

САМАРА | 30 МАРТА 2017

С  
П  
И  
С  
О  
К

МАТЕРИАЛЫ  
МЕЖДУНАРОДНОЙ  
НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКОЙ  
КОНФЕРЕНЦИИ

# СОВРЕМЕННАЯ НАУКА:

ПЕРСПЕКТИ  
РАЗВИТИЯ

ЦНИК



ЦЕНТР  
НАУЧНЫХ  
ИССЛЕДОВАНИЙ  
И КОНСАЛТИНГА

СОВРЕМЕННАЯ НАУКА: ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ

САМАРА | 30 МАРТА 2017

Центр научных исследований и консалтинга

# Современная наука: перспективы развития

Сборник статей  
Международной научно-практической конференции  
30 марта 2017 г.

Самара  
ЦНИК  
2017

УДК 001.1  
ББК 60

C02

Современная наука: перспективы развития: сборник статей Международной научно-практической конференции (30 марта 2017 г., г. Самара). - Самара: ЦНИК, 2017. - 84 с.

ISBN 978-5-9909863-2-9

Настоящий сборник составлен по итогам Международной научно-практической конференции «Современная наука: перспективы развития», состоявшейся 30 марта 2017 г. в г. Самара. В сборнике статей рассмотрены актуальные проблемы в современной науке, включая вопросы экономических, юридических, педагогических, сельскохозяйственных, социологических, медицинских и технических наук.

Данный сборник предназначен для широкого круга читателей, проявляющих интерес к современным научным разработкам молодых ученых, преподавателей и научных работников, с целью применения результатов исследований в научной и педагогической работе.

Все статьи проходят экспертную оценку (рецензирование). Точка зрения редакции не всегда совпадает с точкой зрения авторов, публикуемых статей. Статьи представлены в авторской редакции. Ответственность за аутентичность и точность цитат, имен, названий и иных сведений, а так же за соблюдение законов об интеллектуальной собственности несут авторы публикуемых материалов. При перепечатке материалов сборника статей Международной научно - практической конференции ссылка на сборник статей обязательна.

Сборник статей постатейно размещён в научной электронной библиотеке eLibrary.ru и зарегистрирован в Российском индексе научного цитирования (РИНЦ) по договору № 442-02/2017К от 21 февраля 2017 г.

УДК 001.1  
ББК 60

ISBN 978-5-9909863-2-9

© ООО «Центр научных исследований и консалтинга», 2017  
© Коллектив авторов, 2017

### Члены редакционной коллегии и организационного комитета

№	ФИО	Город/Страна	Ученая степень/звание
1	Грабоздин Юрий Павлович (Ответственный редактор)	г. Самара, Россия	Кандидат экономических наук
2	Белохвостов Алексей Александрович	г. Витебск, Беларусь	Кандидат педагогических наук / доцент
3	Ермошкин Андрей Александрович	г. Москва, Россия	Кандидат технических наук
4	Сураева Мария Олеговна	г. Самара, Россия	Доктор экономических наук / доцент
5	Шингарева Марина Валентиновна	г. Москва, Россия	Кандидат педагогических наук / доцент

# ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 338

**Н.Ф. Аракелян**

студент

**Ю.Г. Мельникова**

студент

Брянский государственный инженерно-технологический университет  
г. Брянск, Россия

## **ЦЕНООБРАЗОВАНИЕ НА ПРОДУКЦИЮ ПРИРОДОЕМКИХ ОТРАСЛЕЙ, ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ОЦЕНКА ПРИРОДНЫХ РЕСУРСОВ**

Ценообразование представляет собой процесс выбора окончательной цены в зависимости от начальной стоимости продукции, цен конкурентов, соотношения спроса и предложения, а также ряда других факторов.

Целью ценообразования является обеспечение мотивированной, своевременной и достаточной ценовой реакции, таким образом, чтобы получить максимальный объем продаж с минимальной потерей маржинальности [2, с. 143].

Природоёмкие отрасли представляют собой отрасли, в которых существует отношение значительного объема затрат природного капитала к объему произведенной продукции.

Для определения природоёмкости используется следующая формула:

$$P_e = \frac{Z_{\text{прир.}}}{O_{\text{пр.}}},$$

где  $P_e$  – природоёмкость;

$Z_{\text{прир.}}$  – затраты природного капитала;

$O_{\text{пр.}}$  – объем произведенной продукции.

К наиболее природоёмким отраслям экономики можно отнести нефтегазовую отрасль, электроэнергетику, строительство, транспорт, сельское хозяйство.

Ценообразование на тепловую и электрическую энергию разрабатывается на основе Федерального закона «О государственном регулировании тарифов на электрическую и тепловую энергию в Российской Федерации» и определяет основные принципы и методы формирования тарифов. Цена электрической и тепловой энергии включает стоимость единицы энергии без стоимости ее передачи.

К особенностям электроэнергетики относится неравномерное потребление электроэнергии в течение суток и времен года. Такая специфика вызывает необходимость иметь резервные мощности на электростанциях, что влечет за собой дополнительные капитальные затраты и увеличение текущих расходов на обслуживание дополнительных мощностей. Из данных обстоятельств вытекает высокая фондоемкость электроэнергетики и значительная доля амортизации основных средств в себестоимости электроэнергии [1].

С учетом характера продукции отрасли электроэнергетики устанавливаются дифференцированные тарифы на электроэнергию по группам потребителей в зависимости от режима и условий потребления электроэнергии. Для промышленных предприятий в часы пик устанавливаются двухставочные тарифы, которые рассчитываются по формуле:

$$\text{Цена за 1 кВт/час} = \frac{A + M}{\Xi} + v,$$

где  $A$  – плата за 1 кВт заявленной мощности;

$M$  – величина заявленной мощности;

$v$  – плата за 1 кВт/час потребленной электроэнергии;

$\Xi$  – количество потребленной электроэнергии.

Таким образом, определяется плата за потребленную электроэнергию предприятием.

Для электрифицированного транспорта, сельского хозяйства и бытовых потребителей применяются одноставочные тарифы, при использовании которых плата за электроэнергию определяется пропорционально количеству потребленной электроэнергии.

Одноставочные тарифы на электрическую энергию для населения Брянска и Брянской области с 1 января 2017 года составляют 3,27 руб., с 1 июля 2017 года - 3,43 руб [4].

Тарифы на природный газ, реализуемый населению в Брянской области на первое полугодие 2017 года сложились следующим образом - таблица 1.

**Тарифы на природный газ, реализуемый населению  
в Брянской области на первое полугодие 2017 года**

<b>Направление использования газа</b>	<b>Цена руб. за 1000м<sup>3</sup> (с НДС)</b>
Приготовление пищи и нагрев воды с использованием газовой плиты	6730,00
Нагрев воды с использованием газового водонагревателя при отсутствии центрального горячего водоснабжения	6570,00
Приготовление пищи и нагрев воды с использованием газовой плиты и нагрев воды с использованием газового водонагревателя при отсутствии центрального горячего водоснабжения	6570,00
Отопление с одновременным использованием газа на другие цели	4357,68
Отопление и (или) выработка электрической энергии с использованием котельных всех типов и (или) иного оборудования, находящихся в общей долевой собственности собственников помещений в многоквартирных домах	5375,77
При наличии индивидуальных приборов учета	5375,77

Анализируя данные таблицы 1, можно прийти к выводу, что наибольшая величина тарифной ставки приходится на приготовление пищи и подогрев воды и помощью газовых плит, наиболее низкая плата устанавливается на отопление с одновременным использованием газа для других целей.

Продукция строительства определяется объемом выполненных строительных и монтажных работ, поэтому в ее стоимость включаются затраты по возведению зданий и сооружений, а также затраты по монтажу оборудования.

Цены на продукцию строительства определяются как индивидуальные цены для каждого конкретного объекта. Отсюда разные цены при строительстве однородных объектов в разных городах или районах.

Стоимость оборудования не включается в стоимость продукции строительства и оплачивается заказчиком отдельно. В настоящее время стоимость продукции строительства определяется по договорным ценам. В связи с этим предусматривается определение индексов цен не на конкретную строительную продукцию, а на условный строительный объект с учетом установленного оборудования и прочих работ [3].

Как сообщает Федеральная служба государственной статистики по Брянской области, индекс цен строительной продукции за период с 2010 по 2015 годы имеет такие значения, представленные в таблице 2.

**Индексы цен строительной продукции Брянской области, в % к предыдущему году**

Наименование	2010	2011	2012	2013	2014	2015
Сводный индекс цен строительной продукции из него:	107,5	117,7	116,9	105,6	106,2	108,7
индекс цен производителей в строительстве (строительно-монтажные работы)	106,6	124,2	130,1	114,2	95,6	101,1
индекс цен на машины и оборудование, используемые в строительстве	104,2	106,4	103,5	102,5	110,7	120,1
индекс цен на прочие капитальные работы в строительстве	125,5	99,9	108,0	87,7	137,7	105,2

Анализируя данные таблицы 2, можно прийти к выводу, что сводный индекс цен строительной продукции за последние три года имеет тенденцию к росту.

Транспорт является отраслью, обслуживающей связи между потребителями и производителями товара, осуществляя перевозку грузов и пассажиров. Денежным выражением стоимости транспортных услуг являются транспортные тарифы [5, с. 27].

Транспортные тарифы включают прибыль, которая определяется пропорционально себестоимости перевозки и НДС (кроме городского пассажирского транспорта).

В соответствии с приказом управления государственного регулирования тарифов Брянской области от 08.12.2016 года № 35/1-тр с 01.01.2017 года установлен тариф на перевозку пассажиров и багажа автомобильным транспортом по межмуниципальным маршрутам регулярных перевозок в границах Брянской области в размере 2,10 руб. за километр пути. Тариф увеличен на уровень инфляции в размере 10,5 %.

Так же с 01.01.2017 года приказом управления государственного регулирования тарифов Брянской области от 22.12.2016 года № 39/1-жд установлены тарифы на услуги по перевозке пассажиров и багажа железнодорожным транспортом в пригородном сообщении, оказываемые ОАО «Центральная пригородная пассажирская компания» на территории Брянской области, в следующих размерах:

- 20,60 руб./зону на перевозку пассажиров с ростом 4 %;
- 5,10 руб./зону на перевозку детей в возрасте от 5 до 7 лет [4].

Согласно прогнозу Министерства экономического развития от 24.11.2016 года индексация регулируемых тарифов на пассажирские перевозки железнодорожным транспортом в регулируемом секторе на 2017 год составляет 4 %.

Наиболее емким рынком в РФ является рынок продовольственных товаров. Базой рынка продовольственных товаров является сельское хозяйство.

Основой цен на продукцию сельского хозяйства являются закупочные цены, по которым заготовительные организации закупают продукцию у сельскохозяйственных предприятий, у населения. Базой определения закупочных цен является себестоимость.

Разница между общественной стоимостью сельскохозяйственной продукции и затратами предприятий, образует дифференциальную ренту, которая выступает в форме дополнительной прибыли этих предприятий.

Как сообщает Федеральная служба государственной статистики по Брянской области, индекс цен производителей сельскохозяйственной продукции за период с 2010 по 2015 годы имеет значения, представленные в таблице 3 [4].

Таблица 3

**Индексы цен производителей сельскохозяйственной продукции,  
в % к предыдущему году**

<b>Наименование</b>	<b>2010</b>	<b>2011</b>	<b>2012</b>	<b>2013</b>	<b>2014</b>	<b>2015</b>
Продукция сельского хозяйства	106,5	109,7	104,1	89,9	132,6	105,3
Продукция растениеводства в том числе:	98,9	139,9	81,5	108,1	108,5	106,7
зерновые и зернобобовые культуры	87,0	147,7	94,8	101,4	111,4	110,2
картофель	114,7	149,5	63,3	125,4	109,6	96,4
овощи всего	118,0	92,6	78,3	107,0	84,3	115,5
Продукция животноводства в том числе:	108,9	101,4	113,8	86,0	139,6	105,1
скот крупный рогатый, овцы и козы, свиньи и птица сельскохозяйственная	101,0	98,5	115,6	81,0	140,7	105,1
молоко сырое крупного рогатого скота	131,7	110,4	96,3	135,0	135,5	102,1
яйца куриные	99,3	113,4	121,5	108,0	116,8	112,2

Анализируя данные таблицы 3, можно сделать вывод, что наибольшего своего значения индекс цен продукции сельского хозяйства достиг в 2014 г., наименьшего – в 2013 г. Значение индекса в 2014 г. может быть обусловлено негативным действием природно-климатических, а также техногенных факторов.

Индекс цен продукции растениеводства за последние три года в целом не значительно изменялась, индекс цен продукции животноводства в 2014 г. по сравнению с 2013 г. увеличилась на 39,6 %, в 2015 г. по сравнению с 2014 г. – на 5,1 %.

Продукция картофелеводства имеет тенденцию к снижению цены, о чем свидетельствует уменьшение показателя индекса цен в 2015 г.

## *Экономические науки*

4. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики. Электронный ресурс. Режим доступа: [www.gks.ru](http://www.gks.ru) [9.02.17; 17:30].

5. Региональная экономика: технологии повышения деловой активности (комплексный анализ) / В.В.Ковалевский, Т.И.Себекина, Н.Ю.Азаренко, Е.В.Шварова, Т.Е. Родина, О.В. Михеенко, С.Е. Родина, В.Н.Косьянова, Е.Н.Ботина, Т.Э. Сергутина: Коллективная монография. – Брянск: БГИТУ, 2017. – 189 с.

© Н.Ф. Аракелян, Ю.Г. Мельникова, 2017

**УДК 338**

**О.В. Байгулова**

канд. эконом. наук, доцент  
кафедры Налогообложения и бухгалтерского учета

**К.Ю. Липчанская**

магистрант 1 курса

Южно-Российский институт управления Российской академии народного хозяйства и государственной службы при Президенте РФ,  
г. Ростов – на – Дону, Россия

## **ОПРЕДЕЛЕНИЕ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТИ ХОЗЯЙСТВУЮЩЕГО СУБЪЕКТА НА ОСНОВЕ СТОИМОСТНОГО ПОДХОДА**

Основой развития современной экономической системы по праву можно считать инвестиции, которые представляют собой вложения капитала в различные объекты с целью последующего увеличения его стоимости [2, с. 160]. Результатом активной инвестиционной деятельности хозяйствующего субъекта является возможность создания нового предприятия, наращивание уже имеющегося производства, оптимизация и модернизация процессов изготовления товаров, работ или услуг, расширение ассортимента продукции и, как следствие, освоение новых рынков сбыта. Однако для того, чтобы у экономического субъекта была возможность реализовать все поставленные цели и задачи, ему, в первую очередь, необходима финансовая поддержка. Зачастую собственных денежных средств развивающимся компаниям не хватает, поэтому они стремятся найти сторонних спонсоров, которые смогут оценить перспективность имеющегося бизнеса и оказать материальную помощь по его улучшению.

Сторонние инвесторы с опаской относятся к потенциальным объектам капиталовложения и стараются максимально точно установить уровень инвестиционной привлекательности компании. В современной экономической науке под данным термином инвестиционная привлекательность принято понимать систему экономических отношений между субъектами, осуществляющими коммерче-

скую деятельность, по поводу эффективного развития бизнеса, поддержания его конкурентоспособности, финансовой стабильности и независимости [1, с. 114]. В настоящее время существуют различные методы, с помощью которых определяется уровень инвестиционной привлекательности, например, бухгалтерский, рисков, рыночный и другие [5, с. 80]. Но особый интерес, по нашему мнению, представляет стоимостной подход, в котором основным критерием оценки инвестиционной привлекательности служит рыночная стоимость потенциального объекта капиталовложения. Для России этот подход в настоящее время наиболее востребован, так как дает возможность привлечь иностранных инвесторов, что в условиях сложившегося кризиса поднимает привлекательность нашей страны для привлечения капитала. Также можно наблюдать активное формирование рынка коммерческой и производственной недвижимости, в условиях которого либо целые предприятия, либо их части становятся возможными объектами купли-продажи для инвесторов, которые вкладывают в них денежные средства с целью дальнейшего стратегического управления этим предприятием и выходом его на IPO для получения дополнительного капитала.

Большой практический вклад в использовании стоимостного метода внесли западные специалисты. На основе накопленных знаний они сделали вывод о том, данный подход является эффективным инструментом для перехода от нынешнего порядка оценки производительности, т.е. по уровню получаемой прибыли, к системе стоимостной оценки. Мировой опыт дает возможность убедиться, что анализ стоимости предприятия помогает управляющему звену разрабатывать процедуры по улучшению показателей отчета о финансовых результатах, а также регулировать баланс [3, с. 65].

