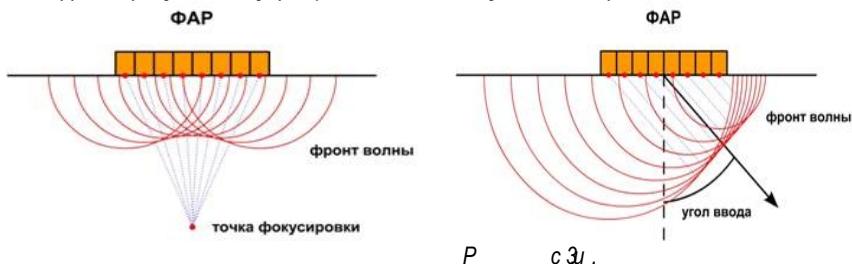
P с и 2

На рисунке 2 представлена детальная характеристика геометрических параметров РВС после обработки результатов. На данный момент более распространено измерение с помощью теодолита. Стоит отметить, что способ более дешевый и доступный, кроме того, расхождение измерений произведенных с помощью 3D сканера и теодолита сравнительно мало.

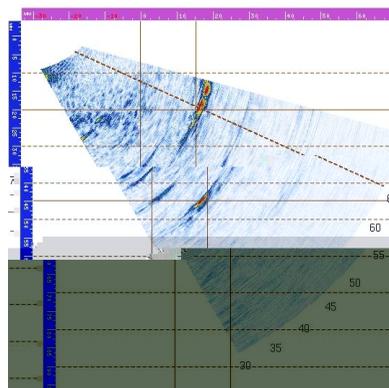
В настоящее время проблема повышения точности результатов технического диагностирования является важной задачей, одной из современных технологий, повышающих качество ультразвукового контроля (УЗК), является применение приборов с фазированными антенными решетками.

На рисунке 3 изображен принцип работы датчиков с фазированными антенными решетками (ФАР). В УЗК с ФАР используется одноэлементный преобразователь, пред-

ставляющий множество пьезоэлектрических элементов объединенных в одном датчике. Принципиальные отличия от традиционного УЗК в том, что с помощью ФАР захватывается большая область контроля, увеличивается скорость сканирования, получаются более точные результаты, считывание и распознавание сигналов происходит быстрее, расшифровка результатов упрощается за счет получения изображения.



На рисунке 4 показан результат, полученный при УЗК с ФАР.



, Р 4 с.и.

Одной из усовершенствованных методик УЗК является проведение контроля без удаления антикоррозионного покрытия (АКП). В данном случае контроль производится в несколько этапов. На первом этапе проводится контроль АКП по внешнему виду, следующим этапом проводится контроль отслоения АКП, далее контроль толщины и диэлектрической сплошности АКП. По результатам контроля АКП, при условии его соответствия, проводится УЗК металлоконструкций и сварных швов резервуара. В случаях, когда АКП не соответствует требованиям нормативной и технической документации, на дефектных участках производят ремонт и повторный контроль.

Контроль технического состояния и диагностирование резервуаров проводятся на основании системы нормативно-технической документации (НТД), включающей различные нормы и правила, от федеральных законов до отраслевых регламентов.

Основным документом в ПАО «Транснефть» является руководящий документ РД-23.020.00-КТН-141-16 «Правила технического диагностирования резервуаров». Документ устанавливает требования к составу и объему работ при диагностировании РВС и железо-



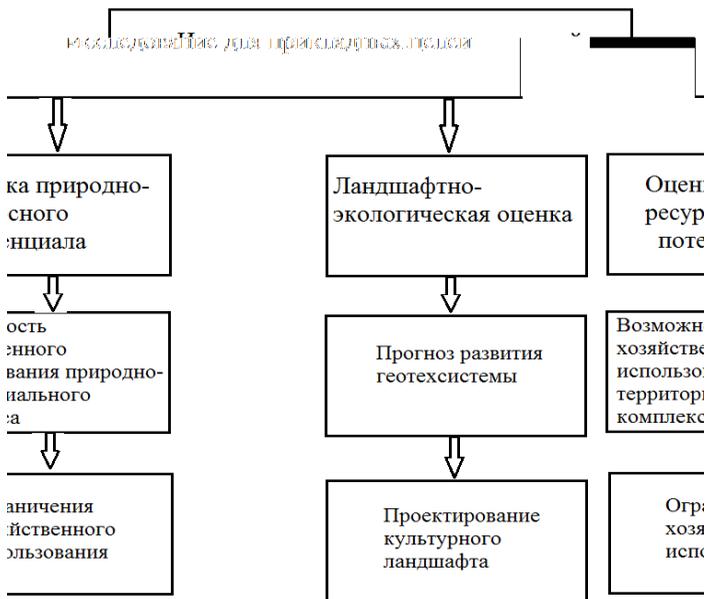
НАУКИ О ЗЕМЛЕ

5023

преподаватель спец. дисциплин, аспирант
 Балтийский федеральный университет имени Иммануила Канта,
 Институт природопользования, территориального развития и градостроительства
 г. Калининград, Россия

Как правило, проблема освоения территорий связано со слабой изученностью природно-территориального комплекса. Поэтому возникает насущная потребность в широком изучении геоэкологического потенциала осваиваемых территорий.

По Н.Л. Беручашвили, классификация исследования для прикладных целей может быть представлена схемой (см. рисунок).



Р с и

(составлена автором по Н.Л. Беручашвили)

Интенсивность взаимодействия природы и общества можно выразить через эколого-ресурсный потенциал (Б.И. Кончуров, 2009), который по смыслу близок к термину «геоэкологический потенциал». Так же Б.И. Кончуров (2009) дает краткое описание «состава» эколого-ресурсного потенциала. Следует отметить, что в трудах В.Б. Сочавы (1978) геосистема определена «как сложный комплекс природных географических систем разной размерности» [1].

Эколого-ресурсный потенциал соответствует определённому набору условий и ресурсов природной среды (геоэкологической системы ландшафта).

Следовательно, состав геоэкологического потенциала:

1. Условия, предоставляемые природой (как правило ландшафтные), которые оказывают непосредственное влияние на ощущение и состояние (здоровье) человека. Такие условия определяют степень комфортности жизни человека.

2. Богатства природы (минеральных, водных, биотических), используемые в качестве естественных ресурсов для промышленного и сельскохозяйственного производства, для рекреации и т.д. [3; 4].

Х.Ш. Забураева считает, что неотъемлемой частью геоэкологического потенциала является человеческий капитал. И выделяет данный термин как все жизненные ценности и внутренние установки человека в качестве использования, сбережения, поддержания баланса взаимодействия с природным капиталом [3].

Н.Л. Беручашвили, В.К. Жуков считают, что оценка геоэкологического потенциала поможет ограничивать хозяйственное использование природно-территориального комплекса сопоставляя с его возможностями.

Следовательно, изучение геоэкологического потенциала – это исследование для прикладных целей общества, тому подтверждение «изучение внешних связей природно-территориального комплекса с обществом в рамках сложной суперсистемы природа-общество» (Э.М. Раковской, 2004) [2].

1. Антипов А.Н. Географические исследования Сибири: 1т. Структура и динамика геосистем. – Новосибирск: Академическое изд-во «Гео», 2007. –364 с.

2. Жучкова В.К. Раковская Э.М. Методы комплексных физико-географических исследований. Учебное пособие для студентов ВУЗов. – М.: Академия, 2004. – 368 с.

3. Забураева Х.Ш. Геоэкологический потенциал устойчивого развития: эволюция понятия и его структура // Вестник Бастийского федерального университета им. И. Канта. 2014. Вып. 1. с.175-181.

4. Кончуров Б.И., Шишкина Д.Ю., Костовская С.К. Геологическое картографирование. – М.: Издательский центр «Академия», 2009. – 192с.