Определяя рыночную стоимость потенциального объекта инвестирования, экономисты учитывают лишь ту часть капитала, которая в перспективе сможет принести доход. Инвестиционная стоимость в этом случае будет определяться методами подоходного дохода, которые отражают ожидаемый уровень прибыли, соответствующий уровню риска вложения капитала. Методы подоходного дохода предполагает использование двух показателей:

1. дисконтирование денежных потоков, при котором стоимость имущества определяется суммой текущих прогнозируемых денежных потоков и реверсии (величины остаточной стоимости);

2. прямая капитализация доходов, используемая, когда есть вероятность, что будущие доходы могут быть равны текущим, а темпы их роста будут умеренными. Вычисляется делением величины доходов на коэффициент капитализации [4, с. 2].

После расчета методов подоходного дохода, полученные значения приводятся к текущей стоимости по формуле сложного процента. Это необходимо производить для облегчения обоснования стоимости предприятия на определенную

дату. Более наглядным является значение уровня дисконтирования денежных потоков, потому что, во-первых, оно оценивает реальную стоимость денег в определенный период, а, во-вторых, взаимосвязанные с высокими рисками доходы оцениваются ниже, чем более безопасные, за что приходится расплачиваться высокой нормой дисконта. Стоит отметить, что, если полученные фирмой доходы на возможные инвестиции превышают стоимость капитала, то, в этом случае, инвестиционная привлекательность хозяйствующего субъекта возрастет.

Также, используя стоимостной метод оценки инвестиционной привлекательности компании, стоит учитывать коэффициент недооцененности или переоцененности (в зависимости от каждого конкретного случая) предприятия на рынке реальных инвестиций. Этот показатель равен отношению между реальной и рыночной стоимостями бизнеса. В свою очередь, рыночная цена исследуемой организации будет представлять собой сумму стоимости всего имущества, которое находится в собственности, и дисконтированного дохода за минусом кредиторской задолженности. Рыночная же стоимость будет являться более абстрактным значением, потому что определяется как наиболее вероятная цена при осуществлении сделки в определенный период времени, исходя из рыночной конъюнкты и политической обстановки, если потенциальный инвестор – иностранное физическое или юридическое лицо [6, с. 157].

Таким образом, на наш взгляд, стоимостная оценка предприятия играет важную роль в оценке инвестиционной привлекательности хозяйствующего субъекта наряду с другими методами анализа. Однако не стоит считать, что если совокупная стоимость бизнеса показывает не самое оптимальное значение, то предприятие не принесет в перспективе желаемого дохода как для собственника, так и для инвестора. Разница состоит лишь в том, что в первом случае собственники получают большое вознаграждение в виде высокой цены предприятия, которую вынужден платить инвестор. Поэтому выбор объекта инвестирования зависит, главным образом, от целей инвестора: желает ли он инвестировать в небольшой, но перспективный бизнес, или же отдаст предпочтение уже сложившейся компании со стабильным уровнем дохода.

### **Список литературы**

1. Байгулова О.В., Липчанская К.Ю. Ключевые факторы, определяющие инвестиционную привлекательность хозяйствующего субъекта // Перспективы развития науки и образования – 2016 – С. 114 – 117
2. Бочаров В.В. Инвестиционный менеджмент. СПб.: Питер, 2000 – с. 265
3. Злобина А.Ю. Стоимостной подход в определении инвестиционной привлекательности предприятия // Известия Иркутской государственной экономической академии – №4 – 2006 – С. 65 – 67
4. Корниенко Б.И. Оценка стоимости предприятия с использованием метода дисконтированных денежных потоков в рамках доходного подхода // Концепт - №7 – 2015 – С. 1 – 6

5. Мелай Е.А., Сергеева А.В. Подходы к оценке инвестиционной привлекательности предприятия: сравнительный анализ // Известия Тульского государственного университета. Экономические и юридические науки – № 1-1 – 2015 – С. 80 – 92

6. Ростиславов Р.А. Методы оценки инвестиционной привлекательности предприятия // Известия тульского государственного университета – № 2 – 2 – 2009 –С. 153 – 157

© **О.В. Байгулова, К.Ю. Липчанская, 2017**

**УДК 338**

**О.В. Байгулова**

канд. эконом. наук, доцент  
кафедры Налогообложения и бухгалтерского учета

**К.В. Чумаченко**

магистрант 1 курса

Южно-Российский институт управления Российской академии народного хозяйства и государственной службы при Президенте РФ,  
г. Ростов – на - Дону, Россия

## **РОЛЬ ФИНАНСОВОГО АНАЛИЗА В ОРГАНИЗАЦИИ В УСЛОВИЯХ ЭКОНОМИЧЕСКОГО КРИЗИСА**

В условиях мирового экономического кризиса главная задача любого хозяйствующего субъекта - поддержание финансовой устойчивости для эффективного развития. В целях минимизации рисков, руководитель должен обладать знаниями и навыками управления финансами предприятия, формирования структуры капитала, эффективного использования собственных и заемных средства выявлять и устранять недостатки финансовой деятельности, а также находить резервы улучшения финансового состояния предприятия. В современной рыночной конъюнктуры мирового рынка роль финансового анализа в условиях экономического кризиса не только усилилась, но и качественно изменилась. Являясь основным превентивным звеном в оценке финансового состояния организации, он позволяет принять первоочередные управленческие решения, точно исследовать причины, по которым были вызваны изменения показателей прибыли (за счет издержек или влияния цен), рентабельности производства, капитала и продаж, состояние конкурентоспособности, платежеспособности, ликвидности собственных активов, факторы внутренне и внешней среды. Грамотно проведенный финансовый анализ на стадии, предшествующей принятию управленческих решений, позволяет не только сэкономить материальные, трудовые и финансовые ресурсы, но и своевременно отказаться от сомнительных и высоко рискованных операций, а в определенных случаях и серьезно скорректировать первоначально запланированные действия [1].

Финансовый кризис в России становится предметом исследования многих отечественных ученых-экономистов. Так, Рязанов В.Т. отмечает: «Экономические санкции серьезно оказали свое отрицательное влияние с позиций доступа к относительно дешевому кредитованию национальных компаний и банков, а также привлечения инвестиций на международных финансовых рынках» [2, с. 3]. В свою очередь, Юсупова О. А. считает: «Введение экономических санкций против России рядом западных стран отрицательно сказывается на темпах роста отечественного ВВП, создает реальную угрозу не просто замедлению экономического роста, но и, по прогнозам Минэкономразвития России, возможного спада в российской экономике. Краткосрочные последствия от введения санкций заключаются в девальвации рубля, уходе от риска со стороны инвесторов и заметном оттоке капитала» [3, с. 14]. Когденко В.Г. отмечает: «Финансовая политика организаций в условиях кризиса должна иметь ряд особенностей, которые позволят нейтрализовать негативное влияние внешней среды. Она должна учитывать резкое повышение рискованности бизнеса, а именно растущую неустойчивость спроса и цен на готовую продукцию, а также цен сырья и энергии и неустойчивость финансовых рынков, валютных курсов, налогового законодательства, условий кредитования» [4, с. 2]. Таким образом, по мнению экономистов, изучающих причины возникновения финансовых кризисов и их последствия, большинство изменений в системе макроэкономических показателей отрицательно воздействует на организацию. Особенно это происходит в период спада экономической стабильности на мировом рынке. Реагировать на внешние факторы отдельно взятым организациям, чаще всего, не по силам. Однако, проводить стратегии, смягчающие спад производства и изменение финансовой составляющей хозяйствующего субъекта, является возможным.

В условиях экономического кризиса организациям необходимо контролировать состояние финансовых показателей, характеризующих текущую деятельность не только своей компании, но и своих контрагентов. Алгоритм проведения финансового мониторинга организаций при помощи инструментов финансового анализа можно представить следующим образом:

1. оценка имущественного и финансового положения с помощью вертикального и горизонтально анализа (дебиторская задолженность, запасы, краткосрочные финансовые вложения);
2. источник финансирования (оценка состояния собственного капитала, долгосрочных и краткосрочных финансовых обязательств);
3. оценка показателей рентабельности, ликвидности, финансовой устойчивости;
4. оценка уровня продаж (структура ассортимента, цена выпускаемой продукции, объем продаж);
5.  $i j h \wedge Z I Z y t V X h \wedge Z \bullet$

Для определения текущего состояния организаций на мировом рынке, надо иметь реальную информацию не только по прибыли, но и каким потенциалом в целом обладает та или иная организация на мировом или внутреннем рынках. Понимание отчетности, знание методов и методик анализа позволяют достаточно полно и объективно оценить многие направления финансового состояния организации, увидеть причины их изменения, сделать прогноз на перспективу и принять соответствующие управленческие решения.

Таким образом, финансовый анализ играет значимую роль в управлении предприятием в условиях неблагоприятной внешней и внутренней сред. С его помощью организация может осуществлять свою деятельность на рынке самостоятельно, при этом быть конкурентоспособной. Он также играет значимую роль, являясь самостоятельным видом услуг аудиторских фирм, что позволяет не только усиливать роль финансового анализа, но и делать его более качественным в современных условиях. Финансовый анализ призван выявлять сильные и слабые стороны финансово-хозяйственной деятельности предприятия, что дает возможность установить отклонения показателей своей организации от конкурентов.

### Список литературы

1. Научная электронная библиотека «КиберЛенинка» [Электронный ресурс] - Режим доступа: <http://cyberleninka.ru/article/n/sovershenstvovanie-kompleksnogo-ekonomicheskogo-analiza-v-usloviyah-finansovo-ekonomicheskikh-krizisov> (Дата обращения: 24.03.2017).
2. Рязанов, В.Т. Импортозамещение и новая индустриализация России, или как преодолеть стагнацию // Экономист. - 2014. - № 11. - С. 3.
3. Юсупова, О.А. О просроченной задолженности в кредитных портфелях российских банков, причинах ее возникновения и методах работы с ней // Финансы и кредит. - %EW d&d

учебных заведений страны. Кризисная ситуация, в которой находится Россия, обуславливает недостаточность финансирования вузов, острую необходимость в обновлении и совершенствовании материально-технической базы, неконкурентоспособность отечественной высшей школы на мировом рынке образовательных услуг. Помимо этого дополнительные возможности получать материальное обеспечение нередко ограничены законодательством, что приводит к ослабеванию предпринимательской функции вузов и невозможности осуществления мероприятий по повышению благосостояния вузов.

Экономическая ситуация высшей школы непосредственно влияет на качество предоставляемых образовательных услуг и создает базу для развития научно-исследовательской деятельности. В современных условиях большинство вузов не имеет возможности, помимо прочего, обеспечить обучающихся научно-методической литературой, модернизированным оборудованием и комфортными помещениями для осуществления образовательной и научной деятельности.

В современных условиях для снижения нецелевых расходов используется модель нормативно-подушевого финансирования. Выделение средств государственным вузам происходит в виде субсидий, отчисляемых из федерального бюджета. В их состав входят нормативные затраты, непосредственно связанные с оказанием образовательной услуги, нормативные затраты на общехозяйственные нужды, а так же бюджетные средства для выплаты стипендий обучающимся, распределением которых занимается Ученый совет вуза. Реализация денежных ресурсов происходит в соответствии с предписанием государственных органов.

Объем государственных ассигнований напрямую зависит от утвержденного национального (регионального, муниципального) бюджета. Распределение бюджетных средств происходит в соответствии с расходами государства на образование. Соответственно, вуз получает не тот размер финансирования, в котором реально нуждается, а тот, который придется на него из общей суммы выделенного на высшую школу финансирования. В связи с этим у вуза возникает проблема нехватки средств на удовлетворение потребностей, связанных с оказанием образовательных услуг.

В условиях той экономической ситуации, в которой находится РФ сегодня, увеличение финансирования высшей школы ожидать не приходится, соответственно возникает вопрос о повышении эффективности управления располагаемыми финансовыми ресурсами. Данная проблема может быть рассмотрена в различных аспектах финансово-хозяйственной деятельности вузов.

Вузы России в силу ряда причин имеют разную материально-техническую базу, что приводит к усилению дифференциации по различным

показателям среди университетов. Финансирование должно осуществляться с сохранением ориентира на раскрытие научного и образовательного потенциала каждого учреждения, независимо от территориальных и прочих особенностей. Это могут быть как единовременные выплаты для покрытия дефицита бюджета наиболее нуждающихся учреждений, так и многократные начисления вузам, чей уровень инфраструктуры находится ниже установленного уровня, но с обязательным мониторингом осуществляемых впоследствии расходов этих вузов.

Наряду с этим необходимо стимулирование высококачественных научных исследований всех вузов России. Нужно учитывать не факт существования научной работы, а ее полезность и уникальность. Это позволит сократить расходы на финансирование ненужных и неактуальных исследований и повысит мотивацию студентов и преподавателей к созданию инновационного научного продукта.

Помимо этого, разумным шагом может быть сокращение числа вузов и филиалов, занимающихся подготовкой неконкурентоспособных специалистов или специалистов, не имеющих высокого спроса на рынке труда. Необходимости ликвидировать данные учебные заведения нет. Целесообразнее преобразовать часть из них в образовательные учреждения, которые будут осуществлять обучение по программам среднего профессионального образования. Это обуславливается тем, что в нашей стране остро стоит проблема нехватки рабочих кадров [1].

В заключении необходимо отметить, что, несмотря на наличие серьезного потенциала развития, современная система высшего образования все еще недофинансирована в требуемых объемах. В связи с этим законодательство требует модернизации, для более успешной реализации вузами предпринимательской функции. Помимо этого для более эффективного управления финансами в сфере высшего образования необходимо ориентироваться на раскрытие научного и образовательного потенциала каждого учреждения. Субсидирование необходимо осуществлять с учетом успешности осуществляемой научно-исследовательской и образовательной деятельности. Подготовка специалистов должна осуществляться исходя из потребностей рынка труда.

#### **Список литературы**

1. Виденеева Е.А. Современные модели финансирования высшего образования в национальной экономике // Форум молодых ученых. 2016. № 3 (3). С. 55-58.

© Е.А. Виденеева, 2017

УДК 338.24.01

**Р.С. Кошелев, Д.Ю. Чистяков**

студенты 4 курса, направление подготовки «Государственное  
и муниципальное управление» (уровень бакалавриата)

**О.В. Михеенко**

к.э.н., ст. преподаватель кафедры

«Государственное управление и финансы»

Брянский государственный инженерно-технологический университет

г. Брянск, Россия

## **ОСОБЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ЗОНЫ: ОТ ЛИВОРНО ДО ЛИПЕЦКА**

В последнее время все чаще встречаются такие понятия, как «свободная экономическая зона», «зона свободной торговли», «особая экономическая зона», которые по существу являются разными названиями одного и того же явления. Под особой экономической зоной (ОЭЗ) в международной практике принято понимать территорию, имеющую особый юридический статус и льготные условия осуществления экономической предпринимательской деятельности. Создание ОЭЗ преследует цель развития экономической составляющей всей страны в целом и её регионов в частности. Более того, с помощью данных рычагов решаются вопросы развития отдельных отраслей региональных экономик, таких как промышленность, научная деятельность, внешняя и внутренняя торговля и др. [1, с. 148].

Основными целями создания особых экономических зон являются:

- активизация и расширение внешнеторговой и внешнеэкономической деятельности;
- стимулирование экспорта промышленной продукции и увеличение валютных поступлений;
- повышение конкурентоспособности национального производства и его экономической эффективности;
- содействие реализации политики импортозамещения на основе стимулирования деятельности отечественных производителей;
- привлечение отечественных и иностранных капиталов;
- создание новых рабочих мест, рост занятости населения;
- концентрация высокопрофессиональных кадров на приоритетных для экономики региона направлениях.

Юридические лица, которые ведут свою хозяйственную, как правило, коммерческую деятельность на территории ОЭЗ, называются резидентами. Резиденты ОЭЗ получают следующие льготы:

1) льготные ставки по налогообложению, госпошлинам, аренде помещения и оплате коммунальных услуг, что способствует общему снижению расходов на производство;

2) льготы по экспортным и импортным таможенным пошлинам, что положительно сказывается на сумме прямых и косвенных доходов от бизнеса;

3) готовые современные объекты инфраструктуры;

4) снижение административных барьеров и др.

Причем, следует отдельно акцентировать внимание на том, что действует гарантия не изменения налоговых условий для резидентов на срок создания ОЭЗ (49 лет) [2].

В мировой практике принято выделять различные виды особых экономических зон в зависимости от приоритетного направления деятельности, реализуемого на их территории (таблица 1).

*Таблица 1*

**Характеристика основных видов особых экономических зон**

<b>Вид ОЭЗ</b>	<b>Характеристика</b>
Зоны свободной торговли	Не попадают по действие таможенного законодательства в широком понимании, на данной территории проводится хранение продукции, проводится предпродажное тестирование, упаковка и прочее
Промышленно-производственные зоны	Территории на которых присутствуют промышленные комплексы, которые специализируются на выпуске определенных товаров
Технико-внедренческие зоны	Зоны на которых осуществляется научно – техническая деятельность
Туристические зоны	Районы туристического отдыха
Сервисные зоны	Территория, на которой осуществляется какая либо экономическая деятельность, будь то финансовая или экспортно-импортная
Комплексные зоны	Территория льготного хозяйствования, определенная административными границами района

По мнению большинства исследователей, истоки зарождения особых экономических зон находятся в Средневековье. Достоверно установлено, что в 1547 г. город Ливорно в Италии был объявлен зоной свободной торговли. Тогда купцы смогли добиться права продавать товары, которые не будут облагаться налогами. Позднее, в XVII в., зоны свободной торговли были созданы в итальянском порту Триест и югославском Шибенике, а в XVIII в. – в Гибралтаре и даже в Бангкоке. В этих зонах были созданы льготные условия для ведения беспошлинной торговли.

Современная история ОЭЗ началась в конце 1950-х гг., когда правительство Ирландии заявило о создании в международном аэропорту Шэннон,

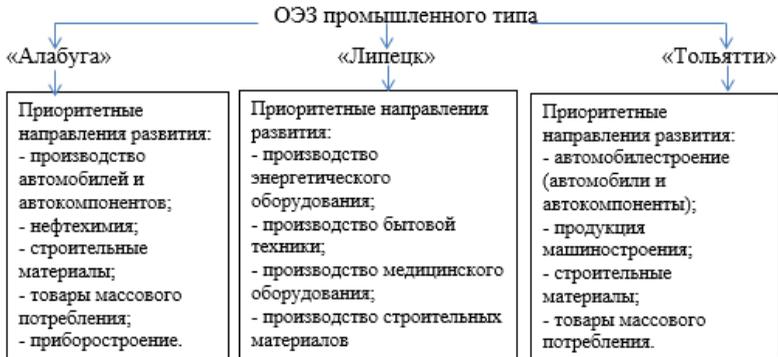
расположенном в устье одноименной реки, зоны свободной торговли, в которой зарубежным представителям бизнеса разрешалось строить свои предприятия. Благодаря удобному инфраструктурному положению аэропорта и представлению большого количества льгот для предпринимателей эта зона очень быстро достигла положительных экономических эффектов. Бум создания ОЭЗ приходится на 1970-е годы как в развитых, так и в развивающихся странах. Вначале 80-х ОЭЗ получают новый толчок к развитию в бывших коммунистических странах Восточной Европы. Доминирующими по структуре тогда были зоны свободной торговли, целью которых было развитие экспорта продукции путем транзитной торговли. Так же в 1980 гг. в КНР принимается решение о создании целых четырех специальных экономических зон на востоке страны, а позднее такой зоной был объявлен и остров Хайнань.

В настоящий момент количество ОЭЗ в мире составляет по разным подсчетам от двухсот до двух тысяч. Через эти зоны проходит примерно 1/10 мирового торгового оборота, а численность занятость населения составляет порядка 3 млн. человек. Самыми известными особыми экономическими зонами в мире на данный момент являются: Кремниевая долина (США, штат Калифорния, где трудятся более 225 тысяч человек, а основная сфера деятельности – это изобретение инноваций), Джебель - Али (ОАЭ, Дубай; более 100 тысяч человек; основная сфера деятельности – услуги), Шанхай (КНР; 330 тысяч иностранных инвесторов и резидентов; сфера деятельности – транзитная морская и сухопутная торговля, производство товаров) [1, с. 150].

Россия сегодня представляет большой растущий перспективный рынок, на котором развитие национальной экономики стимулируется созданием особых экономических зон. В целях регулирования правоотношений в процессе создания и функционирования особых экономических зон был принят ряд законодательных актов, которыми предусматривается разделение ОЭЗ в зависимости от функционального назначения на промышленные, технологические, туристические и логистические.

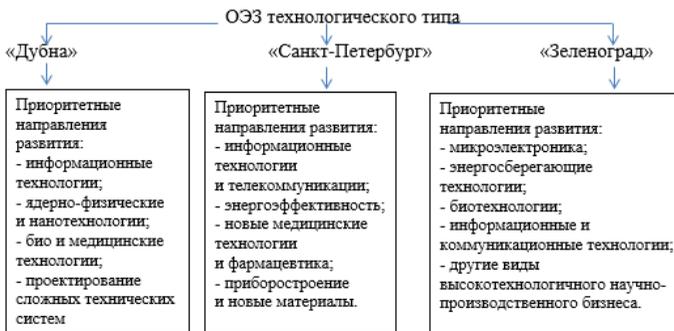
Резидентам ОЭЗ государство гарантирует: налоговые льготы, таможенные преференции, бесплатную инфраструктуру, упрощенную процедуру подключения к инженерным сетям, качественное бизнес-администрирование на весь срок функционирования ОЭЗ в России.

Промышленные ОЭЗ (рис. 1) представляют собой весьма обширные территории, расположенные в крупных промышленных регионах страны, отличающиеся наличием готовой инфраструктуры, близостью к ресурсной базе для производства и основным транспортным артериям. Размещение производства на территории промышленных зон позволяет повысить конкурентоспособность продукции на российском рынке за счет снижения издержек. В РФ сегодня существует шесть зон такого типа [3].



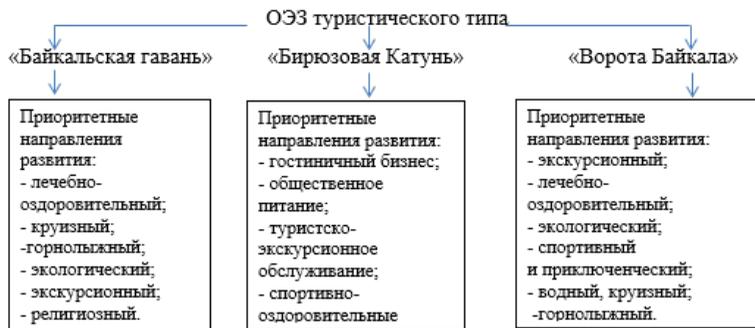
**Рис. 1. Приоритетные направления деятельности некоторых ОЭЗ промышленного типа**

Расположение технологических ОЭЗ (рис. 2) в крупнейших научно-образовательных центрах, имеющих богатые научные традиции и признанные исследовательские школы, открывает большие возможности для развития инновационного бизнеса, производства наукоемкой продукции и вывода ее на российские и международные рынки. Пакет таможенных льгот и налоговых преференций, доступ к профессиональным кадровым ресурсам наряду с растущим спросом на новые технологии и модернизацию различных отраслей российской экономики делает технологические ОЭЗ привлекательными для венчурных фондов, а также разработчиков и производителей высокотехнологичной продукции. В РФ существует пять зон такого типа [3].



**Рис. 2. Приоритетные направления деятельности некоторых ОЭЗ технологического типа**

Располагаясь в наиболее живописных и востребованных туристами регионах России, особые экономические зоны туристического типа (рис. 3) предлагают благоприятные условия для организации туристического, спортивного, рекреационного и других видов бизнеса [3].



**Рис. 3. Приоритетные направления деятельности некоторых ОЭЗ туристического типа**

Находясь в непосредственной близости от основных транспортных путей, логистические ОЭЗ могут стать площадкой для организации судостроительной и судоремонтной деятельности, предоставления логистических услуг, а также базой для новых маршрутов. В настоящий момент существует одна ОЭЗ логистического типа – «Ульяновск», приоритетные направления развития которой: производство авиационной техники, техническое обслуживание и ремонт авиационной техники, логистика авиационных грузов (авиационный хаб).

В настоящий момент можно отметить, что создание и функционирование особых экономических зон на территории РФ позволит привлечь новых инвесторов и обеспечить устойчивое развитие территорий ОЭЗ и экономики страны в целом, что в будущем обеспечит ей конкурентоспособность на мировом рынке.

На основании вышеизложенного можно сделать следующие выводы: зарождение особых экономических зон началось ещё в средние века в Европе, в дальнейшем пик популяризации пришёлся на вторую половину 20 века. Сейчас самыми большими и высокоэффективными зонами являются объекты в Китае, США и ОАЭ. В Российской Федерации практика создания отечественных особых экономических зон находится в начальной стадии зарождения, а потому сталкивается с рядом определенных трудностей, но имеет большие перспективы развития при условии оказания информационной, законодательной и финансовой поддержки государства.

#### **Список литературы**

1. Региональная экономика и управление социально-экономическим развитием территории: Учебное пособие. / Азаренко Н.Ю., Ковалевский В.В., Михеенко О.В. – Брянск: БГИТУ, 2017. - 250 с.
2. Об особых экономических зонах в Российской Федерации // Федеральный закон от 22.07.2005 N 116-ФЗ
3. Особые экономические зоны. URL: <http://www.russez.ru/oez/tourism/>

© Р.С. Кошелев, Д.Ю. Чистяков, О.В. Михеенко, 2017

УДК:330.322

**С.Б. Набатчикова**

доцент кафедры финансы и кредит

**Г.А. Сарбаева**

магистрант

Оренбургский ГАУ

г. Оренбург, Российская Федерация

## **ИНВЕСТИЦИОННАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ КОММЕРЧЕСКИХ БАНКОВ И ПРОБЛЕМЫ ЕЕ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ**

В современной экономике актуальной проблемой является повышение конкуренции между коммерческими банками в сфере предоставления услуг клиентам. Одним из важных факторов повышения конкурентоспособности между кредитными организациями, а также успешного долгосрочного функционирования банков, эффективного использования финансовых активов, укрепления финансовой устойчивости и ликвидности, регулирования финансовых рисков, является эффективное осуществление инвестиционной деятельности [1].

Банковская инвестиционная деятельность – это деятельность, в процессе которой банк выступает в качестве инвестора, вкладывая собственные ресурсы на определенный срок в создание, приобретение реальных или покупку финансовых активов для извлечения доходов, прямых либо косвенных.

Вместе с тем инвестиционная деятельность банков имеет и иной аспект, как финансового посредника. В этом качестве банки помогают удовлетворить потребности хозяйствующих субъектов в инвестициях. Спрос на них в условиях рыночной экономики возникает в денежно-кредитной форме. Кроме того, банки дают возможность превратить сбережения и накопления в инвестиции[4].

Рассмотрим состав и структуру активов банковского сектора России по источникам вложений средств (табл. 1).

Таблица 1

### **Структура активов кредитных организаций, сгруппированных по направлениям вложений, млрд. руб. [3].**

<b>Активы</b>		<b>1.01.15</b>	<b>1.01.16</b>	<b>1.01.17</b>
<b>1</b>	<b>2</b>	<b>3</b>	<b>4</b>	<b>5</b>
1	Денежные средства, драгоценные металлы и камни	2754,2	1898,3	1591,5
2	Счета в Банке России и в уполномоченных органах других стран	3297,8	2464,4	3046,1
3	Корреспондентские счета в кредитных организациях	2675,2	2563,3	1734,4

1	2	3	4	5
4	Ценные бумаги, приобретенные кредитными организациями — всего	9724,0	11777,4	11450,1
5	Прочее участие в уставных капиталах	427,6	568,0	877,5
6	Производные финансовые инструменты	2298,6	1261,0	704,4
7	Кредиты и прочие ссуды	52115,7	57511,4	55622,0
8	Основные средства, прочая недвижимость, нематериальные активы и материальные запасы	1222,3	1277,6	1486,8
9	Использование прибыли	177,0	125,5	384,8
10	Прочие активы — всего	2960,5	3579,8	3165,7
Всего активов		77,653,0	82999,7	80063,3

Приведенная таблица свидетельствует о росте размещения средств в кредиты, прирост которых за исследуемый период составил 3506,3 млрд. руб. Также демонстрируют стабильный рост вложения в основные средства, которые увеличились с 1222,3 млрд.руб. до 1486,8 млрд.руб. и их прирост составил 264,5 млрд.руб. Вложения в ценные бумаги увеличились на 1726,1 млрд.руб.

В целом по всей совокупности активов за исследуемый период мы наблюдаем положительную динамику, особенно на 1.01.16 год, что говорит об увеличении спроса населения и хозяйствующих субъектов на инвестиционные ресурсы. Инвестиционная деятельность банков реализуется еще в одном аспекте — организация долгосрочного кредитования под инвестиционные проекты. Банковские учреждения выполняют функции организаторов и финансовых инициаторов осуществления крупных инвестиционных проектов и программ, а также играют решающую роль в мобилизации финансовых инвестиционных ресурсов. Основными игроками на отечественном рынке банковского проектного финансирования на сегодняшний день можно считать Сбербанк, Газпромбанк, Россельхозбанк и ВТБ. Однако, такие банки как Промсвязьбанк, банк «ФК Открытие», Евразийский банк и другие активно развивают проектное финансирование (табл. 2). Банки не разглашают условия своего участия в проектах, что свидетельствует о незрелости данного сегмента рынка банковских услуг и соответственно негативно влияет на его развитие [2, с. 149].

Рейтинг 10 крупнейших банков, осуществляющих кредитование инвестиционной деятельности на 1 февраля 2017 года [5].

Место по активам	Крупнейшие банки России	Величина активов на 01.01.2017 г./млн.руб./	Прибыль (млн.руб.)
1	Сбербанк РФ	23 211 410	612 767
2	ВТБ	10 283 128	76 731
3	Газпромбанк	5 391 342	39 858
4	ВТБ 24	3 247 107	42 324
5	ФК ОТКРЫТИЕ	3 066 492	12 639
6	Россельхозбанк	2 819 403	2 000
7	Альфа-банк	2 363 203	-1 029
8	Национальный Клиринговый Центр	2 095 446	23 852
9	Московский Кредитный Банк	1 380 394	2 130
10	ПромСвязьБанк	1 645 932	14 504

По прогнозу РИА Рейтинг, в 2017 году можно ожидать принудительного отзыва лицензий у 60-70 банков, что снизит номинальный прирост активов на 1-2%. При этом активность в секторе M&A может даже немного увеличиться, что дополнительно будет приводить к дальнейшему росту концентрации активов. А так же розничный рынок в 2017 году продолжит показывать заметный прогресс, что будет являться следствием дальнейшей стабилизации рынка беззалогового кредитования и развития ипотечного кредитования.

В целом, по мнению аналитиков РИА Рейтинг, 2017 год будет несколько лучше предыдущего – номинальный и реальный прирост активов будет в пределах 3-6%[5].

К основным проблемам, с которыми сталкиваются банки при осуществлении инвестиционной деятельности относятся:

- высокий уровень инфляции и отсутствие мер по ее регулированию, колебания цен на банковские активы, изменения процентных ставок, чрезмерная кредитная экспансия, высокие риски кредитования реального сектора экономики, ограниченные ресурсные возможности банка;

- несовершенство нормативной базы, регулирующей деятельность банков и возможность контроля за их действиями, нерешенность ряда ключевых проблем налогового законодательства;

- недоверие населения к кредитным организациям, неудовлетворенный потребительский спрос на баи , гет

- проблема мелкого инвестора. Рынок государственных ценных бумаг на сегодняшний день закрыт для мелких и средних инвесторов, что так же создает проблемы для самого рынка, для мотивации деятельности банка на этом рынке, что порождает финансовые проблемы более широкого характера;

- система налогообложения инвестиционной деятельности банков, характеризуется неэффективностью налоговых ставок, множественностью элементов налогооблагаемых баз, ограниченным и жестким режимом льготирования. На основе проведенного анализа проблем осуществления банковской инвестиционной деятельности, можно предложить комплекс мероприятий по их разрешению:

- ввести процедуру обучения специалистов, занимающихся анализом инвестиционных вложений коммерческого банка;

- наладить сотрудничество между банками более высокого уровня, в рамках которого создавались бы консорциумы, пулы и через них осуществлялось инвестиционное кредитование крупных проектов;

- проводить тщательный анализ эффективности вложения в малые и микро-проекты, осуществлять инвестиционное кредитование подобных проектов;

- создавать льготные условия для привлечения инвестиций[1].

Только при стабильности экономического состояния экономики может повыситься активность инвесторов, и банковской инвестиционной деятельности привлекательность. Данные предложения могут повысить инвестиционную активность коммерческих банков, а также улучшить конкурентоспособность банков, их ликвидность, и финансовую устойчивость.

### **Список литературы**

1.Ермошина, Т.В. Стимулирование инвестиционной деятельности коммерческих банков через систему налогообложения / - М.:, 2015.

2.Сысоева А. А., Проблемы и перспективы развития банковского проектного финансирования// Публикации молодых ученых. — 2015. — № 3 (87). — С.149.

3.Ассоциация российских банков (АРБ) [Электрон. ресурс]. — Режим доступа: WorldWideWeb.

4.Инвестиционная деятельность банков [Электрон. ресурс]

**Я.В. Олифиренко**

студент

**А.В. Трошина**

студент

**Научный руководитель:**

**З.А. Чермит**

ассистент

кафедра экономики и финансового менеджмента КубГУ

г. Краснодар, Россия

## **НАЦИОНАЛЬНАЯ ПЛАТЕЖНАЯ СИСТЕМА «МИР», ЕЕ СОЗДАНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ**

Платёжная система «Мир» – представляет собой российскую национальную платёжную систему, созданную для обеспечения надёжности, безопасности, а также для удобства и доступности национальных платёжных инструментов.