© . . . , 2017

МЕДИЦИНСКИЕ НАУКИ

615831

ГУЗ «Городская клиническая больница № 2 г. Тулы
им. Е.Г. Лазарева», г. Тула, Россия

д.м.н, профессор, ФГБУ «Российский научный центр медицинской реабилитации
и курортологии» Минздрава России, г. Москва, Россия

д.б.н, профессор, ФГБУ «Государственный научный центр
лазерной медицины ФМБА РФ», г. Москва, Россия

Лечение трофических язв (ТЯ) нижних конечностей венозной этиологии - актуальная медико-социальная проблема [1, с. 23]. Причины неудовлетворительных результатов лечения связаны с недооценкой патогенетических механизмов возникновения трофических расстройств [5, с. 22]. При лечении хронической венозной недостаточности (ХВН), осложненной ТЯ, недостаточно только мер по устранению венозной гипертензии и патологических вено-венозных рефлюксов. Ведущее значение в возникновении и прогрессировании трофических изменений имеют нарушения микроциркуляции (МЦ) [0, с. 24; 2, с. 21]. В этой связи возникает необходимость уделять большее значение коррекции микроциркуляторных нарушений. Одним из механизмов воздействия низкоинтенсивного лазерного излучения (НИЛИ) является именно улучшение регионального кровотока и трофическое обеспечение тканей [7, с. 167; 11, с. 28]. Механизмы терапевтического (биологического) действия НИЛИ детально изучены [3, с. 52; 7, с. 168; 8, с. 49] и подтверждают абсолютную безопасность лазерной терапии, как эволюционного этапа развития гелиотерапии [4, с. 21; 6, с. 45]. НИЛИ оказывает выраженное корригирующее влияние на клеточное и гуморальное звенья иммунитета [10, с. 47]. Оптимизация лазерных воздействий является одной из актуальных проблем восстановительной медицины [9, с. 85; 11, с. 26], что определило цель настоящего исследования.

Проанализированы результаты амбулаторного обследования и лечения 80 пациентов с венозными ТЯ, в том числе 62 (77,5%) женщины и 18 (22,5%) мужчин, в возрасте от 36 до 78 лет. Исследуемые группы были репрезентативны по возрасту, полу, распространенности поражения и срокам забо- Шс

3. Жуков Б.Н., Лысов Н.А., Москвин С.В. и др. Экспериментальное обоснование использования лазерного излучения при аутодермопластике // Лазерная медицина. – 2003. – Т. 7, вып. 3-4. – С. 45-54.
4. Капустина Г.М., Москвин С.В., Титов М.Н. Внутривенное лазерное облучение крови (ВЛОК) // Medical Marketing & Media. – 1996. – № 24. – С. 20-21.
5. Круглова Л.С., Панина А.Н., Стрелкович Т.И. Трофические язвы венозного генеза // Российский журнал кожных и венерических болезней. – 2014, том 17, № 1. – С. 21-25.
6. Москвин С.В. Лазеротерапия, как современный этап гелиотерапии (исторический аспект) // Лазерная медицина. – 1997. – Т. 1, вып. 1. – С. 44-49.
7. Москвин С.В. К вопросу о механизмах терапевтического действия низкоинтенсивного лазерного излучения // Вестник новых медицинских технологий. – 2008. – Т. 15, № 1. – С. 166–172.
8. Москвин С.В. Термодинамическая модель механизмов терапевтического действия низкоинтенсивного лазерного излучения (НИЛИ) // Лазерная медицина. – 2010. – Т. 14, вып. 1. – С. 48-51.
9. Москвин С.В. Основы лазерной терапии. Т. 1. – М.–Тверь: ООО «Издательство «Триада», 2016. – 896 с.
10. Кончугова Т.В. Оптимизированные лазерные воздействия в повышении функциональных резервов организма при стрессогенной дезадаптации: Автореф. дис. ... докт. мед. наук. – М., 2007. – 47 с.
11. Кончугова Т.В., Орехова Э.М., Кульчицкая Д.Б. Основные достижения и направления развития аппаратной физиотерапии // Вопросы куртологии, физиотерапии и ЛФК. – 2013. – № 1. – С. 26–31.

©

..

, . .

, . .

, 2017

614

д.м.н., профессор

студент 4 курса лечебного факультета

студент 4 курса лечебного факультета

Ижевская государственная медицинская академия
г. Ижевск, Россия

Чуднова Вера Степановна родилась в крестьянской семье в деревне Татьянино Смоленской губернии 17 августа 1915 года и воспитывалась старшей сестрой, с семьей которой в 15 лет приехала в г. Ижевск. В 1935 году поступила на вечернее отделение машиностроительного рабфака. За время учебы работала табельщиком, счетоводом, бухгалтером.

В 1938 году поступила на лечебный факультет Ижевского государственного медицинского института, после окончания которого проходила ординатуру и преподавала на кафедре факультетской хирургии.

В 1958 году защитила кандидатскую диссертацию по изучению влияния злаковых и биосинтетических атропиноподобных веществ на бронхиальную мускулатуру, кровяное давление и ритм сердца.

В 1971 году защитила докторскую диссертацию по «Функциональному состоянию главных пищеварительных желез после резекции желудка по поводу язвенной болезни», научным руководителем которой был профессор С. И. Ворончихин [1, с. 77].

С 1975 по 1988 год заведовала кафедрой факультетской хирургии.

За время работы на кафедре была редактором 3 сборников научных работ кафедры. Вера Степановна воспитала целую плеяду хирургов, в том числе главного хирурга УР В.В. Проничева, А.Я. Мальчикова и М.И. Слобожанина.

Работу хирургом она активно сочетала с общественной деятельностью в институте: была деканом старших курсов лечебного факультета, членом партийного бюро Ижевского городского комитета КПСС, редактором институтской газеты «Пульс» и др. [2, с. 74-75].

За время практической деятельности Вера Степановна была новатором во многих направлениях хирургии в Удмуртской республике. Именно она являлась основоположницей плановой хирургии в лечении токсического зоба, первой в УР провела операцию на щитовидной железе, оперировала на желудке, часто оперировала на пищеводе, внедряла новые принципы хирургического лечения язвенной болезни желудка и двенадцатиперстной кишки: наложение терминолатерального анастомоза при пенетрирующих язвах двенадцатиперстной кишки, а также пластику пахового канала, исходя из принципа однородности ткани.

Вместе с научным педагогом С.И. Ворончихиным разработала внутрикостную анестезию при операциях на костях голени, пластику пищевода при его стриктурах и занималась вопросом лечения больных с острым гематогенным остеомиелитом.

Еще в свои 94 года Вера Степановна была оперирующим хирургом, за плечами которого находился 60 - летний опыт работы. Она не стояла на месте, а искала новые пути в лечении своих пациентов. Одно из ее изобретений посвящено лечению язвы двенадцатиперстной кишки. Способ лечения которой включал в себя частичную мобилизацию желудка и двенадцатиперстной кишки, формирование трансплантата из цеमुкозирванного отдела желудка на питающих ножках и наложение гастроэнтероанастомоза, который перемещают на культю двенадцатиперстной кишки, затем дистальный конец его фиксируют на культе, а проксимальный конец ушивают [3, с. 111-113; 4].

В свои 80 лет Вера Степановна читала лекции, обучала студентов, интернов и ординаторов «искусству хирургии». Она является заслуженным врачом РСФСР и УАССР, а также почетным академиком ИГМА [4]. За свои заслуги занесена в Книгу трудовой славы Удмуртии.

66 лет своей жизни Вера Степановна посвятила медицине [5, с. 3].

Вера Степановна Чуднова, стоявшая у истоков Ижевской школы факультетской хирургии и воспитавшая многих известных хирургов, внесла неоспоримый вклад не только в становление кафедры, но и в целом в развитие хирургии в Удмуртской Республике, являясь примером для становления для молодых хирургов как профессионала в своем деле.

1. Вера Степановна Чуднова // Женщины Удмуртии : портр. Времени. – Ижевск, 2007. – С. 77: фот.
2. Иртегова О. Врач, учитель, ученый / Ольга Иртегова // Деловой квадрат. 2013. -№6. – С. 74-75: фот.
3. Избранные страницы истории хирургической школы Удмуртии. – Ижевск, 2010. –С. 111-113.
4. Способ лечения язвы двенадцатиперстной кишки // Патент СССР № 839503. 1981. / Чуднова В.С., Кузнецов И.С., Сигал З.М.
5. Ракинцева А. Хирург без возраста: Вера Чуднова в свои 90 лет оперировала больных: [к 95-летию заслуж. врача России и Удмуртии] / Анжелика Ракинцева //Аргументы и факты в Удмуртии. – 2010. – 13-19 окт. (№41). – С. 3: фот.

СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫЕ НАУКИ

332

студент направления подготовки «Землеустройство и кадастры»

к.ф.н., доцент кафедры Организации землепользования и экономики
Майкопский государственный технологический университет
Республика Адыгея, Россия

Агропромышленный комплекс и его базовая отрасль – сельское хозяйство являются ведущими системообразующими сферами экономики страны, формирующими агропродовольственный рынок, продовольственную и экономическую безопасность, трудовой и поселенческий потенциал сельских территорий.