Попытки создания локальной платежной системы начали предприниматься еще в 90-х годах, однако только в 2000-х годах стала особенно очевидной необходимость наличия собственной платежной системы, что обеспечило бы наиболее эффективное и бесперебойное оказание банковских услуг. На российский рынок были допущены международные платежные системы, такие как Visa и MasterCard. Национальная платежная система не могла существовать из-за отсутствия правовой, программной и материальной базы [1].

Но в последние несколько лет ситуация существенно изменилась. Началась активная разработка и внедрение национальной платежной системы «Мир», причинами такого рода изменений стали:

- монополия иностранных платежных систем на банковском рынке России;
- санкции против России, вследствие которых такие крупнейшие платежные системы как MasterCard и Visa прекратили оказание своих услуг по проведению платежных операций для ряда российских банков.

Это выявило большую зависимость России от иностранных платежных систем и стало толчком для ЦБ по принятию мер для создания собственной национальной платежной системы.

27 марта 2014 года президент России одобрил идею о создании национальной платежной системы, которая обеспечивала бы интересы страны. Банк России выступил куратором проекта. В июле было официально зарегистрировано акционерное общество «Национальная система платежных карт», которое является оператором национальной платежной системы «Мир». Центральному Банку России принадлежат 100% акций компании [2].

В июне Национальная система платежных карт и крупнейшая платежная система Японии JCB (Japan Credit Bureau) договорились о сотрудничестве выпуска кобейджинговых карт «Мир»-JCB.

В июле Национальная система платежных карт договорилась о сотрудничестве с международной платежной системой American Express о выпуске кобейджинговых карт «МИР»-AMEX.

15 декабря 2015 года Банк России и АО «НСПК» заявили о начале эмиссии первых карт «Мир». Первыми банками, приступившими к выпуску национальной платежной карты, стали Газпромбанк, Московский Индустриальный банк, МДМ Банк, Банк «Россия», Связь-Банк, РНКБ Банк и СМП Банк.

Газпромбанк стал первым банком, который выпустил кобейджинговые карты «МИР» - Maestro.

В октябре 2016 года количество выпущенных карт «МИР» превысило 1 миллион.

В декабре произошел выпуск пилотной версии программы лояльности платежной системы "МИР". В этой программе участвует ограниченное количество банков и торгово-сервисных предприятий. Программа лояльности позволяет держателям карт "МИР" получить кеш-бек до 10-15%. Данная программа не имеет аналогов как в России, так и в Европе, согласно ее условиям, кеш-бек выплачивается не банками, а совместными акциями торгово-сервисных предприятий и банков.

На данный момент карту Мир эмитируют 57 банков, а обслуживают 118 банков и эти числа постоянно растут.

Основными операциями дебетовых карт платежной системы «МИР» является:

- возможность получения заработной платы, а также пособия и иные выплаты на карточный счет;
- возможность осуществления оплаты товаров и услуг в торговых точках с логотипом «Мир»;
- возможность оплатить товары в интернет-магазинах;
- возможность снятия наличных денежных средств в банкоматах и пунктах выдачи наличных, где указан логотип «Мир»;
- возможность совершить денежные переводы на карты платежных систем «Мир», Visa, MasterCard;
- способность погасить задолженность по коммунальным платежам и иным услугам, а также погашать кредиты в банкоматах и в интернет-банке.

Также карты национальной платежной системы «Мир» будут доступны широкому кругу клиентов, пользующихся банковскими услугами. Таких карт будет три вида:

Дебетовые продукты, имеют возможность позволить, своим клиентам пользоваться исключительно собственными средствами и не предоставляют возможность привлекать заемные денежные средства банка-эмитента. Дебетовые карты включают в себя дебетовые карты «Мир», дебетовые карты «Бизнес» и предоплаченные карты.

Классические продукты являются наиболее универсальными. В этом сегменте представлены классическая дебетовая карта с овердрафтом и классическая кредитная карта.

Премиальные продукты «Мир» включают в себя премиальные карты: премиальную дебетовую карту с овердрафтом и премиальную кредитную карту. Помимо возможности совершать платежные операции, эта линейка карточных продуктов представляет пользователям расширенную программу привилегий [3].

К основным преимуществам карты российской платежной системы «Мир» можно отнести более выгодные по сравнению с Visa, MasterCard тарифы, а также возможность расплачиваться в Крыму, где Visa, MasterCard не могут произвести обслуживание своих клиентов за счет возложенных экономических санкций.

К недостаткам использования карты «МИР» можно отнести возможность расплачиваться только на территории России, а также временную трудность, что не все терминалы на территории страны способны обслужить данную карту.

Если на сегодняшний день перед АО «НСПК» стоит задача по максимальному распространению банковской карты «Мир» по России, то в задачу на ближайшее будущее входит выход на международную арену. Выйти за рубеж платёжная система «Мир» сможет за счет кобейджинговых программ с международными платёжными системами.

Для развития и продвижения национальной карты «Мир» проводится комплекс мероприятий, таких как:

- установление льготных тарифов за оказание операционных услуг и услуг платёжного клиринга;
- подключение необходимой для оплаты в интернет-магазинах технологии 3D-secure;
- разработку программ лояльности, кэш-бэка и начисления процентов на остаток;
- планируется добавления к карте «Мир» приложения, которое позволит оплачивать проезд в общественном транспорте;
- более дешёвое годовое обслуживание по сравнению с иностранными аналогами;
- предусмотрение льготных тарифов на зарплатные проекты для корпоративных клиентов.

Также платежная система «Мир» намерена начать продвижение национальных карт за рубежом, и для этого планирует сотрудничество с национальными платежными системами стран Евразийского экономического союза — «БЕЛКАРТ» в Белоруссии и Armenian Card (ArCa) в Армении.

В декабре 2016 года, был внесен законопроект об обязательстве банков до 1 июля 2018 года перевести всех бюджетников на национальную платежную систему «Мир».

На сегодняшний момент эмиссия карт «Мир» уже превысила 3 миллиона, планируется выпуск еще 20 миллионов карт до конца 2017 года.

Таким образом, Национальная платежная система «Мир» станет безупречным аналогом зарубежных платежных систем мира, что позволит обеспечить не только сохранность российских денежных потоков, но и повысить весь уровень развития всей банковской системы РФ.

#### **Список литературы**

1. Петегрич А.В., Бондаренко Т.Н. Роль национальной платежной системы в развитии безналичных расчетов в РФ // Современные научные исследования и инновации. 2015. [№ 7-2 \(51\)](#). С. 115-119.

2. Национальная система пластиковых карт.//НСПК. Национальная система пластиковых карт: официальный сайт – URL:.

В настоящее время вопросы классификации затрат решаются организациями самостоятельно с учетом отраслевых особенностей и целей управления.

- Определение объектов учета затрат, объектов калькулирования и калькуляционных единиц .

Объектами учета затрат являются места их возникновения, виды или группы однородных продуктов. Местом возникновения затрат управленческом учете называют структурные единицы и подразделения предприятия, в которых происходит первоначальное потребление производственных ресурсов (рабочие места, бригады, цехи и т.п.).

Под объектом калькулирования (носителем затрат) понимают виды продукции (работ, услуг) предприятия, предназначенные для реализации на рынке. Во многих случаях объекты учета затрат и объекты калькулирования могут не совпадать, а могут и совпадать. Определение объекта учета и объекта калькулирования тесно связано с отраслевой спецификой производства.

Выбор калькуляционной единицы зависит от особенностей производства и выпускаемой продукции (оказываемых услуг, выполняемых работ). Существует множество калькуляционных единиц:

- натуральные единицы (штуки, тонны, метры и т.д.);

- условно-натуральные единицы (100 пар обуви определенного типа, тонна литья определенного вида и т. д.), единицы времени (часы, машино-часы, человеко-дни);

- единицы работы — одна тонна перевезенного груза. Из этого множества калькуляционных единиц для калькулирования используется один измеритель, который рассматривается как основной.

- Выбор метода распределения косвенных расходов.

Он производится предприятием самостоятельно, записывается в учетной политике и является неизменным в течение всего финансового года.

- Разграничение затрат по периодам .

При этом необходимо руководствоваться принципом начисления. Сущность его состоит в том, что операции отражаются в бухгалтерском учете в момент их совершения и не увязываются с денежными потоками. Доходы и расходы, полученные (понесенные) в отчетном периоде, считаются доходами и расходами этого периода независимо от фактического времени поступления (или выплаты) денежных средств. Доходы и расходы, не относящиеся к отчетному периоду, не признаются доходами (расходами) отчетного периода, даже если деньги по ним поступили или перечислены в данном периоде.

- Раздельный учет по текущим затратам на производство продукции и по капитальным вложениям .

Данный принцип нашел свое отражение в Законе РФ «О бухгалтерском учете» (ст. 8, п. 6) и в Положении по ведению бухгалтерского учета и бухгалтерской отчетности в РФ.

· Выбор метода учета затрат и калькулирования .

Метод учета затрат на производство и калькулирования себестоимости продукции – совокупность приемов документирования и отражения производственных затрат, обеспечивающих определение фактической себестоимости продукции и отнесение издержек на единицу продукции.

Общепринятой классификации методов учета затрат и калькулирования пока не существует. Тем не менее, их можно сгруппировать по трем признакам:

1. По объектам учета затрат,
2. По полноте учитываемых затрат,
3. По оперативности контроля учета за затратами.

По объектам учета затрат выделяются попроцессный, попередельный, позаказный методы, а также метод учета (калькулирования) затрат по функциям (АВС). С точки зрения полноты учитываемых издержек возможно калькулирование полной и неполной («усеченной») себестоимости. В зависимости от оперативности учета и контроля затрат различают метод учета фактических и нормативных затрат.

Попроцессный метод калькулирования применяется в добывающих отраслях промышленности (угольной, горнорудной, газовой, нефтяной, лесозаготовительной и др.) и в энергетике. Кроме того, он может использоваться в перерабатывающих отраслях с простейшим технологическим циклом производства (например, в цементной промышленности, на предприятиях по производству асфальта, мукомольной и др.)

Выпускаемая продукция (оказываемая услуга) является одновременно и объектом учета затрат, и объектом калькулирования. В зависимости от количества видов продукции, наличия запасов полуфабрикатов и запасов готовой продукции применяют различные виды попроцессного метода калькулирования себестоимости продукции.

В 80-х годах XX в. практика калькулирования себестоимости стала стремительно развиваться в связи с возросшей конкуренцией, усилением неопределенности внешней среды и рисками хозяйствования. Появились принципиально новые методы, расширился круг объектов калькулирования и показателей себестоимости.

Наряду с показателями себестоимости единицы продукции и определенной совокупности продуктов востребована информация о себестоимости нетрадиционных объектов калькулирования, таких как операция, бизнес-процесс, канал дистрибуции, жизненный цикл продукта.

Традиционные калькуляционные системы (позаказный, попередельный, нормативный методы, «директ-костинг») продолжают функционировать, но их

возможности не могут в полной мере удовлетворить требования управления предприятием в изменившихся условиях. Посмотрим, в чем состоят изменения:

\* Усилилась неопределенность внешней среды и риски хозяйствования. Возросла степень конкуренции. Ускорило появление новых продуктов и технологий. Для снижения рисков хозяйствующие субъекты стали диверсифицировать производство, вести несколько видов деятельности. Все эти факторы привели к необходимости сосредоточения внимания на управлении ассортиментом продуктов, выборе видов деятельности. Для обоснования выбора нужна информация о максимально точной индивидуальной себестоимости, т.е. происходит повышение требований к надежности показателя себестоимости, который во многом зависит от применяемых методов распределения косвенных расходов;

\* Сократился жизненный цикл продуктов. Как следствие, появилась возможность учесть затраты за отчетный период, равный жизненному циклу. Работая в конкурентной среде

**Е.С. Тишкина**

студент 4 курса направление «Государственное  
и муниципальное управление» (уровень бакалавриата)

**О.В. Михеенко**

к.э.н., старший преподаватель  
кафедры «Государственное управление и финансы»  
Брянский государственный инженерно-технологический университет  
г. Брянск, Россия

## **СОЦИАЛЬНОЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО В РЕГИОНАХ РОССИИ**

Социальное предпринимательство – относительно новое явление для России и для мира в целом. Впервые о нем заговорили в научной литературе в конце прошлого века, а серьезное развитие данного института началось в 2000-х гг. Оно направлено на решение острых социальных проблем с помощью бизнес-методов. С каждым годом в это направление приходит все больше неравнодушных, чутких людей, чья жизненная и гражданская позиция заслуживает искреннего уважения [1, с.91].

Благодаря человеческой энергии и инициативе, сочетанию бизнес-подхода и социальной миссии, сегодня успешно решаются многие важные задачи, стоящие перед обществом. Приоритеты социального предпринимательства можно представлены на рис. 1.



**Рис.1. Приоритеты социального предпринимательства**

Сегодня в стране действуют меры государственной поддержки и программы крупного бизнеса по развитию социального предпринимательства. Фонд «Наше будущее», Общественная палата, ОПОРА РОССИИ, Союз предпринимателей и промышленников, Торгово-Промышленная палата и многие другие структуры принимают активное участие в продвижении данной темы. В регионах работают Центры инноваций социальной сферы. Тема звучит на телевидении, радио, в журналах и газетах [2].

Тему социального предпринимательства очень тесно переплетается с важностью и необходимостью осуществления социальных инвестиций, под которыми понимаются финансовые ресурсы, направляемые на развитие системы образования, здравоохранения, культуры и спорта, природоохранной деятельности с целью усиления социальной ориентации экономической системы региона [3, с. 26]. Социальное предпринимательство – это новаторская деятельность, изначально направленная на решение или смягчение социальных проблем общества на условиях самокупаемости и устойчивости. Следует особенно отметить, что Брянская область находится в числе активных регионов с точки зрения развития социального предпринимательства, но все же на пути развития социального предпринимательства в регионе стоит множество проблем. Среди них:

– отсутствие четкой законодательной базы о социальном предпринимательстве. В сентябре 2013 года была предпринята попытка создания законопроекта «Об основах социального обслуживания населения в РФ», которая, к сожалению, оказалась безуспешной. В октябре 2014 года на рассмотрение был вынесен законопроект о социальном предпринимательстве и формах его поддержки, который также не получил одобрения. В 2015 году в Госдуму был внесен законопроект о мерах поддержки социального предпринимательства, который социальнз

партнеры, обращения граждан, другие новости. Данная корректировка позволит каждому желающему пользователю сети Интернет наблюдать за деятельностью и следить за новостями социальных предпринимателей.

Создание сайта откроет возможности по развитию свободной информационной доступности, привлечение финансовых ресурсов, попытке, увеличению числа социальных инвесторов.

Таким образом, социальное предпринимательство – это не просто бизнес, иногда жертвующий процесс от прибыли в пользу благотворительности, не только социально-ответственный бизнес, являющийся обязательным для современного предпринимателя, а бизнес, где социальная цель является главной. С одной стороны, это использование опыта действующих социальных предпринимателей, а с другой - учет особенностей, плюсов и минусов той социальной категории, для которой предполагается развивать предпринимательские навыки, поскольку государство в России специализируется на проблемах социальной политики и сосредоточило в своих руках большинство предприятий социальной сферы.

#### **Список литературы**

1. Гурина А. В. Проблемы социального предпринимательства в России и пути его реформирования // Актуальные проблемы права: материалы IV Междунар. науч. конф. (г. Москва, ноябрь 2015 г.). – М.: Буки-Веди, 2015. С. 91-93.
2. Форум Новый Бизнес Социальное предпринимательство: [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.nb-forum.ru/social/>.
3. Социальные инвестиции и инновации в России: монография / В.В. Ковалевский, Т.И. Никитина, Н.Ю. Азаренко. – М.: Изд-во «Перо», 2014. – 186 с.
4. Брянское региональное отделение общероссийской общественной организации малого и среднего предпринимательства «ОПОРА РОССИИ»: [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://oporabryansk.ru>.

© Е.С. Тишкина, О.В. Михеенко, 2017

**УДК 336.225**

**А.Р. Штейнбах**

Бакалавр 3 курса инженерно-экономического факультета

**Научный руководитель:**

**С.Н. Артыкова**

Ст. преподаватель кафедры «Бухгалтерский учёт  
и аудит на железнодорожном транспорте»  
Сибирский государственный университет путей сообщения  
г. Новосибирск, Россия

## **ПРЕФЕРЕНЦИИ В НАЛОГООБЛОЖЕНИИ БЮДЖЕТНЫХ УЧРЕЖДЕНИЙ**

Бюджетные учреждения занимают ведущее место в системе некоммерческих организаций. Они создавались и создаются органами государствен-

ной власти и муниципальных образований для выполнения социально-культурных, научно-исследовательских, управленческих и иных функций некоммерческого характера. Их деятельность финансируется из соответствующего бюджета или бюджетов государственных внебюджетных фондов, на основе плана финансово-хозяйственной деятельности (ПФХД).

Актуальность выбранной темы определяется существующей поддержкой государства учреждений государственного сектора при выполнении им уставной деятельности и ведении деятельности приносящей доход.

Во многом расширению предпринимательской деятельности бюджетных учреждений, увеличению доходов от нее способствовало налоговое законодательство. Уже первыми законодательными актами Российской Федерации по налогам и сборам был предусмотрен широкий перечень льгот по налогообложению доходов от предпринимательской деятельности бюджетных учреждений, в том числе учреждений образования, здравоохранения, культуры и др.

Бюджетные учреждения находятся на традиционной системе налогообложения (налог на прибыль организаций, НДС, налог на имущество организаций и др.). Специальный налоговый режим (УСНО, ЕНВД, ЕСХН) бюджетные учреждения не могут применять, так как их собственником является государство.

При исчислении налогооблагаемой базы по налогу на прибыль следует обратить внимание на ст.251 НК РФ, которая содержит виды необлагаемых доходов, применимые к бюджетным учреждениям:

- в виде имущества, полученного бюджетными учреждениями по решению органов исполнительной власти всех уровней;
- в виде имущества, безвозмездно полученного государственными и муниципальными образовательными учреждениями на ведение уставной деятельности и использованные по назначению;
- в виде имущества, полученного в рамках целевого финансирования [1].

При этом налогоплательщики, получившие средства целевого финансирования, обязаны вести раздельный учет доходов (расходов), полученных (произведенных) в рамках целевого финансирования. При отсутствии такого учета у налогоплательщика, получившие средства целевого финансирования указанные средства рассматриваются как подлежащие налогообложению с даты их получения. К средствам целевого финансирования относится имущество, полученное налогоплательщиком в виде субсидий, предоставленных бюджетным учреждениям на выполнение государственного задания, пожертвований лечебным, воспитательным учреждениям, музеям, учреждениям социальной защиты и другим аналогичным учреждениям.

Ставка налога на прибыль в размере 20% установлена в ст.284 НК РФ, при этом, по ставке 3% исчисляется налог на прибыль в федеральный бюджет в 2017-2020гг. и 17% – в региональный бюджет. Однако, законами субъ-

ектов РФ, ставка налога, подлежащего зачислению в региональный бюджет РФ может быть понижена для отдельных категорий налогоплательщиков [1].

Таким образом, статья 8.5 закона Новосибирской области №142-ОЗ «О налогах и особенностях налогообложения отдельных категорий налогоплательщиков в Новосибирской области» для бюджетных учреждений здравоохранения, образования, культуры, физической культуры, социальной защиты и поддержки населения, у которых есть доходы от предпринимательской деятельности, устанавливает ставку по налогу на прибыль организации, подлежащему зачислению в региональный бюджет НСО, в размере 12,5% на 2017-2020 гг. [3].

Высвободившиеся средства направляются на собственное развитие учреждения.

Кроме того, согласно ст.284.1 и ст.284.5 гл. 25 НК РФ к налоговой базе организаций, осуществляющим социальное обслуживание граждан, осуществляющим образовательную и (или) медицинскую деятельность, применяется налоговая ставка 0%. При этом, должны выполняться условия, установленные НК РФ – должна быть лицензия на ведение медицинской и образовательной деятельности, удельный вес таких видов деятельности должен быть не менее 90%.

Бюджетные учреждения (за исключением театров, музеев, библиотек, концертных организаций), осуществляющие деятельность в РФ через постоянное представительство, уплачивают только квартальные авансовые платежи по итогам отчетного периода согласно ст.286 п3 гл.25НК РФ [1].

Театры, музеи, библиотеки, концертные организации, являющиеся бюджетными учреждениями, не исчисляют и не уплачивают авансовые платежи.

Поквартальная уплата налога на прибыль, или еще предпочтительная уплата только годового налога на прибыль позволяет не отвлекать денежные средства от ведения уставной и предпринимательской деятельности.

Следующим значимым налогом является налог на добавленную стоимость, который уплачивается при ведении деятельности, приносящей доход. Однако, не возникает объекта налогообложения НДС (ст.149 гл.21НК РФ) если, бюджетные учреждения, осуществляют такие виды деятельности как:

- услуги по присмотру и уходу за детьми в организациях, реализующих общеобразовательную программу дошкольного образования, а также услуги по проведению занятий с несовершеннолетними детьми в кружках, секциях и студиях;
- продажу продуктов питания, произведенных столовыми образовательных и медицинских организаций и реализуемых ими в таких организациях;
- услуги, оказываемые образовательными НКО по реализации общеобразовательных и (или) профессиональных образовательных программ;
- услуги, оказываемые организациями, занимающимися деятельностью в сфере культуры и искусства;

- выполнение НИОКР учреждениями образования и научными организациями на основе хоздоговоров;
- медицинские услуги (кроме санитарно-эпидемиологических, ветеринарных и косметических) [1].

Бюджетные учреждения исчисляют и уплачивают страховые взносы в государственные внебюджетные фонды.

Налоговая база для исчисления страх взносов – начисленные выплаты в пользу работников, и преференций при уплате страховых взносов нет. Суммы отчислений в фонды увеличиваются в результате роста заработной платы и повышения предельной базы для обложения взносами.

В Новосибирской области налогового стимулирования, кроме исчисления налога на прибыль, региональным и муниципальным законодателем не установлено.

В Новосибирской области с 01.01.2014г и по настоящее время статьей 4.2 закона Новосибирской области 142-ОЗ установлена максимальная ставка налога на имущество организаций – 2,2% (при налогообложении среднегодовой стоимости), 1,5% в 2016г и 2% в 2017г – в случае исчисления налога исходя из кадастровой стоимости [3].

Решением городского Совета Новосибирска от 25.10.2005 № 105 «О Положении о земельном налоге на территории города Новосибирска» в редакции от 23.06.2016 ставка земельного налога для земельных участков находящихся в ведении бюджетных учреждений установлена как 1,5 % [2].

Ставки транспортного налога в НСО определяет статья 2.2 Закон Новосибирской области от 16.10.2003 № 142-ОЗ [3].

В целом следует отметить, что налоговая нагрузка бюджетных учреждений, сформированная с учетом преференций регионального и федерального законодательства о налогах и сборах, может быть значительно меньше по сравнению с коммерческими организациями.

### **Список литературы**

1. Федеральный закон №117–ФЗ от 05.08.2000 «Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая)» (ред. от 28.12.2016). [Электронный ресурс]: Официальный интернет-портал правовой информации <http://www.pravo.gov.ru>
2. Решение городского Совета Новосибирска от 25.10.2005 № 105 (ред. от 23.06.2016) «О Положении о земельном налоге на территории города Новосибирска». [Электронный ресурс]: <http://base.consultant>
3. Закон Новосибирской области от 16.10.2003 № 142-ОЗ (ред. от 19.12.2016) «О налогах и особенностях налогообложения отдельных категорий налогоплательщиков в Новосибирской области». [Электронный ресурс]: Официальный интернет-портал правовой информации <http://www.pravo.gov.ru>

© А.Р. Штейнбах, С.Н. Артыкова, 2017

# ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 349

**В.А. Дьяков**

начальник информационно-методического отдела  
Ассоциация нотариусов «Саратовская областная нотариальная палата»  
г. Саратов, Россия

## НЕКОТОРЫЕ ВОПРОСЫ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ЕИСН

С развитием информационных технологий, переходом к информационному обществу и повсеместной информатизацией правоотношений [1] нотариат также не смог остановиться на месте. Нотариусы России в своей работе начали использовать различные информационные технологии, что привело к вопросу об объединении информации накопленной в нотариальных конторах нотариусов в единую систему с целью обеспечения надлежащего уровня защиты прав и законных интересов граждан и организаций в связи с их обращением к нотариусам за совершением нотариальных действий [2].

Единая информационная система нотариата (ЕИСН) – автоматизированная информационная система, принадлежащая на праве собственности Федеральной нотариальной палате и предназначенная для комплексной автоматизации процессов сбора, обработки сведений о нотариальной деятельности и обеспечения всех видов информационного взаимодействия (обмена), её статус закреплен Основами законодательства Российской Федерации о нотариате. Оператором ЕИСН согласно данному закону является Федеральная нотариальная палата. В систему подлежат включению сведения, в том числе в форме электронных документов, о совершении нотариальных действий, а также иные сведения, предусмотренные Основами.

ЕИСН включает в себя ведущиеся в электронной форме реестры нотариальных действий, наследственных дел, уведомлений о залоге имущества, не относящегося к недвижимым вещам (реестр уведомлений о залоге движимого имущества). Наряду с реестрами, единая информационная система нотариата включает в себя иные сведения (в том числе сведения справочно-аналитического характера), которые касаются деятельности нотариусов и состав которых определяется федеральным органом юстиции совместно с Федеральной нотариальной палатой.

На сегодняшний день является дискуссионным вопрос об определении статуса ЕИСН, в части отнесения данной информационной системы к государственным или иным информационным системам [6]. Р. В. Амелин отмечает, что система из негосударственной превратилась в государственную, как только стала регулироваться федеральным законом [7]. Е. К. Волчинская приходит к выводу, что ЕИСН [3-4] не является государственной, поскольку «не все из установленных законом критериев отнесения информационных систем к ГИС применимы к ЕИС» «Являться официальной она не может, так как создается негосударственными нотариусами. Для Минюста России, отчасти регламентирующего совместно с ФНП функционирование ЕИС, не установлены обязанности, предусмотренные частью 9 статьи 14 ФЗ-149» [5].

Действительно не государственный орган, а Федеральная нотариальная палата, как оператор ЕИСН, обеспечивает бесперебойное ежедневное и круглосуточное функционирование ЕИСН и принимает меры по обеспечению доступа к реестрам ЕИСН в случаях, предусмотренных Основами.

Также ФНП обеспечивает изготовление резервных копий реестров ЕИСН и предоставление их федеральному органу юстиции, а также отчетности о функционировании этих реестров ежеквартально, а также по запросу указанного органа не позднее чем в течение семи рабочих дней со дня поступления такого запроса. Формы предоставления отчетности о функционировании реестров ЕИСН устанавливаются федеральным органом юстиции, в частности приказом Минюста России от 17.06.2014 № 134 «Об утверждении Формы предоставления отчетности о функционировании реестров единой информационной системы нотариата» и Приказом Минюста России от 24.07.2013 № 122 «Об утверждении Формы представления отчетности о функционировании реестра уведомлений о залоге движимого имущества единой информационной системы нотариата». Вопрос к последнему – при утверждении в 2014 году приказа № 134 содержание приказа № 122 на наш взгляд должно утратить силу, так как новый приказ содержит также форму предоставления отчетности о функционировании реестра уведомлений о залоге движимого имущества, который в свою очередь более подробный.

Порядок ведения реестров единой информационной системы нотариата, в том числе порядок внесения сведений в них, утвержден решением Правления Федеральной нотариальной палаты от 02.06.2014 и приказом Минюста России от 17.06.2014 № 129, решениями Правления Федеральной нотариальной палаты от 18.05.2015 и 19.12.2016, и приказами Минюста России от 29.06.2015 № 159 и 28.12.2016 № 323 в данный порядок внесены изменения.

Частью первой статьи 20 Федерального закона от 21 декабря 2013 года № 379-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» установлен предельный срок для перехода к регистра-

ции всех совершаемых нотариальных действий в электронной форме в реестре нотариальных действий ЕИСН – не позднее 1 января 2018 года. Нотариальным палатам субъектов Российской Федерации предоставлено право принять решение о более ранней дате перехода к регистрации нотариальных действий в электронной форме всеми нотариусами соответствующего субъекта Российской Федерации. При этом законодательство Российской Федерации не устанавливает ни принципы, ни порядок перехода к такой регистрации до установленного законом предельного срока.

Первоначально частью второй статьи 20 Федерального закона № 379-ФЗ закреплялось, что в период с 1 июля 2014 года до перехода к регистрации всех совершаемых нотариальных действий в электронной форме нотариусы вносят в реестр нотариальных действий ЕИСН сведения о совершении нотариальных действий по удостоверению доверенностей, завещаний, брачных договоров, их изменению, расторжению или отмене.

Федеральным законом от 29 декабря 2015 года № 391-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» часть вторая статьи 20 Федерального закона № 379-ФЗ изложена в новой редакции: «В период с 15 января 2016 года до перехода к регистрации всех совершаемых нотариальных действий в электронной форме нотариусы вносят в реестр нотариальных действий единой информационной системы нотариата сведения о совершении исполнительной надписи, свидетельствовании подлинности подписи заявителей при государственной регистрации юридических лиц и индивидуальных предпринимателей, удостоверении сделок, направленных на отчуждение доли или части доли в уставном капитале обществ с ограниченной ответственностью, договоров залога доли или части доли в уставном капитале обществ с ограниченной ответственностью, решений органов управления хозяйственных обществ».

С введением изменений данной нормы возник вопрос о необходимости продолжения внесения сведений об удостоверении доверенностей, завещаний, брачных договоров, их изменению, расторжению или отмене. По данному вопросу Федеральная нотариальная палата высказала свое мнение, что внесение в реестр нотариальных действий ЕИСН сведений об отдельных видах нотариальных действий должно осуществляться поэтапно, и внесение в ЕИСН сведений о совершении таких нотариальных действий как удостоверение доверенностей, завещаний, брачных договоров, их изменение, расторжение или отмена не противоречит части первой статьи 20 Федерального закона № 379-ФЗ (в новой редакции). Поэтому, по мнению Федеральной нотариальной палаты, согласованному с Министерством юстиции Российской Федерации, нотариусам следовало продолжить регистрацию завещаний, доверенностей, брачных договоров, их изменения, расторжения или отмены.

Подводя итоги можно отметить, что ЕИСН из негосударственной информационной системы трансформировалась в государственную информационную систему только на основании ее частичного урегулирования федеральным законом. При этом многочисленные и крайне важные требования к государственным информационным системам еще предстоит реализовать. Как видно законодатель и федеральный орган юстиции совместно с ФНП продолжают совершенствовать правовое регулирование ЕИСН, что безусловно должно помочь реализовать основные цели создания данной информационной системы.

### **Список литературы**

1. Полякова Т.А. Методологические подходы к систематизации информационного законодательства в условиях перехода к информационному обществу // Вестник Российской правовой академии. 2007. № 4. С. 85-87.
2. Положение о единой информационной системе нотариата (ред. 28.03.2016) // URL: <https://notariat.ru/prof/hotdoc/instructions/25640/> (дата обращения: 30 ноября 2016 г.)
3. Информационная система нотариуса “eNot” (материал подготовлен Комиссией по электронным документам Федеральной нотариальной палаты) // Нотариальный Вестник. 2006. № 03 С. 62
4. Федеральная нотариальная палата: О ходе внедрения Единой информационной системы нотариата РФ 2001-2007 URL: [http://old.notariat.ru/pres25543\\_3/](http://old.notariat.ru/pres25543_3/) )12.81

заявления за его совершение. При этом делается вывод, что наказуемость деяния предполагает его запрет в уголовно-правовом смысле, наличие в уголовном законе санкции за совершение деяния [1, с. 249]. То есть наказуемость – это запрет уголовным правом гражданину совершать деяния, которые могут быть опасны для общества. В уголовно-правовых нормах Особенной части УК РФ описано, какие действия гражданина являются преступными, и какие санкции к нему применимы.

Данный признак уголовной наказуемости деяния означает не только наличие в уголовном законе санкции за совершение преступления, но и принципиальную возможность подвергнуть лицо уголовному наказанию как наиболее репрессивному виду государственного принуждения. Уголовно-правовые предписания могут быть признаны обоснованными только как последнее средство, если менее репрессивные средства (гражданско-правовые или публично-правовые) не обеспечивают эффективную защиту правовых благ [2, с. 30]. То есть признак наказуемости свидетельствует о том, что деяние достойно именно уголовного наказания.

Проанализировав нормативные акты различных эпох, можно сказать, что начиная со времен Петра I и до сегодняшнего дня, понятие преступления было трактовано по-разному, но одно оставалось без изменения, то, что под преступлением понималось деяние, совершенное под страхом наказания. Таким образом, можно сказать, что наказание является одним из самых важных и неотъемлемых признаков преступления, который, в современных учебниках по уголовному праву авторы признают одним из четырех самостоятельных признаков преступления. Однако они по-разному раскрывают содержание и значение данного признака преступления.