Разработанная на 2013—2020 гг. программа развития сельского хозяйства и регулирования рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия содержит комплексный, системный подход государственной политики в сфере агропромышленного комплекса (АПК), который охватывает экономические, социальные и экологические аспекты жизнедеятельности населения страны. Государственная программа предусматривает комплексное развитие всех отраслей и подотраслей, а также сфер деятельности агропромышленного комплекса с учетом вступления России во Всемирную торговую организацию (ВТО). Вступление России в ВТО стало важным шагом для экономики и сельскохозяйственного производства страны.

В программе выстраивается новая система взаимоотношения с регионами. Программа развития сельского хозяйства направлена на то, чтобы стимулировать субъекты Российской Федерации к увеличению расходов на сельское хозяйство, на усиление ответственности субъектов за выполнение взятых на себя обязательств и эффективности расходования бюджетных средств. Внутренняя поддержка государства в рамках ВТО включает в себя совершенствование инфраструктуры, научные исследования, подготовку кадров, маркетинг, ветеринарные и фитосанитарные мероприятия, программы региональной помощи, программы страхования и многое другое.

Краснодарский край является высокоразвитым сельскохозяйственным регионом, обладает крупнейшим на юге страны агропромышленным комплексом. Сельское хозяйство Краснодарского края включает в себя около 7 тысяч предприятий, имеющих различную форму собственности. Из них более шестисот являются крупными или средними организациями. Общая площадь края составляет более 7,5 млн га, из которых сельским хозяйством занято 4,75 млн га. Современный агропромышленный комплекс Краснодарского края характеризуется преобладанием растение-

водства над животноводством. На их долю приходится 67,33 и 32,67% соответственно. Агропромышленный сектор составляет основу экономического потенциала Краснодарского края. Многоотраслевое сельское хозяйство во многом определяет экономику и занятость половины трудоспособного населения региона. Занятость в аграрном секторе составляет примерно 400 тысяч человек.

Нормативное регулирование, а также контроль над развитием отрасли осуществляет Министерство сельского хозяйства Краснодарского края. Важнейшими условиями обеспечения прогрессивного развития АПК являются:

- максимально эффективная эксплуатация плодородных земель;
- развитие растениеводства и животноводства;
- совершенствование и модернизация перерабатывающей промышленности.

Для дальнейшего развития сельского хозяйства взяты на вооружение и развиваются научно-обоснованные технологии севооборотов, оптимального внесения минеральных удобрений, совершенствования сортовой и семеноводческой политики, призванные в совокупности повысить плодородие кубанской пашни. Активно привлекается к изучению проблем сельского хозяйства научный потенциал Краснодарского края, ведутся селекционные разработки высокоперспективных районированных сортов.

В Краснодарском крае создана прочная законодательная и информационная база, стимулирующая приток инвестиций, необходимых для устойчивого экономического роста. Развивается производство сельскохозяйственной техники: почвообрабатывающих машин, специализированных для производства риса, современных зерноуборочных комбайнов. Ведется активная работа по усовершенствованию технологий переработки и сбыта продукции. Администрация Краснодарского края оказывает поддержку сельскохозяйственным товаропроизводителям в виде субсидий, субсидированных кредитов, организации льготных лизинговых схем на приобретение необходимой техники и оборудования. Ведется обучение и повышение квалификации специалистов АПК, внедряется и действует информационно-консультационное обеспечение, разрабатываются и отрабатываются другие формы поддержки. Таким образом, агропромышленный комплекс Краснодарского края обладает огромным потенциалом для обеспечения экономического роста страны в целом.

Однако, несмотря на положительную динамику развития агропромышленного комплекса Краснодарского края, в сельскохозяйственном производстве накопилось много проблем, по которым не происходит должного развития некоторых его отраслей. Причин, на самом деле, очень много, для каждой отрасли они индивидуальны. Простое перечисление проблем, не поможет их уничтожению, проблемы были, есть и будут в дальнейшем, сразу устранить их все невозможно, но можно попытаться решить самые главные из них:

- недостаточное финансирование со стороны государства;
- экологические проблемы края;
- некомпетентность и неосторожность руководителей предприятий аграрного сектора.

В современных условиях, когда наблюдаются тенденции к сокращению сельскохозяйственных угодий, улучшение положения возможно только при условии ведения сельского хозяйства на строго научных принципах, с учетом экологических факторов.

В этой связи приоритетом устойчивого аграрного землепользования в регионе является внедрение высокоэффективных и экологических сельскохозяйственных технологий, включая соблюдение системы севооборотов, увеличение количества используемых органических удобрений, проведение рекультивации земель, противоэрозионных мероприятий, мелиорации. В основе оптимального использования земли в сельскохозяйственном производстве требуется применение ландшафтно-экологического, организационного подхода, снижения непроизводительных затрат, связанных с использованием земель с учетом их ландшафтно-экологических возможностей [1-2].

Кроме того, безусловно, требуется пересмотр экономических взаимоотношений в аграрном секторе, который должен быть направлен на заинтересованность сельскохозяйственных производителей в выращивании и производстве сельскохозяйственной продукции. В свою очередь, если допустить безразличное отношение к развитию агропромышленного комплекса, то вполне очевидно, что производство сельскохозяйственной продукции будет резко сокращаться, вследствие чего наступит голод, а в конечном счете могут быть и другие, более тяжелые последствия. Кроме того, все сферы производства, в том числе и сельскохозяйственное, должны развиваться с использованием современных технологий, в противном случае сокращение производства может оказать пагубное влияние на экономику, продовольственную и экономическую безопасность нашей страны.

1. Воронцова З.И., Шартан М.В., Сомова Д.Ю. Пути решения неэффективного использования земель сельскохозяйственного назначения // Современная наука: теоретический и практический взгляд: сб. научных трудов. 2016. С. 105-109.

2. Товстенко Л.С., Воронцова З.И. Влияние антропогенных факторов на состоянии почв РА // Перспективы развития науки и образования: сб. научных трудов в 13 частях. 2015. С. 58-59.

© . . . , . . . , 2017

ФИЗИКО-МАТЕМАТИЧЕСКИЕ НАУКИ

541.532.264

соискатель кафедры общей физики
Кабардино-Балкарский государственный университет
г. Нальчик, Российская Федерация

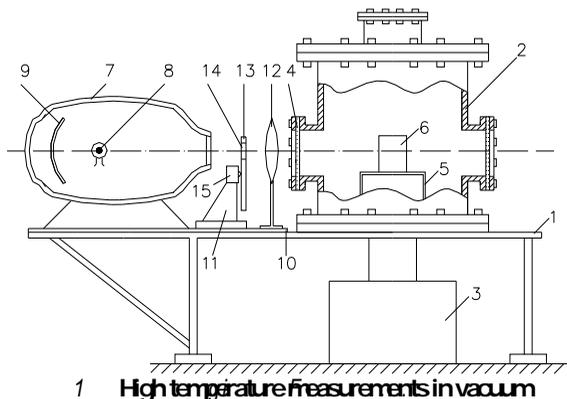
ABOUT THE USE OF THERMAL RADIATION FOR HIGH TEMPERATURE MEASUREMENTS OF SURFACE TENSION IN VACUUM

The high-temperature measurements of the surface tension of metals still attract the attention of researchers. Despite a variety of methods of research of surfaces and their constructive differences, the common feature of all of them is the use of vacuum chamber with heating elements installed in the chamber.

Considering the features of carrying out of high-temperature measurements in vacuum, it is necessary to take into consideration the factors influencing reliability of the obtained data among which is the contamination of the chamber by heating elements vapor. As usual, heating elements are made of refractory metals – molybdenum, tungsten and tantalum which have high evaporating at high temperatures. At these conditions vapors of heating elements are condensing on the surface of the sample, causing its contamination, which o

s

7 equipped with 5 kilowatt xenon lamp and the concave spherical mirror 9 forming a parallel beam of light is placed. Between the source of thermal radiation 7 and



regulating of the sample, and the collecting lens 12. The frequency breaker 11 is made in the form of a rotating disk 13 with cuts 14 for beam passage. Rotation of a disk 13 is carried out from the operated drive 14 providing a pulse mode of passage of a light beam. The offered method of heating of refractory materials in vacuum chamber is realized as follows.