Например, по мнению А.И. Рарога в понятии преступления по новому Уголовному кодексу РФ 1996 года указывается не только признаки, которые были определены в прежнем УК РСФСР такие, как формальный признак – запрещенность деяния, но и материальный признак – общественная опасность деяния, который раскрывает социальную сущность преступления [11 с.86], В новом определении преступления впервые закрепляются ещё два признака, такие как виновность и наказуемость. И далее он раскрывает содержание формального признака и называет его уже противоправностью. [5, с. 50] Также считает и А.В.Наумов, он соответствующий признак называет противоправностью.[6, с.15]

Таким образом, не все авторы считают признак наказуемости отдельным самостоятельным признаком преступления, например, Кузнецова и Новоселов выделяют всего три признака: общественная опасность, виновность и противоправность. [7, с. 95]

По значению соответствующих признаков преступления на первое место ученые ставят либо признак общественной опасности (Н.Ф. Кузнецова, Г.П. Новоселов, В.С. Прохоров, А.И. Рарог) [8-9], либо признак противоправности (А.Э. Жалинский, А.В. Наумов, А.В. Корнеева), считая их наиболее важными. Что касается признака виновности, то большинство авторов относят его к числу обязательных «субъективных» признаков понятия преступления. И признак наказуемости, некоторые исследователи вообще не выделяют в качестве самостоятельного признака преступления, содержательно включая его в состав уголовной противоправности. Они считают наказуемость избыточным признаком деяния [3, с. 35]. Например, по мнению Н.Ф. Кузнецовой наказуемость, после запрета, другой компонент уголовной противоправности.[7, с. 98] Козлов А. П. предлагает исключить его из числа характеристик преступного деяния [9, с. 43]. А.Э.Жалинский, говоря о наказуемости в качестве признака понятия преступления, не анализирует его содержание [10, с. 78].

Если характеризовать содержание признака наказуемости, то даже те ученые, которые называют ее в качестве признака понятия преступления, занимают в определенном смысле двойственную позицию. Так, по мнению, А.В. Корнеевой под наказуемостью как признаком преступления понимают: возможность назначения наказания за совершение каждого преступления, угрозу наказанием при нарушении уголовно-правовой нормы, считая, что противоправность свидетельствует о том, что лицо, совершившие преступление, нарушило уголовно-правовой запрет, далее также отмечает, что обязательный компонент уголовной противоправности — наличие в уголовно-правовой норме санкции, которая содержит угрозу применения наказания [5,с.64].

А.В. Наумов прямо указывает, что предусмотренность (запрещенность) общественно опасного деяния уголовным законом не означает лишь декларирование запрещенности деяния, но предполагает обязательное установление за его совершение соответствующего наказания[6, с. 25]. Таким образом, данные авторы, формально выделяя признак наказуемости в понятие преступления, фактически рассматривают его составной частью, проявлением уголовной противоправности. Такая позиция ученых представляется не вполне обоснованной. Во-первых, как подчеркивает В.П. Кашепов, в некоторых случаях признак наказуемости не совпадает с признаками общественной опасности и противоправности (например, при истечении сроков давности уголовного преследования) [11, с. 91]. Во-вторых, следует согласиться с О.Н. Бибиком в том, что подобный подход (объединения запрещенности и наказуемости в рамках единого признака противоправности) лишает понятие пре-

ступления опоры на наказание — один из фундаментальных институтов уголовного права, поскольку при этом искусственно разрывается связь между преступлением и наказанием [4, с. 53].

По отношению к виновному лицу, уголовный закон вправе применять наказания. Так как наказание — это меры и способы государственного воздействия, которые включают в себя ограничение прав и свобод виновного лица. Примерами наказания служат: штрафы, исправительные работы, принудительные работы, ограничение свободы и другие меры.

Наказание, которое предусмотрено уголовным кодексом, применяется по приговору суда за совершенное лицом преступление. Гражданину, признанному виновным в преступлении, суд от имени государства, выносит приговор.

Как правило, суд также принимает во внимание обстоятельства, исключающие преступность деяния гражданина или отягчающие наказание данного виновного лица. Таким образом, суду удастся вынести справедливое наказание преступнику, которое соответствует тяжести и характеру преступления, которое он совершил. Затем виновный гражданин приобретает отрицательный правовой статус, который называют судимостью.

Таким образом, наказуемость — это самостоятельный признак преступления, помимо него к признакам относят: деяние (действие или бездействие), общественную опасность, противоправность и виновность. Уголовное наказание является основной и эффективной мерой борьбы с преступлениями. Целью наказания служит прекращение преступником совершения новых преступлений, его исправление и восстановление социальной справедливости. Стоит отметить, что санкции с угрозой наказания — это неотъемлемая часть нормы уголовного права.

#### **Список литературы**

1. Дорогин Д.А. К вопросу о наказуемости как ключевом признаке преступления для целей исключения уголовной ответственности// В книге: Российская национальная правовая система: современное состояние, тенденции и перспективы развития Материалы международной научно-практической конференции, ответственный редактор: О.А. Кузнецова. 2015.
2. Маркунцов С.А. Запрещенность и наказуемость как самостоятельные признаки преступления// Академический юридический журнал. 2012. № 4 (50).
3. Пудовочкин Ю.Е. Наказуемость деяния как признак преступления// материалы Всероссийской научно-практической конференции. Краснодарский университет МВД России. 2016.
4. Чугаев А.П., Ругина О.А. Наказуемость как обязательный признак преступления: проблемы толкования конституционной концепции российского уголовного права// Российский следователь. 2012. № 23.

5. Уголовное право России. Общая часть / под ред. А.И. Рарога. — М., 2009.
6. Наумов А.В. Российское уголовное право: курс лекций : в 2 т. Т. 1: Общая часть. — М., 2004.
7. Курс уголовного права. Общая часть. Т. 1 : Учение о преступлении : учеб. для вузов / под ред. Н.Ф. Кузнецовой, И.М. Тяжковой. — М., 2002.
8. Щепельков В.Ф. Уголовный закон: преодоление противоречий и неполноты. — М., 2003.
9. Козлов А.П. Понятие преступления. — СПб., 2004.
10. Комментарий к Уголовному кодексу Российской Федерации / отв. ред. А.Э. Жалинский. — М., 2010
11. Иванов С.А. Понятие, характер и степень общественной опасности как категории уголовного права // Труды Юридического факультета Северо-Кавказского государственного технического университета сборник научных трудов. Северо-Кавказский государственный технический университет. Ставрополь, 2005.

© А.А. Иванов, 2017

## **УДК 349**

**В.А. Цидилина**

магистрант Саратовского государственного университета  
г. Саратов, Россия

### **ПРАВОВОЙ РЕЖИМ ЕИС В СФЕРЕ ЗАКУПОК**

В последние годы значительно возросли расходы на обеспечение государственных и муниципальных нужд, в то время как бюджеты всех уровней бюджетной системы заметно уменьшились из-за кризисных явлений в экономике. Это продиктовало необходимость проведения комплекса работ по формированию и использованию новых эффективных управленческих механизмов. К таким механизмам можно отнести и внедрение контрактной системы в сфере закупок (ФКС). Это мероприятия правового, организационного и экономического характера, направленные на обеспечение государственных и муниципальных нужд посредством комплексной реализации взаимосвязанных этапов прогнозирования, планирования и осуществления закупок (включая исполнение контрактов), а также проведения мониторинга, надзора, контроля и аудита. Для этого, в частности, была создана единая информационная система (ЕИС) в сфере закупок, которая обеспечивает формирование, обработку, хранение и предоставление данных по всем этапам обеспечения государственных и муниципальных нужд и осуществления закупок.



*Юридические р е н х а с нн  
нн ен нн*

Поставщики информации в ЕИС несут ответственность за своевременность и достоверность вносимых сведений. Статьи 7.29-7.32.2 КоАП РФ закрепляют штрафные санкции за правонарушения в области формирования и оборота информации о закупках.

Информация, содержащаяся в единой информационной системе, является общедоступной и предоставляется безвозмездно. Сведения, составляющие государственную тайну, в единой информационной системе не размещаются (п. 4 ст. 4 закона о контрактной системе).

Так, например, нормативные правовые акты, устанавливающие запрет на допуск товаров, происходящих из иностранного государства или группы иностранных государств, работ, услуг, соответственно выполняемых, оказываемых иностранными лицами, условия, ограничения допуска указанных товаров, работ, услуг, подлежат обязательному опубликованию в порядке, установленном для официального опубликования нормативных правовых актов Правительства Российской Федерации или нормативных правовых актов федеральных органов исполнительной власти, и в течение трех рабочих дней с даты опубликования подлежат размещению в единой информационной системе.

Способ и порядок размещения информации установлен многочисленными подзаконными нормативными актами [см., например, 6, 7]. Информация предоставляется как в уполномоченные органы, так и непосредственно в информационную систему (в зависимости от категории такой информации).

Правительством Российской Федерации определяются один или несколько федеральных органов исполнительной власти, осуществляющих функции по выработке функциональных требований к единой информационной системе, по созданию, развитию, ведению и обслуживанию единой информационной системы, по установлению порядка регистрации в единой информационной системе и порядка пользования единой информационной системой. Полномочия оператора ЕИС в сфере закупок исполняет Федеральное казначейство.

Следует отметить, что новая информационная система не свободна от проблем. Отмечаются технические сложности, неудовлетворительная работа портала закупок, погрешности в формах документов. Зачастую ЕИС не успевает за изменениями в нормативно-правовой базе (общая правовая проблема государственных информационных систем [8]). Некоторые операции приходится делать вручную, а это связано со значительными трудовыми затратами. Оформление обычной закупки требует довольно много времени (например, определение начальной максимальной цены контракта посредством официального сайта занимает до получаса) [9].

В то же время правовые и технические возможности данной системы позволяют получить единый цикл электронных закупок, сократив временные и финансовые издержки всех участников электронного взаимодействия, что, в свою очередь, повышает прозрачность и доступность информации о государственных закупках, расширяет возможности по аналитике и поиску, позволяет расширить контингент участников и в конечном счете приводит к снижению стоимости госконтрактов [10].

#### **Список литературы**

1. Амелин Р.В. Цель создания как элемент правового режима федеральной информационной системы // Журнал российского права. 2015. № 1. С. 95-101.
2. Полякова Т.А. Методологические подходы к систематизации информационного законодательства в условиях перехода к информационному обществу // Вестник Российской правовой академии. 2007. № 4. С. 85-87.
3. Полякова Т.А. Информационно-правовые учетные системы федеральных органов государственной власти: опыт создания и проблемы // Административное право и процесс. 2015. № 10. С. 23-30.
4. Федеральная контрактная система / Федеральная контрактная система: прошлое, настоящее и будущее госзакупок в России / [Электронный ресурс]. URL: <http://zakupki-tendery.ru/articles/item/149> (дата обращения: 10.05.2016).

# ПЕДАГОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 372.881.111.1

**С.В. Цуканова**

преподаватель иностранного языка  
ГБПОУ ЯНАО «Ноябрьский колледж профессиональных  
и информационных технологий»  
г. Ноябрьск, Россия

## **ЭФФЕКТИВНОСТЬ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ЭЛЕКТРОННЫХ ТЕСТОВ НА УРОКАХ ИНОСТРАННОГО ЯЗЫКА**

Цель нашего исследования - выяснить, как можно более эффективно использовать электронные тесты в процессе изучения иностранных языков. Так же необходимо проследить возможность интерактивного изучения иностранных языков, закрепления полученных знаний, отработки грамматических правил путем выполнения различного рода электронных тестов и других дистанционных заданий. Чтобы достичь высокого качества в образовательном процессе, необходимо внедрять и использовать электронные дидактические материалы. Электронные тесты можно применять как для введения нового лексико-грамматического материала, так и для контроля полученных знаний.

Успехи компьютеризации образования позволили автоматизировать процесс подготовки тестов и самого процесса тестирования. Систематичность контроля предполагает использование комплекса тестов и проведения тестирования на определенных этапах обучения. Системы электронных тестов становятся неотъемлемым элементом учебно-методического обеспечения. В учебной практике составляющими такой системы являются следующие виды тестов:

- Предварительное (входное) - проводится на начальном этапе обучения и основной целью имеет определение исходного уровня обученности обучающихся с тем, чтобы на соответствующем уровне построить процесс обучения и впоследствии реально сопоставить с ними достижения студентов.
- Текущее - проводится на протяжении всего процесса обучения с целью определения степени сформированности навыков и умений обучающихся.
- Промежуточное - включает тематическое и рубежное и имеет целью определение степени усвоения обучающимися пройденной темы или материала, изученного за определенный промежуток времени.

- Итоговое, которое проводится в завершение обучения для определения уровня владения всем изученным материалом. Кроме того, задачей итогового контроля является сопоставление достигнутых результатов с ранее поставленными целями.

Промежуточный контроль занимает положение между текущим и итоговым: это контроль итоговый, но с меньшим объемом проверяемого материала. Главным образом, это тот материал, над которым проводится работа в данный момент. Однако, промежуточное тестирование, в отличие от итогового, направленного только на оценивание, предполагает не только проверку, а также упорядочение и закрепление пройденного материала. Кроме того, промежуточное обучающее тестирование имеет продолжением дальнейшую работу над содержащимся в тесте материале [1]. А.А. Алексеева [1] считает, что собственно контрольную функцию выполняют только итоговые тесты. Перспективным и оправданным представляется закрепление за тестами обучающей функции, в особенности это касается текущего и промежуточного тестирования. В работе [2] показана эффективность экспресс-тестирования (индивидуальные задания на 5-7- минут) для текущего контроля по теоретическим и обзорным темам. Подчеркиваются такие достоинства экспресс-тестирования, как его быстрота, многовариантность, охват широкого круга проблем. Положительные результаты использования текущего тестового контроля при изучении теоретического лекционного курса на итоговый контроль, в данном случае на результаты экзамена, показаны в работе [4]. Автором подчеркивается, что применение тестов только при итоговом контроле позволяет реализовать только одну функцию контроля – функцию оценивания, что на процесс обучения не влияет.

Что касается иностранного языка, то роль промежуточного тестирования для повышения эффективности обучения освещена недостаточно. В-основном, это мнения отдельных авторов. Так, Н.В. Ялаева [5] отмечает несомненный интерес к обучающим тестам, однако подразумевает под ними только тесты-тренажеры. В работе [3] предложена система поурочных тестов по английскому языку с целью оперативного контроля усвоения пройденного материала, однако нет данных о результатах использования этих, по существу, текущих тестов.

Компьютерные электронные тесты дают возможность перехода от обычных методов контроля знаний к современным системам адаптивного обучения и контроля. Прогресс в обучении, основанный на системе полного усвоения знаний, не может быть достигнут без использования тестов. В процессе своей педагогической деятельности мы часто применяем электронные тесты при изучении и контроле усвоения как грамматического, так и лексического материала программы. Например, при проверке знаний по теме “The Present -Simple” нами разработаны и эффективно используются ряд тестов, в

которых проверяется уровень усвоения данной темы. В ходе выполнения теста обучающийся проверяет свои знания по данной теме, видит свои пробелы, может просмотреть ошибки, вернуться к ним и исправить. Он видит реальную картину своих знаний и успехов, оценку.

Первым ученым, употребившим в литературе понятие «интеллектуальный тест», считается американский психолог Дж. М. Кеттэлл. Он выдвинул следующие требования, которым должно соответствовать: тестирование

- определение ограниченного промежутка времени на проведение тестирования;

- хорошее оборудование, располагающее к тестированию - неотъемлемая часть тестирования;

- инструкции по выполнению тестов должны быть четко сформулированы, так, чтобы они были понятны и доступны для каждого.

Основной целью изучения иностранных языков является развитие коммуникативной культуры обучаемых, умение применять знания языка на практике. Задачей преподавателя является активизация познавательной деятельности обучающихся во время изучения иностранных языков, а также создание благоприятных условий для овладения языком на практике для всех обучающихся, выбор методики обучения, которая позволила бы каждому обучающемуся проявлять своё творчество и активность.

Электронные тесты позволяют более или менее объективно оценивать знания и умения обучающихся в баллах по единому критерию, что в значительной мере помогает преподавателю определить уровень подготовки и владения учебным материалом. Ценностью тестирования является то, что каждый обучающийся имеет возможность четко представить, что от него требуется: какими знаниями он должен овладеть по той или иной теме английского языка. В том числе, может дать объективную оценку своим успехам и неудачам, получить информацию, необходимую для индивидуальной проработки учебного материала. Тестирования должны быть многофункциональными: должны включать в себя проверку знания английского языка на различных уровнях: узнавание английского языка, его воспроизведение, а также применение в знакомой или новой ситуации.

Регулярно используя тесты на уроках в качестве контроля по темам курса иностранного языка, преподаватель помогает обучающимся осознанно выполнять учебные задания на различных стадиях усвоения учебного материала. Существуют различные способы применения тестирований на уроках, выбор которых будет зависеть от особенностей изучаемой темы, уровня подготовки обучающихся, готовности преподавателя к этой работе. Форма теста значительно отличается от традиционной формы. Она дает возможность активизации исследовательских навыков, ведущих к совершенствованию

уровня знаний. Несмотря на все достоинства тестов, есть определенные недостатки: ответы на вопросы являются краткими и совершенно не аргументированными. Использование только данного вида контроля знаний может привести к деградации обучающихся, так как необходимо также развитие монологической речи. Электронное тестирование может занимать лидирующие позиции среди методов контроля знаний и умений обучающихся, однако не должно заменять традиционные методы опроса. Результаты обучения должны быть объективными и быть основанными на комплексе методов проведенного контроля знаний.

По результатам тестирования преподаватель имеет возможность выявить недостаточно изученные вопросы, как в группе, так и отдельными обучающимися. Так как выполнение теста оценивается автоматически сразу по выполнению теста, то сэкономленное время преподаватель может использовать на индивидуальную работу с обучающимися или прямо в компьютерном классе, или на занятии в аудитории. Эта работа может включать объяснение материала и дополнительные упражнения. При необходимости, после индивидуальных занятий возможно и повторное тестирование.

Основной вывод проведенного исследования состоит в том, что уровень успешности обучения с использованием системы тестов значительно выше. Причина видится в том, что оценка навыков и умений, приобретенных студентами, проводилась систематически и с помощью того же метода, что и итоговый контроль – компьютерного тестирования. Достоверность полученных результатов определяется тем, что все тесты имеют соответствующие статистические характеристики. Отсутствие необходимости проверки работ создает дополнительные возможности преподавателю для индивидуальной работы с обучающимися.

### **Список литературы**

1. Алексеева А.А. Тестирование как компонент учебного процесса. В сб. «Учебные программы», Москва: МГУ, 2007, Т. 2, с. 513-516.
2. Едронova В.Н. Развивающие технологии самостоятельной работы и текущего контроля знаний в изучении экономических дисциплин. // Материалы конференции «Анализ качества образования и тестирование», М., МЭСИ, 2001, с. 128 – 131.
3. Соболева О.С., Гусева Н.В. Тестирование как средство контроля и оценки знаний студентов неязыкового вуза. // Вестник Московского государственного гуманитарного университета им. М.Шолохова. Педагогика и психология, №1, 2014, с. 71-75.
4. Холобаев Е.Н. Тестовый контроль в Московской государственной геологоразведочной академии. Материалы конференции Анализ качества образования и тестирование, М., Изд-во МЭСИ, 2001, с. 235-236.
5. Ялаева Н.В. Компьютерное тестирование как средство интенсификации обучения английскому языку в юридическом вузе. Дисс. канд. пед. наук. - Екатеринбург, 2003, 233 с.

© С.В. Цуканова, 2017

# СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫЕ НАУКИ

УДК: 635.21/.24 (574.4)

**К.Н. Заманиянов**

Магистрант кафедры «Агротехнология и лесные ресурсы»  
Государственный университет имени Шакарима  
г. Семей, Казахстан

## РАЙОНИРОВАННЫЕ СОРТА КАРТОФЕЛЯ И ИХ ТЕХНОЛОГИЯ ВОЗДЕЛЫВАНИЕ

**Актуальность исследований.** Картофель – один из важных продуктов повсеместного питания человека. Пищевое, кормовое, техническое и медицинское значение картофеля определяется химическим составом его клубней. В его клубнях содержится от 12 до 32 % сухого вещества, большая часть которого приходится на углеводы в виде крахмала. Кроме того, клубни картофеля богаты ценными витаминами (С, А, В<sub>1</sub>, В<sub>2</sub>, РР, К) и минеральных элементов солей (Железо, кальций, калий, натрий, магний, сера, йод и др.), необходимых для жизнедеятельности организма человека.

Развитие картофелеводства невозможно без использования высококачественного семенного материала. Для роста урожайности картофельных плантаций необходимы высокопродуктивные сорта и организация его правильного семеноводства.

**Цель и задачи исследований.** Изучить районированные сорта картофеля на территории Восточно-Казахстанской области, а также агротехнику возделывания их по различным источникам научной литературы.

В задачу исследований входило:

- изучить характеристику всех сортов, районированных на территории Восточно-Казахстанской области;
- изучить отдельные элементы технологий возделывания картофеля в разрезе земледельческих зон, микрзон Восточного Казахстана;
- показать лучшие предшественники для картофеля, оптимальные параметры обработки почвы, удобрений, посадки, ухода за посадками, уборки урожая, хранения;
- определить социально-экономический эффект сортов и сортовой агротехники картофеля в регионе.

## *Сельскохозяйственные науки*

Сорт среднеспелый, ракоустойчив, универсального назначения, потенциальная урожайность 55 т/га – на поливе, до 28 т/га – на богаре. Жаростоек и засухоустойчив, обладает хорошей лежкостью при хранении и полевой устойчивостью к вирусным болезням, макроспориозу и альтернариозу, не поражается ржавой пятнистостью мякоти клубня, выдерживает 7 репродукций выращивания в хоне сильного вырождения картофеля. Пригоден к промышленной переработке в высококачественные продукты картофеля. Клубни белые, от округло-овальной до удлинённой формы, кожура шершавая. Глазки средне-глубокие, не окрашенные. Мякоть клубня белая, ровная, не темнеющая при резке. Столоны белые, короткие.

**Тамыр** – Сорт селекции КазНИИКОХ. Сорт среднеспелый, ракоустойчивый, универсального назначения, потенциальная урожайность 50 т/га на орошении, 25 т/га – на богаре. Жаростоек и засухоустойчив, обладает хорошей лежкостью при хранении и полевой устойчивостью к вирусным болезням, макроспориозу и альтернариозу, не поражается ржавой пятнистостью мякоти клубня, выдерживает 7-8 репродукций выращивания в зоне сильного вырождения картофеля. Сорт пригоден к промышленной переработке в высококачественные продукты питания.

Клубни белые, округло-овальной формы, вершина тупая, столонный след плоский, кожура гладкая. Мякоть клубня белая, ровная, не темнеющая при резке.

Агротехника возделывания картофеля представлена в виде систематизированного изложения различных литературных источников в разрезе земледельческих зон Восточного Казахстана.

**Предшественники.** Наиболее пригодны под картофель высокоплодородные легкие почвы (суглинки и супеси). Малоприспособлены тяжелые глинистые почвы. Картофель не выносит засоления. Лучше размещать его на орошаемых землях.

Картофель размещают после чистого пара, после удобренных озимых и пропашных культур, смеси бобово-злаковых трав, по обороту пласта многолетних трав. В овощных севооборотах его размещают после капусты и огурцов. В овощных севооборотах его размещают после капусты и огурцов. На одном месте картофель можно выращивать не более двух лет. Насыщенность продовольственных севооборотов картофелем должна быть на уровне 35-40%, семенного картофеля – 25-30%.

**Обработка почвы.** Картофель нуждается в глубокой разрыхленной почве. В любом случае, обработка почвы должна обеспечить благоприятный тепловой и воздушный режимы для роста и развития растений. Обработка почвы под картофель включает основную (осеннюю) и предпосевную (весеннюю) обработку.

Осенью проводят лущение стерни дисковыми лущильниками на глубину 8-10 см, затем глубокую – на глубину 25-27 см вспашку зяби. Зяблевая вспашка должны быть ранней (августовской).

Весной проводят предпосадочную обработку: обязательное закрытие влаги, культивация на глубину 10-14 см, безотвальная перепашка на глубину 18-20 см.

На тяжелых суглинистых почвах, целесообразно после перепашки, нарезать гребни и произвести посадку картофеля в гребень.

**Удобрения.** При соблюдении оптимальной технологии возделывания картофеля хорошо отзывается на внесение органических и минеральных удобрений, особенно при достаточном количестве влаги. Внесение удобрений производится под запланированный урожай с учетом выноса питательных веществ и обеспеченности почв подвижными соединениями фосфора и калия. Для уменьшения потерь при хранении по возможности исключить одностороннего азотного или азотно-калийного.

На почвах средней окультуренности под зяблевую вспашку можно внести не менее 40-60 тонн органических удобрений, 60-90 кг д.в. (в физическом весе 2-3 ц/га) фосфорных удобрений и 60 кг д.в. калийных удобрений на 1 га. Азотные удобрения вносят весной под предпосевную обработку из расчета 1.5-2 ц/га аммиачной селитры.

Картофель является калие любимой культурой, поэтому внесение калийных удобрений 1-1.5 ц/га дает хорошие результаты.

**Посадка картофеля.** Посадку следует начинать, когда почва на глубине 10-12 см прогреется до 7-8°C, то есть в период сева ранних яровых культур. Глубина заделки клубней 10-12 см. При гребневой посадке высота гребня 12-14 см, глубина заделки 8-10 см. Оптимальная продолжительность посадки не более 8-10 дней.

**Уход за посадками.** Технология ухода определяется погодными условиями, развитием растений и уплотнением почвы на посадках.

Довсходовую обработку целесообразно начинать через 5-7 дней после посадки, не дожидаясь ее окончания. В этот период уничтожаются до 80% проросших, но еще не взошедших сорняков. Довсходовое рыхление почвы проводят через каждые 7-10 дней культиваторами КОН-2.8 ПМ, КРН-4.2Г, КНО-2.8, оборудованными сетчатыми, роторными или пружинными боронами.

После появления всходов, в зависимости от условий, почву обрабатывают 3-4 раза. Почву, склонную к уплотнению, первый раз рыхлят на 12-14 см, последующие – 6-8 см.

При достижении растениями высоты 15-20 см их окучивают. При необходимости окучивание повторяют. Эту операцию нужно проводить до смыкания рядков.

Посадки картофеля обрабатывают гербицидами для борьбы с сорняками. На посевах картофеля за 5-6 дней до появления всходов используют Стратос Ультра 10% (1-1.5 кг/га), Титус 25% (0.04-0.05 кг/га), Зенкор Ультра к.с. (0.6-0.8 кг/га), или с.п. Гезагард (2-4 кг на 1 га), ДуалГ Олд 960 к.э. (1-1.6 кг/га), ФюзиладФортэ 150 к.э. (0.75-1.5 кг/га).

Гербициды вносят в виде водных растворов опрыскивателями из расчета 250-300 л/га рабочей жидкости.

Для борьбы с болезнями и вредителями применяют опрыскивание растений против фитофтороза, колорадского жука, картофельной коровки и других вредителей.

Против болезней (фитофтороз, альтернариоз, септориоз) рекомендуется РидомилГолдмц 68 в.д.г. (2.5 кг/га), Браво 500 с.к. (2.2-6.0 кг/га), Косенток.с. (1.5-2.0 кг/га и др.).

Против колорадского жука рекомендуется Каратэ Зеон 050 с.к. (0.1-0.4 г/га), Актелик 500 к.э. (0.5-0.6 г/га, Энжио 247, с.к. 0.1-0.25 г/га, Денис Эксперт к.э. (0.03-0.1) и др.

**Уборка.** Прежде всего, рассмотрим агротехнические требования к уборке картофеля. Они таковы:

1. Предуборочное удаление ботвы. Ботву удаляют за 5-7 дней до начала уборки, на семенных участках – за 10-12 дней. При уборке ботвы нельзя мять гребни и извлекать клубни на поверхность. Высота оставшихся стеблей не более 10-12 см. Нельзя работать косилкой-измельчителем КИР-1.5 с транспортными средствами, прицепленными к ней, так как колея колес транспортных средств не регулируется, что ведет к повышенному повреждению, потерям и плохому хранению клубней. Используют три способа удаления ботвы: механический, химический, комбинированный.

2. Уборка картофеля осуществляется картофелекопателями или картофелеуборочным комбайном. Для нормальной работы копателя выделяется 40-50 человек для подбора картофеля с поверхности поля, при работе комбайна – 10-12 человек.

Одним из способов, обеспечивающий снижение повреждение клубней при уборке и послеуборочной обработке и хранению – применение контейнеров. Для обеспечения качественной уборки картофеля в условиях области, необходимо закончить до наступления устойчивой среднесуточной температуры воздуха ниже 5-7°C, то есть это примерно 25-30 сентября.

**Хранение.** Если засоренность не превышает 5-10 %, то убранный семенной картофель можно закладывать на хранение. При неблагоприятных условиях хранения клубни прорастают, теряют ценные питательные вещества, становятся малопригодными в пищу. К тому же, у семенного картофеля теряется жизнеспособность клубней. При закладке картофеля на хранение необходимо соблюдать следующие требования:

- картофель должен быть вызревшим;
- не загрязненным;
- без признаков увядания;
- без механических повреждений;
- сухим и здоровым, не поврежденным морозом.

Перед закладкой клубней на хранение обязательно проводится дезинфекция хранилища 4% раствором хлорной извести и 10% раствором каустической соды, или 40% формалином (1 л формалина на 39 л воды. На 100 м<sup>3</sup> расходуют 1 л раствора). В некоторых хозяйствах проводят сухую дезинфекцию серой. Для этого заделывают все щели, затем на раскаленных углях сжигают серу, смоченную керосином, из расчета 100 г на 1 м<sup>3</sup> объема помещения. После дезинфекции хранилище в течение 2 суток проветривают и белят раствором извести с добавлением железного или медного купороса (100-150 г купороса и 2 кг свежее погашенной извести на 10 л воды) [1-4].

При правильной агротехнике картофель может дать урожай более 100 т клубней с 1 га.

#### **Список литературы**

1. Государственный реестр селекционных достижений, допущенных к использованию в Республике Казахстан. Астана, 2012, [1, 199 с].
2. Справочник пестицидов (ядохимикатов), разрешенных к применению на территории Республики Казахстан. Астана, 2014, [2, 207 с].
3. Ресурсосберегающие технологии возделывания сельскохозяйственных культур на Востоке Казахстана. Рекомендации. Усть-Каменогорск, 2010, [3, 91 с].
4. Сейлгазина С.М., Курманбаев С.К., Каламов Б.Х., Сарсембаев Б.С. Рекомендации по внедрению оптимальных доз и сроков применения основных питательных элементов и их влияние на продуктивность диверсификационных кормовых культур при восстановлении земель Восточно-Казахстанской области. Семей, 2015, [4, 38 с].

© **К.Н. Заманиянов, 2017**

**УДК 633.16**

**С.К. Курманбаев, С.А. Шуканова, А.О. Жуматай**  
Государственный Университет имени Шакарима  
г. Семей, Казахстан

### **СОСТОЯНИЕ ВОЗДЕЛЫВАНИЯ ЯРОВОГО ЯЧМЕНЯ В КРЕСТЬЯНСКОМ ХОЗЯЙСТВЕ «ИСТОК-2» ВОСТОЧНО-КАЗАХСТАНСКОЙ ОБЛАСТИ**

Цель настоящего исследования заключается в исследовании технологии возделывания ярового ячменя на примере крестьянского хозяйства «Исток –2» Восточно-Казахстанской области

Задачи исследования:

1. Изучить сроки посева ячменя
2. Изучить способы и нормы посева ярового ячменя
3. Показать технологию возделывания ярового ячменя

Восточно–Казахстанская область одна из крупных производителей посева ярового ячменя. В республике Казахстан область производит его более 2,8%. На зерновые культуры региона приходится свыше 30% площади пашни, а в стоимости ратсеневодческой продукции доля зерна составляет 60-65 % . В объеме производства зерна яровой ячмень занимает второе место после озимой пшеницы

Ячмень пользуется спросом на международном рынке. Более 70 % экспорта ячменя в Казахстане вывозиться из страны в СНГ, в том числе основным и традиционным покупателем является Россия. В агротехническом плане ячмень имеет не просто важное значение, но и в ряде случаев его трудно переоценить. Посевы ячменя способствует более полному уничтожению сорняков весной, так как в сроке посева можно сдвинуть на конец мая – начало июня, а достаточно ранняя уборка позволяет усилить прессинг на сорную растительность и в результате более ранней обработки почвы осенью. Известна так же роль ячменя как покровной культуры для многолетних трав. Ячмень как и пшеница принадлежит к числу наиболее древних культур. В земледелии ячмень занимает важное место среди хлебны злаков. Посевная площадь в Республике Казахстан в среднем за 2011-2015 г составила 1,9 млн га, из которой 60% приходилось на долю Восточно-Казахстанской области. Ячмень при посеве его 4-5 культурой после пара дает урожай на 1,5-2 ц/га выше чем пшеница. Следовательно внедрение ячменя в севооборот обеспечивает значительное увеличение производства зерна

С целью решения проблем научного обеспечения производства сельскохозяйственной продукции в крестьянском хозяйстве « Исток -2» проводились опыты на площади 90 га. По традиционной, минимальной, нулевой технологиям

1) Традиционные технология возделывания ячменя на площади 30 га со схемой технологических операций.

2) Минимальная технология возделывания ячменя на площади 30 га со схемой технологических операций

3) Нулевая технология возделывания ячменя га площади 30 га со схемой технологических операций

Таким образом, традиционная технология будет состоять из 9 технологических операций, минимальная технология из 6 – технологических операций и нулевая технология – из 4-х технологических операций.

В период проведения научно – производственных опытов будут проведены следующие наблюдения и исследования :

1. Влажность почвы на глубину 50 см, через каждые 10 см в основе фазы вегетации, но не менее одного раза в 15 дней от посева опыта

2. Фенологические наблюдения

3. Полевая всхожесть

4. Густота состояния растения и излечиваемость к периоду уборки на семена (при полных всходах и перед уборкой)

5. Динамика роста растений (измеряется по 20 растений в 2-х несмежных повторениях в основе фазы вегетации)

6. Засоренность 3 количественных учета сорняков ( первый через 15-30 дней после посева, второй через две недели после первого и третий – в период выметывания). При каждом подсчете проводить группировку сорняков.