The beam of light from the xenon lamp 8 after passing through the frequency breaker 11, collecting lens 12 and window 4 focusing on the sample 6, heating it up to a necessary temperature. The regulation of sample temperature and its maintenance at the set level is carried out by changing of a pulse mode of radiation in the range of frequencies of 0-300 Hz. The temperature of the sample is controlled by the thermocouple located on certain distance from its surface, or by pyrometer. Radiation of xenon lamp practically isn't absorbed by glass of windows of the vacuum chamber that excludes the possibility of undesirable heating of the case of the chamber, flanges and of window gaskets [1-14].

As the tests have shown, the developed method of heating of refractory materials in the vacuum chamber completely excludes probability of contamination of vacuum chamber by vapors of extraneous substances, and provides with that high accuracy measurements at high temperatures. It can be also used at experimental research of adhesion and emission properties of the surfaces of refractory materials, in technologies of metallization of ceramics, vacuum deposition etc.

References

1. Gedgagova M.V., Guketlov Kh.M., Manukyants A.R. et. al. High-Temperature Measurements of Surface Tension of Metals in Vacuum // Bulletin of the Russian Academy of Sciences: Physics. – 2007. - V. 71. - № 5. - P. 608–610.
2. Sergeev I.N., Kumykov V.K., Sozaev V.A. Using Auger Electron Spectroscopy to Assess the Effect of Segregation on the Interfacial Characteristics of Polycrystalline Copper // Bulletin of the Russian Academy of Sciences: Physics. – 2017. - Vol. 81. - № 3. - P. 292–294.
3. Kumikov V.K. The measurement of the surface tension of some pure metals in the solid state // Material science and engineering. – 1983. - T. 60. - C. 23.
4. Granevsky S.L., Dalakova N.V., Kashcheyev A.Z., Koumykov V.K., Sozaev V.A. Surface Energy and Electron Work Function of Metallic Alloy Nanostructures // Вопросы атомной науки и техники. – 2009. - № 6. - C. 149.

5. Альтудов Ю.К., Быковский Ю.А., Неволин В.Н. Малогабаритная установка для прямого ионного легирования с лазерным источником ионов // Журнал технической физики. 1980. Т. 40. №1. С. 178-179.

6. Альтудов Ю.К., Быковский Ю.А., Грузин П.Л. и др. Исследование структурного состояния атомов олова, имплантированных в кремний // Письма в Журнал технической физики. 1980. Т. 6. № 2. С. 752-756.

7. Альтудов Ю.К., Быковский Ю.А., Касимовский А.А. и др. Низкотемпературный отжиг радиационных дефектов, введенных в кремний бомбардировкой ионами олова и мышьяка // Письма в Журнал технической физики. 1981. Т. 7. № 4. С. 193-196.

8. Digilov R.M., Kumykov V.K., Khokonov Kh.B. The Measurement of the Surface Tension of Refractory Metals in the Solid State // The Physics of Metals and Metallography. – 1976. – Т. 41. - № 5. - С. 68.

9. Альтудов Ю.К., Быковский Ю.А., Неволин В.Н. Образование дефектов в кремнии при действии мощного ионного импульса // Письма в журнал технической физики. 1981. Т. 7. № 15. С. 931-934.

10. Басова Т.А., Альтудов Ю.К., Быковский Ю.А. и др. Исследование свойств ионных пучков, формируемых из нестационарной лазерной плазмы // Журнал технической физики. 1982. Т. 52. № 9. С. 1073-1078.

11. Altudov Yu.K. Bikovski Yu.A. Some features of defects of implanted silicon by powerful ion pulse // Radiation Effects. 1982. Vol. 62. P. 85-87.

12. Альтудов Ю.К., Аникин В.К., Гукетлев Ю.Х. и др. Импульсная ионная имплантация в производстве изделий электронной техники // Электронная промышленность. 1984. № 1 (26). С. 20-22.

13. Кашежев А.З., Кумыков В.К., Кутуев Р.А., Понежев М.Х. Плотность и поверхностное натяжение разбавленных сплавов Sn-In. Известия Российской академии наук. Серия физическая. – 2016. – Т. 80. - № 6. – С. 817.

14. Kumykov V.K., Sergeev I.N., Sozaev V.A., Gedgagova M.V. Surface Tension of Copper in Solid Phase// Bulletin of the Russian Academy of Sciences: Physics. – 2017. - Vol. 81. - № 3. P. 357-359.

© . . . , 2017

3304

д.э.н., доцент, профессор кафедры «Экономики, менеджмента и маркетинга»

к.п.н., доцент кафедры «Прикладной информатики и математики»

Омский государственный педагогический университет

г. Омск, Россия

Основой производственного планирования является прогнозирование объёма производства товаров, который зависит от несколько факторов: рыночного спроса, производственных возможностей предприятия, структуры ассортиментной программы. Для расчёта оптимального плана производства товаров удобно использовать ассортиментную модель. В ассортиментной модели предприятия принято выделять три вида товаров: товары, поддерживающие стабильные операционные потоки (множество J_1), новые товары (множество J_2) и устаревшие товары (множество J_3). Если выбрать в качестве целевой функции увеличение объемов производства новых товаров, то ассортиментную модель оптимизации можно представить следующим образом [1]:

$$f(x) = \sum_{j \in J_2} \alpha_j x_j \rightarrow \max_{x_j} f_j \quad (1)$$

Данная модель линейна относительно своих переменных. В результате пошагового моделирования можно получить оптимальную ассортиментную программу производства товаров предприятия и найти оптимальный объем производства нового товара в планируемом периоде. Следует отметить, что объем производства нового товара не может быть меньше предела безубыточности, определенного с учетом множественного операционного анализа. А сверху он может быть ограничен или прогнозируемым спросом на новый j -ый товар (d_j), или максимальными производительными мощностями предприятия $\max\{q_j\}$. Тогда в модель необходимо ввести дополнительное ограничение:

$$\min \{ ; \max\{ \} \}. j \quad j = u \quad d \quad q \quad (7)$$

Основным n данной моделью является неучет неопределенности внешней среды предприятия. Уровень неопределенности, который генерирует внешняя рыночная среда, требует стохастической (вероятностной) корректировки предложенной модели. Стохастическая (вероятностная) корректировка модели возможна тогда, когда параметры модели статистически устойчивы и представляют собой обычные объекты теории вероятностей – случайные величины с определенным законом распределения и их параметрами. Стохастическая корректировка предполагает либо альтернативные варианты будущего (дискретные случайные величины), либо диапазон возможных вариантов будущего (непрерывные случайные величины). Из-за концептуальных и методических трудностей, в настоящее время не существует единого подхода к решению подобных задач в условиях неопределенности, но предлагается ряд формализованных подходов по стохастической оптимизации в условиях неопределенности [2-3].

Корректировка предложенной модели, обусловленная стохастическим (вероятностным) характером параметров, определяющих систему ограничений модели, может быть проведена на основе двух предположений:

- вероятностный характер носит в основном спрос на новый товар;
- вероятностный характер носят все параметры модели.

Анализ практики оптимизации на новые и тем более инновационные товары показывает, что в условиях неопределенности внешней среды невозможно дать однозначную оценку. Объем спроса чаще определяется в виде дискретного набора или интервала прогнозных значений, которые характеризуются законом распределения.

В случае к набору предполагается, что известно конечное число развития возможных ситуаций с заданным набором вероятностей их реализации, в каждой возможной ситуации оценивается объем спроса на j -ый товар – и соответ-

При нахождении оптимального объема производства в случае непрерывной реализации спроса целесообразно использовать метод Монте-Карло (метод статистического моделирования). На первом этапе моделирования с помощью метода Монте-Карло необходимо определить параметры закона нормального распределения случайной реализации спроса на j -ый новый товар. Для этого на основе гипотезы о нормальном распределении прогнозные интервалы спроса представляются в виде симметричного интервала:

$$\bar{d}_j - \gamma \cdot \sigma_j \leq d_j \leq \bar{d}_j + \gamma \cdot \sigma_j, \quad (7)$$

где \bar{d}_j – среднее прогнозируемое значение спроса на j -ый товар; γ – квантиль стандартного нормального распределения с нулевым математическим ожиданием и единичной дисперсией; γ – доверительная вероятность прогноза.

На основании симметричности нормального распределения определяем среднее значение случайной величины, как:

$$\bar{d}_j = \frac{d_{j, \text{ниж}} + d_{j, \text{верх}}}{2}, \quad (8)$$

где $d_{j, \text{ниж}}$, $d_{j, \text{верх}}$ – верхняя и нижняя границы интервального прогноза.

Так как среднее значение есть несмещенная, состоятельная и эффективная точечная оценка математического ожидания, то стандартное отклонение случайной величины можно оценить, используя плотность нормального распределения:

$$\sigma^2(d_j) = \int_0^{+\infty} (\bar{d}_j - d_j)^2 \cdot f(d_j) \cdot d d_j, \quad (9)$$

где $f(d_j)$ – плотность нормального распределения; d_j – переменная интегрирования или функцию стандартного нормального распределения:

$$f(d_j) = \frac{1}{\sigma(d_j)} \cdot \phi\left(\frac{d_j - \bar{d}_j}{\sigma(d_j)}\right), \quad \phi\left(\frac{t}{d}\right)$$

подставляя, получим:

$$\sigma^2(d_j) = \int_0^{+\infty} \left(\frac{d_j - \bar{d}_j}{\sigma(d_j)}\right)^2 \cdot \phi\left(\frac{d_j - \bar{d}_j}{\sigma(d_j)}\right) \cdot d d_j$$

откуда стандартное отклонение случайной реализации спроса можно найти, используя обратное стандартное нормальное распределение:

$$\sigma(d_j) = \frac{1}{\gamma} \cdot \phi^{-1}\left(\frac{\gamma}{2}\right), \quad (9)$$

где $\phi^{-1}\left(\frac{\gamma}{2}\right)$ – значение обратной функции стандартного нормального распределения в точке $\gamma/2$.

â Z^y k
b h z

b
g

Z Z
ß

h

hh
j

F

$$\sum_{i=1}^b () \cdot + \sum_{i=1}^m ()_i \cdot \dots \sum_{j=1}^n M s \times c, \quad j \in \dots$$

$$\min \{ (), \max \{ \} \}_j \dots (7a)$$

Полученные в результате моделирования объемы производства новых товаров будут представлены своими наиболее вероятными реализациями в первом случае или математическими ожиданиями во втором случае.

В третьем случае в модель последовательно подставляют значения всех параметров и проводят моделирование для каждой вероятности реализации дискретного закона распределения. В результате получают закон распределения возможных значений объемов производства j-го товара, что позволяет оценить математическое ожидание и стандартное отклонение. Как было отмечено выше, этот метод наиболее оптимален, а сведение всех возможных реализаций к трем: пессимистичной, наиболее вероятной и оптимистичной, сворачивает число возможных итераций до минимума. В качестве недостатка данного метода можно отметить тот факт, что не всегда возможно определить значения параметров для всех возможных реализаций, а построение отдельных законов распределения для каждого параметра утяжеляет процесс моделирования.

В случае р я н з ы н в случайных параметров недостаток, связанный с определением значений реализации параметров, отпадает. Предполагая, что случайные величины подчиняются нормальному закону распределения, на основе рассуждений (8) и (9) легко определить их математические ожидания и стандартные отклонения. Нахождение оптимального объема производства новых товаров возможно двумя путями:

- с помощью стохастического программирования;
- с помощью метода Монте-Карло.

Задачи стохастического программирования обычно предусматривают стохастическую постановку и целевой функции и ограничений. В нашей модели в целевой функции отсутствует случайная величина, поэтому стохастическая корректировка необходима только для ограничений модели. В качестве случайных величин в системе ограничений предложенной модели (5.4a) – (5.12a) можно выделить:

- спрос на новый товар ; j d
- ресурсные затраты на производство единицы продукции – , , ; ijl j jr
- объемы ресурсов, которыми располагает предприятие – , , ; iil r B
- операционная прибыль до вычета процентов и налога на прибыль в (t-1)-ый момент времени ; iB l
- цена единицы i-го, l-го или r-го ресурсов – , и . iil r c c c

Для нахождения оптимального объема производства новых товаров можно предложить детерминированный эквивалент задачи стохастического программирования:

$$\sum_{j \in \dots} () \times + \gamma \cdot \sqrt{\sum_{l \in \dots} ()^2} + \sigma_j^2 () t \leq_j^k (a) + , \quad j \in B (25) M B$$

$$\sum_{j \in J} (x_j) + \gamma \cdot \sqrt{\sum_{j \in J} \sigma_j^2 (M_j) x_j + \sigma^2(j)} \leq t_j^k (s_j) + \dots, \quad (56)$$

$$\sum_{j \in J} (x_j) + W_j \cdot \sqrt{\sum_{j \in J} \sigma_j^2 (M_j) x_j + W_j \sigma^2(j)} \leq t_j^k (r_j) + \dots, \quad (46)$$

$$\sum_{j \in J} T_j x_j \geq [(j) \cdot \sigma_j^k \cdot \sigma (M_j)] \cdot (B \cdot \tau), \quad (55)$$

$$\sum_{i=1}^m (i) \cdot \dots + \sum_{i=1}^m (i) \cdot \dots \leq \dots, \quad (66)$$

$$s_x \leq \min \{ (j) - \gamma \cdot \sigma (j), \max \{ \dots \} \} \cdot M \dots, \quad (76)$$

Система ограничений (26) – (76) представляет собой стохастическую (вероятностную) систему ограничений, где γ – значение центрированной нормированной случайной величины в нормальном законе распределения, соответствующему заданному уровню вероятности соблюдения ограничений γ . Значение γ выбирается больше 0,7.

$\sigma^2(j)$, $\sigma^2(i)$, $\sigma^2(j)$ – дисперсии удельных ресурсных затрат;

$\sigma^2(W)$, $\sigma^2(i)$, $\sigma^2(j)$ – дисперсии объемы ресурсов, которыми располагает предприятие;

$\sigma(j)$ – стандартное отклонение операционной прибыли до вычета процентов и налога;

$\sigma^2(j)$, $\sigma^2(i)$, $\sigma^2(j)$ – дисперсия цен на материальные и трудовые ресурсы;

$\sigma(j)$ – стандартное отклонение прогнозной оценки спроса на j-ый новый товар.

Сравнение стохастической и линейной систем ограничений модели показывает, что введение стохастических коэффициентов вида

$$= \gamma \cdot \sqrt{\sum_{j \in J} \sigma_j^2 (j) x_j + \sigma_j^2(j)}, \quad t_j^k = \gamma \cdot \sqrt{\sum_{j \in J} \sigma_j^2 (j) x_j + \sigma_j^2(j)}, \quad t_j^k s_j$$

$$= \gamma \cdot \sqrt{\sum_{j \in J} \sigma_j^2 (j) x_j + \sigma_j^2(j)} \quad t_j^k$$

приводит к уменьшению располагаемого предприятием ресурса на величину $\gamma \cdot \sigma(j)$, что соответствует требованию дополнительных объемов ресурсов для гарантированного выполнения плановой задачи. Введение стохастического коэффициента $\gamma \cdot \sigma(j)$ в ограничение (56) отражает снижение минимальных требований к росту операционной прибыли при учете случайного характера операционной прибыли предшествующего периода. Корректировка ограничения (66) показывает, что случайные колебания цен на ресурсы снижает долю дополнительно получаемой прибыли, расходуемую на пополнение материальных и трудовых ресурсов. Учет случайного характера

graphically illustrated by f_w – chart. The important characteristic of emission properties of a surface is the work function of electron, which is connected with f_w and also depends on the surface orientation [13,14].

Values of surface free energy of smooth faces of the metal single crystals, for rectangular and polar f_w – charts plotting, were calculated with the use of the formula, developed by S.N. Zadumkin:

$$\omega(W) \approx \frac{1}{5} \left(\frac{W(r_0)}{n_0(hkl)} \right) \sum_{j=0}^{\infty} \left[\frac{\delta(hkl)}{2} \frac{(2j+1)}{\lambda} \right]^{-6}, \quad l \ h \ k \ j \quad (1)$$

where $\delta(hkl)$ – interplane distance, $n_0(hkl)$ – number of particles per surface unit of a face (hkl), $W(r_0)$ – energy of a crystal lattice per atom, j – plane number.

The correlation between surface free energy $f_w(hkl)$ and work function of electron $\varphi(hkl)$ for single crystals had been established by the formula:

$$\varphi(hkl) + \frac{2}{z} \omega(hkl) = B a^3 f_{nsoct} \quad (2)$$

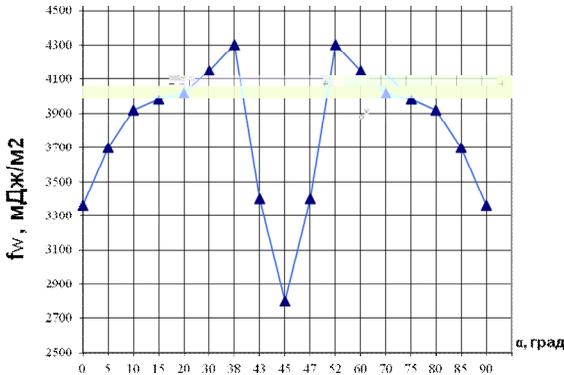
where B – is a constant depending only on the structure of a metal lattice, a – lattice constant and z – number of free electrons per atom.

For polar φ – charts plotting let's write formula (2) in the following form:

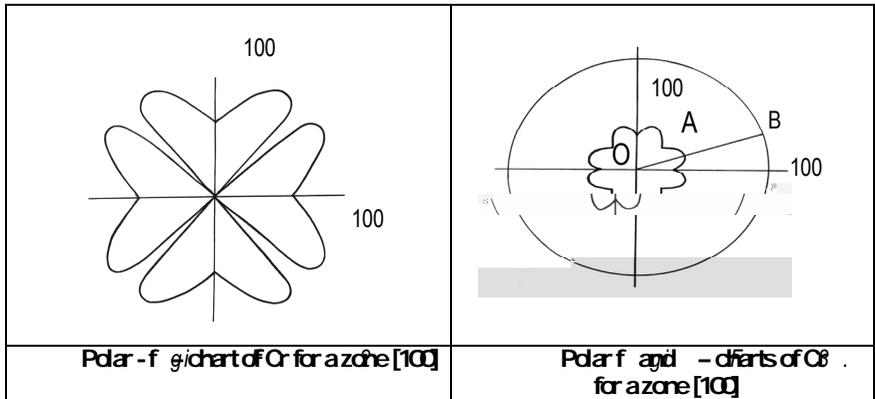
$$\frac{\varphi(hkl)}{\Phi_0} + \frac{\omega(hkl)}{\omega_0} = 1, \quad l \ h \ k \ f \quad (3)$$

where: $\Phi_0 = \frac{2}{z} \omega_0 + B a^3 f_{nsoct}$ – electron work function of polycrystalline sample, $\omega_0 = \frac{\Phi_0}{2}$.

On fig. 1 the rectangular and on fig. 2 – polar – charts of Cr for a zone [100] are represented. Polar f_w and φ – charts of Cr for the same zone are shown in fig. 3



1 Rectangular - f_w – chart of Cr for a zone [100].



On figure 2 where the polar chart of zone [100] is represented, the radiuses are $\omega(\varphi) = \omega(100)$ and on fig. 3 $OA = f$, $OB = \frac{\omega}{\omega_0}$ and $AB = \frac{f}{\Phi_0}$.

Formulas (1) and (3), also the rectangular and polar charts correctly illustrate the orientation dependence of $\omega(\varphi)$ and $\varphi(hkl)$ of metal crystals.

References

1. Sergeev I.N., Kumykov V.K., Sozaev V.A. Using Auger Electron Spectroscopy to Assess the Effect of Segregation on the Interfacial Characteristics of Polycrystalline Copper // Bulletin of the Russian Academy of Sciences: Physics. – 2017. - Vol. 81. - № 3. - P. 292–294.
2. Kumikov V.K. The measurement of the surface tension of some pure metals in the solid state // Material science and engineering. – 1983. - Т. 60. - С. 23.
3. Granevsky S.L., Dalakova N.V., Kashezhev A.Z., Koumykov V.K., Sozaev V.A. Surface Energy and Electron Work Function of Metallic Alloy Nanostructures // Вопросы атомной науки и техники. – 2009. - № 6. - С. 149.
4. Альтудов Ю.К., Быковский Ю.А., Неволин В.Н. Малогабаритная установка для прямого ионного легирования с лазерным источником ионов // Журнал технической физики. 1980. Т. 40. №1. С. 178-179.
5. Альтудов Ю.К., Быковский Ю.А., Грузин П.Л. и др. Исследование структурного состояния атомов олова, имплантированных в кремний // Письма в Журнал технической физики. 1980. Т. 6. № 2. С. 752-756.
6. Gedgagova M.V., Guketlov Kh.M., Manukyants A.R. et. al. High-Temperature Measurements of Surface Tension of Metals in Vacuum // Bulletin of the Russian Academy of Sciences: Physics. – 2007. - V. 71. - № 5. - P. 608–610.
7. Альтудов Ю.К., Быковский Ю.А., Касимовский А.А. и др. Низкотемпературный отжиг радиационных дефектов, введенных в кремний бомбардировкой ионами олова и мышьяка // Письма в Журнал технической физики. 1981. Т. 7. № 4. С. 193-196.
8. Digilov R.M., Kumykov V.K., Khokonov Kh.B. The Measurement of the Surface Tension of Refractory Metals in the Solid State // The Physics of Metals and Metallography. – 1976. – Т. 41. - № 5. - С. 68.
9. Альтудов Ю.К., Быковский Ю.А., Неволин В.Н. Образование дефектов в кремнии при действии мощного ионного импульса // Письма в журнал технической физики. 1981. Т. 7. № 15. С. 931-934.

10. Басова Т.А., Альтудов Ю.К., Быковский Ю.А. и др. Исследование свойств ионных пучков, формируемых из нестационарной лазерной плазмы // Журнал технической физики. 1982. Т. 52. № 9. С. 1073-1078.

11. Altudov Yu.K. Bikovski Yu.A. Some features of defects of implanted silicon by powerful ion pulse // Radiation Effects. 1982. Vol. 62. P. 85-87.

12. Альтудов Ю.К., Аникин В.К., Гукетлев Ю.Х. и др. Импульсная ионная имплантация в производстве изделий электронной техники // Электронная промышленность. 1984. № 1 (26). С. 20-22.

13. Кашежев А.З., Кумыков В.К., Кутуев Р.А., Понежев М.Х. Плотность и поверхностное натяжение разбавленных сплавов Sn-In. Известия Российской академии наук. Серия физическая. – 2016. – Т. 80. - № 6. – С. 817.

14. Kumykov V.K., Sergeev I.N., Sozaev V.A., Gedgagova M.V. Surface Tension of Copper in Solid Phase// Bulletin of the Russian Academy of Sciences: Physics. – 2017. - Vol. 81. - № 3. P. 357–359.

© . . , 2017

541.532.264

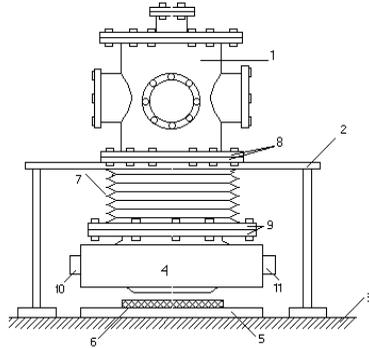
к.ф-м.н., доцент, доцент кафедры общей физики
Кабардино-Балкарский государственный университет
г. Нальчик, Российская Федерация

VIBRATIONS DAMPING IN VACUUM SYSTEMS DURING THE SURFACE TENSION MEASUREMENTS

One of the technical conditions demanding to keep during carry out of precision measurements in vacuum is the elimination of mechanical disturbance, which can be transferred to a vacuum chamber during measuring such sensitive parameters of substance as surface tension, surface energy, work function of electron, etc [1-5]. The main source of such disturbance is a vacuum pump, vibrations from which are transferred to a vacuum chamber [6-10]. The widespread device for vibration damping is an elastic silphon, which connects the pump with the vacuum chamber, which in some cases appears insufficiently effective, because vibrations are transferred to the chamber through a floor, walls, equipment [11-14].

We have developed and tested the effective method of vibrations damping transmitted to the vacuum chamber by rotational pump. It is also based on the use of silphon, however the conditions of its use have specific features. In figure 1 the scheme of the device realizing the offered method is showed.

The device contains the vacuum chamber 1 set up on the table 2. The table fixed on the concrete basis 3. On a platform 5 with a damping rubber pad 6, stands the rotational pumping out device 4. О



1 Vacuum chamber connected with the pump by damping silphon

Thus there is a force of rarefaction under which action the pump comes off a platform and hangs above it. Adjusting of the hanging of the pump is carried out by additional weights 10 and 11. The value of elevating force is defined by expression

$$\left(\frac{P_{at} - P_{cham}}{c_1} \right) S = G_{pump} \quad (1)$$

where S - the value of cross-section of the silphon, P_{at} - the atmospheric pressure, P_{cham} - the pressure in the chamber. The balance of the pump at suspended position is provided with equality of the elevating force and the weight of the pump:

$$\left(\frac{P_{at} - P_{cham}}{c_1} \right) S = G_{pump}$$

Knowing the weight of the pump, it is possible to calculate the value of silphon's cross-section at which the suspended position of the pump is reached:

$$S = \frac{G_{pump} c_1}{P_{at} - P_{cham}} \quad (2)$$

Considering, that c_1 - rigidity of a platform (table), c_2 - rigidity of a silphon, which may consider as a spring, ω - the angular frequency of rotation of a shaft, m_1 - mass of the chamber, m_2 - mass of the pump, we have an oscillatory system with two degrees of freedom (fig. 2) describing by the Lagrange equation of 2-nd sort, which salvation gives the relationship between these parameters, at which the oscillation amplitude of vacuum chamber 1 would be minimal. The measurements, which have been lead with strain gauge, have shown that on the surface of the table and, hence,

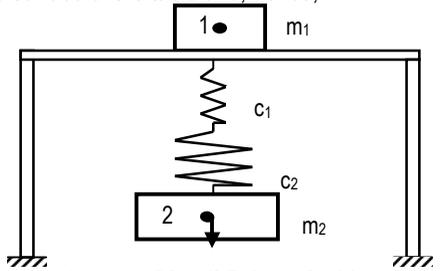


Diagram of the vibrations damping device

inside the chamber the amplitudes of mechanical oscillations are negligibly small.

References

1. Альтудов Ю.К., Быковский Ю.А., Неволин В.Н. Малогабаритная установка для прямого ионного легирования с лазерным источником ионов // Журнал технической физики. 1980. Т. 40. №1. С. 170-179.
2. Grandjean S.L., Lakota M.V., Kashezhev S., Popovskiy A.K., Sobolev V.V. Surface Energy and Electron Work Function of Metallic Alloy Nanoparticles // Вопросы химической науки и техники. 9-2009.

ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

15999

научный сотрудник Московского Университета
им. В.Я. Кикотя МВД России
г. Москва, Россия

Депрессия – это не просто сниженное настроение, а такое состояние человека, при котором само его настроение становится больным. Причины возникновения депрессии могут быть различными. Одна из главных причин –

– психологические техники для защиты от стресса.

– влияние психологических техник для защиты от стресса на предотвращение депрессии.

– определить возможности психологических техник для защиты от стресса в преодолении стрессовых состояний.

: - изучить литературу по данной тематике; - осуществить эмпирическое исследование; - проанализировать полученные результаты.

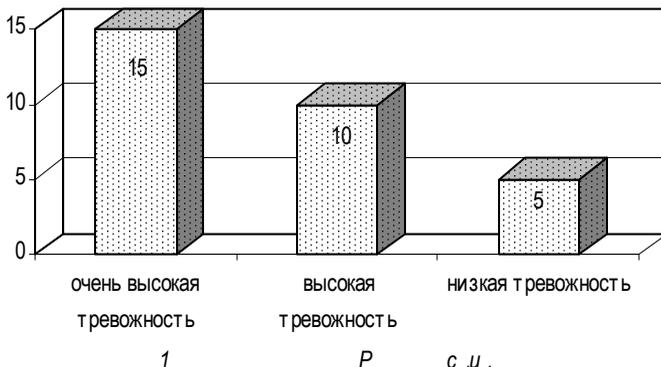
: использование психологических техник для защиты от стресса повышает стрессоустойчивость у человека и не допускает депрессивного состояния.

В истории психологии уделяется много внимания проблеме стресса и психической безопасности личности [1,2,5,8].

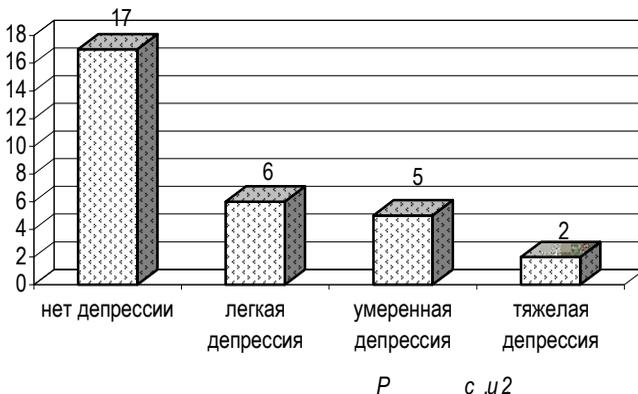
По мнению М. Япко [9], количество страдающих от депрессии с каждым годом увеличивается. По данным Всемирной организации здравоохранения (ВОЗ), ответственной за охрану здоровья населения всего мира, каждый четвертый житель Земли страдает психическими расстройствами. Уже одно — это должно заставить нас серьезно относиться к проблеме развития депрессии у людей. Однако, что еще хуже, так это то, что, по прогнозам ВОЗ, к 2020 году депрессия станет вторым самым распространённым заболеванием современной цивилизации. Согласно А.В. Курпатову [7], психологический стресс далеко не всегда бывает явным, очевидным и острым. Зачастую его сила определяется не интенсивностью, а длительностью. По мнению И.С. Зубриловой [4], стресс может возникнуть в результате определенного социального воздействия. Средством защиты от стресса в этом случае могут быть социальные преобразования и перестройка человеческих взаимоотношений. По мнению С. Колонева [6], стресс определяется как сильная неблагоприятная для организма психологическая и физиологическая реакция на воздействие экстремальных факторов, воспринимаемых человеком как угроза его благополучию. По мнению М. Джорджа [3], стресс – это форма боли, которая приходит, дабы напомнить нам: есть нечто такое, что нам нужно поменять в жизни. Боль, любая боль, - это посланник, который говорит, что нам придется кое-чему научиться.

Научная интеграция в современном Мире

В нашем исследовании принимали участие 30 человек в возрасте от 22 до 40 лет. До начала испытания мы просим испытуемых заполнить опросники Спилберга и Бека.



Проведя исследование (Рис.1), мы наблюдаем, что из 30 испытуемых 15 человек имеют очень высокую тревожность. 10 испытуемых из 30 имеют высокий уровень тревожности. Остальные испытуемые – 5 человек – низкая тревожность.

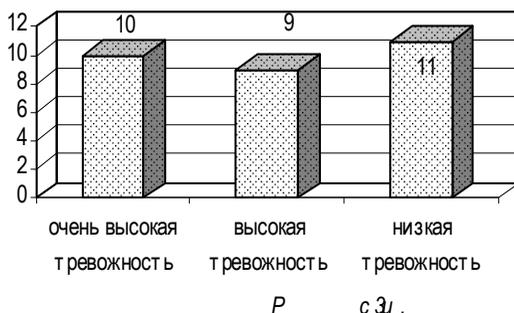


Проанализировав результаты исследования, мы видим (Рис.2), что нет депрессии у 17 человек, легкая депрессия у 6 человек, умеренная депрессия – 5 человек, в тяжелой депрессии – 2 человека. Рекомендации по оказанию психологической помощи: *р у н нн* (10) Упражнение снимает усталость, придает внутреннюю силу. Нужно принять удобную позу, сидя или стоя. Представьте, что внутри верхней части головы возникает светлый луч или яркий свет. Луч начинает медленно двигаться вниз и постепенно освещает лицо, плечи, шею, руки расслабляющим светом. Свет разглаживает морщины, убирает напряжение в области затылка, снимает зажимы в груди, шее, в области губ. Внутренний свет формирует нового человека – спокойного и освобожденного от стресса. Упражнение нужно выполнить несколько раз. В конце следует произнести слова: «Я стал новым человеком! Я стал спокойным, сильным и уверенным!». Психологическая установка позволяет закре-

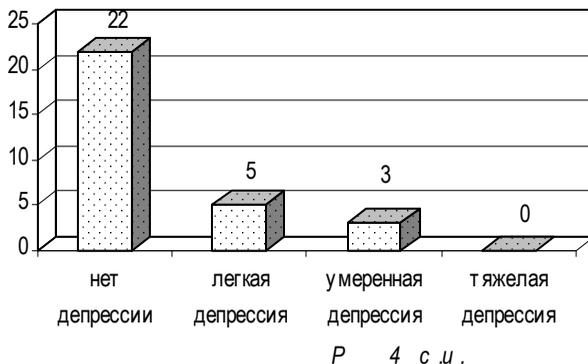
пить эфферг. з у Упражнение защищает от повышенной тревожности, подавляет раздражение и страх. Технику рекомендуется применять перед любой травмирующей ситуацией, которая требует уверенности. Стоит использовать упражнение при психическом напряжении, иначе происходит скопление отрицательной энергии. Для выполнения упражнения требуется представить внутри себя мощный груз, который движется сверху вниз. Груз идет от уровня груди, подавляя отрицательные эмоции и внутреннее напряжение. Чтобы выполнить упражнение правильно, нужно четко визуализировать тяжесть груза, именно его сила выталкивает вниз негативные эмоции и страх.

Упражнение применяется при стрессовой ситуации, например, конфликтном разговоре, необоснованных обвинениях и т.п. Чтобы выполнить технику, нужно представить, что сознание устанавливает своеобразный барьер между человеком и негативной ситуацией в виде зонтика. Нужно четко визуализировать, что зонтик защищает от неприятностей, закрывает от их воздействия.

Через 21 день делаем повторный опрос испытуемых, которые использовали предложенные психологические техники на протяжении 21 дня.



Проведя исследование (Рис.3), мы наблюдаем, что 10 человек - очень высокая тревожность. 9 - высокий уровень тревожности. 11 человек – низкая тревожность.



Проанализировав результаты исследования, мы видим (Рис.4), что нет депрессии у 22 человек, легкая депрессия у 5 человек, умеренная депрессия у 3 человек,

тяжелая депрессия- 0 человек. Анализ, проведенного нами исследования, позволяет сделать нам вывод, что результаты изменились в лучшую сторону.

Таким образом, гипотеза нашего исследования, которая заключалась в утверждении: использование психологических техник для защиты от стресса повышает стрессоустойчивость у человека и не допускает депрессивного состояния - подтвердилась.

1. Абдурахманов Р.А. Стрессовые состояния в боевой обстановке и их психологические последствия//Мир психологии.-1998. -№2.-С. 85-95.
2. Азарнов Н.Н. Безопасность личности в системе социального взаимодействия//Психология безопасности в современном мире: Материалы международного симпозиума. 22 апреля 2010г. -Екатеринбург, 2010. -С.55-59.
3. Джордж М. Семь шагов к жизни без стресса. М.: «София», 2007. – С. 12.
4. Зубрилова И.С. Психологическое обеспечение оперативно-служебной деятельности сотрудников органов внутренних дел. - М. 2001. – С. 15.
5. Иванова О.Ю., Николаева Л.П. Эмоциональный стресс как фактор психического здоровья у студентов в процессе учебной деятельности//Вестник Российского нового университета. 2013. № 1.
6. Копонев С. Влияние стресса на здоровье. - М. Просвещение. 2002. –С. 1
7. Курпатов А.В. Пять спасительных шагов от депрессии к радости. – М.: Издательский дом «Нева», 2005. - С. 55.
8. Феоктистова С.В. Психологические условия профилактики профессионального стресса у сотрудников коммерческой организации. В сборнике: Нейронаука для медицины и психологии. Судак, 2012. С. 414-415.
9. Япко Майкл. Депрессия заразителна. – Спб.: Питер, 2013. – С. 12
10. Электронный источник - <https://ostresse.ru/stressoustoychivost/zaschita-ot-stressa.html>

| | |
|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|----|
| . . Миграционная и инвестиционная привлекательность Чекмагушевского района Республики Башкортостан | 3 |
| . . Анализ теневой экономики в Российской Федерации | 5 |
| . . Учёт оружия в таможенной службе | 7 |
| . . Воздействие социального неравенства на уровень жизни населения России | 12 |
| . . Проблемы оценки и управления нематериальными активами компании | 14 |
| . . Использование идей маркетинга в образовательной сфере | 21 |
| . . Развитие женского предпринимательства в современной России | 23 |
| . . Портфельный анализ предприятия | 25 |
| . . Сравнительный анализ категорий дел, рассматриваемых в порядке особого производства в законодательствах Российской Федерации и Республики Молдова | 27 |
| . . Основные нарушения прав и интересов заемщика при потребительском кредитовании | 29 |
| . . Правовые последствия досрочного исполнения кредитного обязательства, обеспеченного личным страхованием заёмщика | 33 |
| . . Проблема повышения учебной мотивации экологического образования | 36 |
| . . Развивающий диалог различных видов искусства при обучении детей песочной анимации | 38 |
| . . Особенности работы при обучении пауэрлифтингу с детьми «группы риска» и детьми, попавшими в трудную жизненную ситуацию (из опыта работы тренера-преподавателя Горшникова Н.В.) | 41 |
| . . Роль регионального курса географии в процессе духовно-нравственного воспитания личности гражданина России | 44 |
| . . Конфликт в Южно-Китайском море интересы Вьетнама и Китая | 46 |
| . . Обеспечение надежности резервуаров | 52 |
| . . Основные направления исследования геоэкологического потенциала территорий для прикладных целей | 56 |
| . . Комбинированная лазерная терапия трофических язв нижних конечностей венозной этиологии | 58 |
| . . Основоположица школы факультетской хирургии Удмуртской Республики Чуднова В.С. | 60 |
| . . О создании устойчивого землепользования в Краснодарском крае | 62 |
| . . About the use of thermal radiation for high temperature measurements of surface tension in vacuum | 65 |
| . . Стохастическая корректировка ассортиментной модели | 67 |
| . . The orientation dependence of surface free energy and electron work function of chrome | 75 |
| . . Vibrations damping in vacuum systems during the surface tension measurements | 78 |
| . . Психологические техники для защиты от стресса как метод предотвращения депрессии | 81 |

В авторской редакции
Издательство не несет ответственности за опубликованные материалы.
Все материалы отображают персональную позицию авторов.
Мнение Издательства может не совпадать с мнением авторов
Подготовка оригинал-макета Р.О. Летфуллин

Подписано в печать 27.04.2017 г. Формат 60x84/16.
Усл. печ. л. 5,12, (5,5). Тираж 120. Заказ _____

ООО «Прайм»
443544, Самарская обл., Волжский р-н,
с. Курумоч, ул. Полевая, д. 49
web-site: www.prime163.ru
Тел.: 8 (846) 922-62-90 e-mail: prime.163@mail.ru
Отпечатано в типографии ООО «Прайм»

« »

В соответствии с планом проведения
Международных научно-практических конференций
Центра научных исследований консалтинга

1. Цель конференции заключается в повышении качества научных исследований в России и Море, обсуждении современных научных проблем, а также проведении качественного ретроспективного анализа развития научного знания.
2. Утвердить состав организационного комитета и редакционной коллегии (для формирования сборника по итогам конференции) в составе:
 - Белохвостов Алексей Александрович, кандидат педагогических наук (г. Витебск, Беларусь);
 - Грабоздин Юрий Павлович, кандидат экономических наук (г. Самара, Россия);
 - Ермошкин Андрей Александрович, кандидат технических наук (г. Москва, Россия);
 - Сураева Мария Олеговна, доктор экономических наук (г. Самара, Россия);
 - Шингарева Марина Валентиновна, кандидат педагогических наук (г. Москва, Россия).
3. Определить следующие направления конференции:

Секция 01. Философские науки
Секция 02. Филологические науки
Секция 03. Юридические науки
Секция 04. Педагогические науки
Секция 05. Медицинские науки
Секция 06. Фармацевтические науки
Секция 07. Экономические науки

Секция 08. Физико-математические науки
Секция 09. Химические науки
Секция 10. Биологические науки
Секция 11. Геолого-минералогические науки
Секция 12. Технические науки
Секция 13. Сельскохозяйственные науки
Секция 14. Исторические науки
Секция 15. Науки о земле

Секция 16. Ветеринарные науки
Секция 17. Искусствоведение
Секция 18. Архитектура
Секция 19. Психологические науки
Секция 20. Социологические науки
Секция 21. Политические науки
Секция 22. Культурология

4. В течение 3-х рабочих дней после проведения конференции подготовить акт с результатами ее проведения.

Директор
Кандидат экономических наук



Ю.П. Грабоздин

Международной научно-практической конференции
»,
оявш 22 апреля 2017 г. в г. Санкт-Петербург

1.