7. Учет структуры урожая зерна (семян) в фазу полной спелости (соломы, половы, семена)

8. Определение веса 1000 зерен у ячменя

9. Учет урожая будет проводиться сплошной уборкой участков зерновыми комбайнами

Традиционная технология возделывания любой культуры включает в себя правильный подбор предшественников, сортов, обработку почвы, соблюдения норм, способов и сроков посева, применение удобрений, мероприятий по защите растений от сорняков, вредителей и болезней, а также своевременную и качественную уборку урожая [1].

Лучшими предшественниками для ячменя являются пропашные культуры и яровая пшеница после чистого пара

Сорт ячменя: Донецкий 9.

Обработка почвы под ячмень: земли, отведенные под посев ячменя должны быть вспаханы с осени (так называемая зябь) в возможно более ранние сроки, лучше если сразу после уборки предшественника на глубину пахотного горизонта. Самым поздним из допустимых сроков зяблевой вспашки считается 5-10 октября.

Предпосевная обработка почвы ячменя. Рано весной после боронуют тяжелыми или средними зубовыми боронами. После безотвального рыхления почва обрабатывается только орудия с плоскорезными рабочими органами. Предпосевная культивация проводится на глубину заделки семян ячменя. Лапы культиватора должны быть правильно растения, хорошо наточены и жестко закреплены.

Подготовка семян к посеву ячменя. Необходимо высевать семена только 1 класса. Норма высева ячменя устанавливается в зависимости от зоны и колеблется от 2,0 до 5,5 млн всхожих семян на 1 га. Желательна корректировка нормы высева в зависимости от предшественников, расположения поля и погодных условий. Важным условием соблюдения нормы высева является тщательная настройка сеялки. Сроки посева ячменя: Сроки посева ячменя могут быть в 1,2 ,3 декадах мая в зависимости от погодных условий года. При выборе срока посева следует помнить: - при раннем посеве максимально используется весеннее – зимние запасы влаги в почве ( в некоторых случаях они обеспечивают до 50 % урожая и даже больше); - чем быстрее проведен посев, тем выше вероятность сохранения в верхних слоях почвы достаточного запаса влаги для образования колеопитильных и узловых корней, что благоприятно сказывается на кущении и формирования

колоса; - при нарастающей весеннее–летней засухи ранний посев повышает возможность успешного прохождения основного критического периода в развитие ячменя (стеблевание – колошение); - растения поздних сроков посева сильнее поражаются скрыто стебельными вредителями, в следствии чего посевы изнеживаются. Оптимальная глубина заделки семян для ячменя 4-6 см. для получения дружных всходов следует обязательно применять прикатывание посевов кольчатыми катками сразу вслед за посевом [2].

Удобрения ячменя в дозе N45 P60 K45 дает прибавку урожая до 5 ц/га. Фосфорные и калийные удобрения вносятся осенью под зяблевую вспашку, а азотные – весной под предпосевную культивацию внесение удобрений и активно усваивает содержащиеся в них элементы питания. На формирования 1 ц семян ему необходимо 5-6 кг азота, 2-2,5 кг фосфора и 10-12 кг калия. Удобрения вносятся с учетом потребностей растений содержания в почве элементов питания. При основном внесении удобрений оптимальными дозами являются N40 P60 при локальном внесении N20 P20, эффективно внесение под зябь 30-40 т/га навоза. Прибавка урожайности семян составляют 1,5-5,0 ц/га

Защита ячменя от болезней, вредителей и сорняков. Болезни ячменя: бурая, желтая, стеблевая ржавчина, септориоз, корневые гнили, твердая и пыльная головня, мучнистая роса, бактериальная пятнистости [3]. Борьба с болезнями ячменя начинается с подготовки семян к посеву: протравливание препаратами.

Уборка ячменя. На относительно чистых посевах ячменя уборка проводится прямым комбайнированием. При засоренности посевов или неравномерного созревания проводится раздельная уборка в период восковой спелости. При свале используют жатки ЖБА -3,5, ЖБН-6. Подбор волков проводится комбайнами со сниженным числом оборотов барабана до 500-600, зернового шнека – до 120 оборотов в минуту, а также изменяется зазор между декой и бичами [4]. Самым главным правилом нулевой технологии, которое нельзя нарушать, является полное исключение механических обработок почвы. При нулевой технологии начинаются процессы восстановления почвы, формирования плодородного слоя, идут активные микробиологические процессы.

#### **Список литературы**

1. Государственный реестр селекционных достижений, допущенных к использованию в Республике Казахстан. Сорта растений. Астана 2010, 243 с
2. Справочник пестицидов (ядохимикатов), разрешенных к применению на территории Республики Казахстан. Астана, 2014, 207 с
3. Курманбаев С.К., Каламов Б.Х., Сарсембаев Б.С., Сагандыков С.Н. Адаптивная технология производства продукции растениеводства в условиях Восточного региона. Монография. Семей, 2015, 140с
4. Курманбаев С.К., Джаманова Г.И. Экологические основы организации защиты растений. Учебное пособие. Семей, 2016, 205 с

© С.К. Курманбаев, С.А. Шуканова, А.О. Жуматай, 2017

# СОЦИОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 316.7

**Р.М. Султанова, Г. А. Гаязова, Е.В. Рыбакова**

БашГУ, Уфа, преподаватель, доцент, к.п.н.;

БашГУ, Уфа, преподаватель, доцент, к.м.н.;

ГБУ Белорецкая ПМПК, учитель-дефектолог

## VERTICAL EFFECT

The role of directness in the liberation of the hand and the productive status of man, his rational posture - in the quality components of life activity, - seemingly, does not need in-depth study, including interpretation in the language of images, moods and body.

However, practice and some conceptual-conceptual moments reveal the essential lack of valeological positions in these questions, as well as the accumulation of mythological inversions that support unfavorable tendencies in the socio-psychological development of man and the population [2].

Widespread in everyday life is the opinion about the grace of a semi-stylized posture with a backward back, especially for the female image, which is supported by generally accepted views in medicine on the optimal severity and static of the cervical and lumbar spinal bends, as well as the technology of designing clothes, shoes, furniture and accessories that provides strong preferences. People with considerable slouch, and even trend approaches to photography and moving images simulate postures that support given benchmarks[5].

Temporarily, in the context of the diversity of other configurations, in movement, slender variants of posture are also appropriate, but in practice we see that people often try to walk in the same position that models in magazines and posters demonstrate. In the system of the Oriental motor club "Budur" we use the techniques "from the opposite", that is, the participants in the dance practice spontaneously or knowingly take not the most effective and comfortable poses and then rationalize them in the logic of the artistic movement, play it or justify it. Unlike costume and positional, dance directions with a pronounced bodily orientation are designed to maintain the spectator's, and performer's, interest, intrigue - both the information authenticity of the language of the artist's body, and the harmony, the

interest of the author's design. As a result of any artistically consistent visualization of the plastic image, a nature-esthetic innovation must be laid, and an intriguing multifacetedness, and the mysteriousness of the collision of meanings[1].

Man as a spectator and as a participant of a real action is essentially located to concentrate his attention and activity in the direction of complex organized, perspective productive formations.

It is not surprising, for example, that when our "Orientals" after the classes go under the rain and their backs remain dry much longer than the front side of the torso - this is noted by interested viewers of the microdistrict, and generalized public opinion, and urban legends.

Perhaps the predominance of collapsed positions in posture and movement and has a protective value, and at the same time reflects a larger operational, development and representation in the environment, in the information space of simplified trends.

In many respects this is connected, perhaps, with the excitement of the child's image for human perception, consciousness and subconscious, in addition, we believe that throughout life we preserve not only the personal childhood operation, but also the previous physical experience of the individual, the population, perhaps the fetus .

The contextual development moment stipulates that everything beautiful and healthy in a person's life, including the body language, exists in a system of consonant motives, as well as in tangible temporal dynamics and perspective. Socially attractive trends and artifact images of the future are laid in the present, echoing the symbolic figures of the past. They need to be identified, modeled, positioned, comprehended. Once a misunderstanding in Russia was greeted with potatoes, later it was with olives and green tea, instead of an organic bipedal now the sense of alienity should cause a mass stoop, as it already happened. And for people with disabilities, information support in favor of a healthy posture would be difficult to overestimate. But much is needed, as they say, to dream. And this territory should effectively master, inspire, fascinate the cinema.

ing to the overall picture. Even historical films often demonstrate not too harmonious plasticity and posture of characters, as well as the design of clothing that does not meet the conditions just healthy, and not that especially noble bearing.

And psychological, and somatic, and social health, and human practice for a long time experience systemic destruction in this context [3].

The well-known TV doctor confidently predicted injuries and other troubles to people who risked putting the Christmas tree on not the tallest tree, centimeters 180, without the help of a chair, although the sporting cultural traditions of the population show different dependencies and expectations.

And she would definitely be right in the situation of regression of human right-of-way, which is contradicted by a number of problematic studies and direct observations of the participants of the thematic Project Workshops of the Interregional Interagency Internet Guesthouse "Belaya Rech", studying the dynamic and microsocial aspects of the questions presented here[4].

Teachers, parents, social and medical workers, scientists, heads of educational organizations, representatives of administrative bodies and the public note mass encouraging but compelling trends in improving the bearing of children of preschool age, spontaneous and purposeful progress in the teenage environment, as well as socially attractive moments of conscious health savings -reds and value character.

The more important is the role of film images and trends in the portrayal of people in art at the present time. It is necessary in an artistically authentic context to support the emerging progressive mechanisms and phenomena, adequately accept the challenge of modernity, social and biological progress, lay the basis for further improvement and self-positioning of humanity and, at the same time, choice by a person, a group of preferred posture and dynamic plastics [5].

Meanwhile, the analysis of images of cinematography shows that even with the transfer of posture and the character of the movement of characters in the sports plan and as if harmoniously harmonious spectators are offered not too viable samples.

Even in the Brazilian film, the spring girl, glowing with anger, turned on her heels and, setting back the *zadik*, bored her hands in the manner of a jerboa, *zakoltyhala* shoes on the steps without noticeable activation of the elastic and plastic capabilities of the musculoskeletal system, achieving mobility in two or three vertebrae and virtually in the same plane.

It is said that for the uprightness a person pays for osteochondrosis, as a migraine and neuroses - for the intellect. Does not the entropy component hide in this equation, giving out for the constant the lack of creative dynamics and meaningful goal-setting? After all, there are examples of amazingly effective and at the same time highly functional posture with a pronounced innovative and creative component! Our observers regularly conduct screening studies with very revealing results. And film images sometimes demonstrate an unforgettable plasticity, as we say, "a body with a higher education".

## *Современная наука: перспективы развития*

---

On the streets of Moscow, St. Petersburg, Ekaterinburg today you rarely see a strongly stooped pery sh-4.1é)4.1éa1.4(vy ga14.1éit, orф.5(г)6.68b)3.1éa1.4(п-4.1(ф.5(р)4. apositno-]T#5.03820 TD0.0017Tc#0333 Tc[(aesthetic) gadgts

# МЕДИЦИНСКИЕ НАУКИ

УДК 617

**С.Н. Стяжкина**

профессор кафедры факультетской хирургии, д-р мед. наук

**Н.Н. Герасимова**

студент 411 группы лечебного факультета

**Р.Р. Гарафеева**

студент 411 группы лечебного факультета

ФГБОУ ВО «Ижевская государственная медицинская академия»,  
г. Ижевск, Россия

## **ВКЛАД ВАЛЕНТИНА ФЕЛИКСОВИЧА ВОЙНО-ЯСЕНЕЦКОГО В РАЗВИТИЕ СОВРЕМЕННОЙ ХИРУРГИИ**

Святитель Лука известен как хирург, выдающийся ученый, профессор медицины, автор фундаментальных трудов — «Регионарная анестезия», «Очерки гнойной хирургии», «Поздние резекции инфицированных огнестрельных ранений суставов» и ряда других научных работ. В связи с этим мы определили тему нашей работы «Вклад Валентина Феликсовича Войно-Ясенецкого в развитие современной хирургии».

Святитель Лука плодотворно трудился, совмещая церковное служение с медицинской деятельностью. Его научные работы имели огромное значение для практикующих врачей, особенно во время Великой Отечественной войны.

Цель: популяризация научного вклада Войно-Ясенецкого в области хирургии, формирование повышенного интереса к медицинскому опыту.

Задачи:

- 1) ознакомиться с «Очерками гнойной хирургии» Войно – Ясенецкого В.Ф.
- 2) проанализировать открытия в области медицины Войно – Ясенецкого В.Ф.
- 3) отслеживание географии жизни и деятельности по медицине ученого-хирурга.

Методы: знакомство с медицинскими трудами святителя Луки; анализ его достижений в области медицины; поиск сведений в сети Интернет.

Валентин Феликсович Войно-Ясенецкий в университете учился блестяще. Уже на втором курсе Валентина прочили в профессора анатомии, но после окончания университета этот прирожденный ученый объявил, что бу-

дет земским врачом — занятие самое непрестижное, тяжелое и малоперспективное [1, с.176]. Операциям на глазах Валентин Феликсович стал учиться сразу после выпускных экзаменов, зная, что в деревне с ее грязью и нищетой свирепствует трахома - основная причина слепоты. Для эффективного лечения данного заболевания предложил свою оригинальную методику удаления слезного мешка.

Приема в больнице ему казалось недостаточно, и он стал приводить больных к себе домой. Они лежали в комнатах, как в палатах, Святитель Лука (Войно-Ясенецкий) лечил их, а его мать — кормила. Однажды после операции у него прозрел молодой нищий, потерявший зрение еще в раннем детстве. В другой раз епископ Лука прооперировал целую семью, в которой слепыми от рождения были отец, мать и пятеро их детей. Из семи человек после операции шестеро стали зрячими. Прозревший мальчик лет девяти впервые вышел на улицу и увидел мир, представлявшийся ему совсем по-иному. Иногда, не имея под рукой инструментов, он использовал перочинный нож, гусиное перо, слесарные щипцы, а вместо ниток — женский волос [2, с.172].

Во время войны с Японией в госпитале Киевского Красного Креста недалеко от Читы в 1904 году заведовал отделением хирургии. Уже в первые месяцы практической работы, не имея специальной хирургической подготовки, стал сразу делать крупные ответственные операции на костях, суставах, на черепе. Результаты работы были вполне хорошими. Из Любажа молодой земский врач привез в Москву готовую тему докторской диссертации: методы регионарной анестезии. Об этой проблеме ничего не слышали московские хирурги. К 1913 году Войно-Ясенецкий единолично сделал тысячу операций.

В то время больные зачастую умирали не в результате неудачного оперативного вмешательства, а попросту не перенесли наркоза. Поэтому многие земские врачи отказывались либо от наркоза при операциях, либо от самих операций. Медицине нужны были новые открытия.

Архиепископ Лука в 1916 году успешно защищает докторскую диссертацию «О регионарной анестезии второй ветви тройничного нерва». Он посвятил свою диссертацию новому методу обезболивания — регионарной анестезии (степень доктора медицины он получил именно за эту работу). Регионарная анестезия потребовала от хирургов глубокого знания топографической анатомии, где и как проходят нервы, ведающие чувствительностью того или иного участка тела. Валентин Войно-Ясенецкий принялся утверждать этот метод в российской хирургии. Искал и находил все новые и новые подступы к нервным стволам, анестезия которых позволяла сразу обезболить большую поверхность тела. Он обнаруживает прием, как подобраться с иглой к седалищному нерву при выходе из таза — после одного укола вся нога

теряет чувствительность. В дальнейшем он пришел к открытию, что одна инъекция в так называемый средний нерв, приведёт к потере чувствительности кистью руки. Третье открытие пришло после того, как ученый промерил 300 человеческих черепов, в результате стало ясно, что в целях обезболивания тройничного нерва необходимо ввести новокаин и этиловый спирт непосредственно в стволы его ветвей (глазничного, верхне- и нижнечелюстного), а также в гассеров узел. Проводниковая анестезия, в совершенствовании которой внёс большой вклад В. Ф. Войно-Ясенецкий, предполагает введение местного анестетика в нерв на отдалении от места операции. Блокируя передачу нервных импульсов от места хирургической травмы тканей достигается анестезия болевой чувствительности. Войно-Ясенецкий отмечал, что проводниковая анестезия «нередко почти незаменима именно в гнойной хирургии».

К 1917 году Войно-Ясенецкий предстает уже сложившимся, опытным хирургом, организатором здравоохранения и педагогом, широко оперировавшим больных с заболеваниями желчных путей, желудка и других органов брюшной полости, с успехом работал в таких областях хирургии как нейрохирургия и ортопедия. Это был ученый, готовый к крупным и объективным исследованиям и анализу.

Войно-Ясенецким точно представлен знаковый анализ и дано логическое мышление, показана фактическая семиотика хирургического диагноза. Он не соединяя свои понятия в «формулу», обоснованно дал свою классификацию, и мы ее можем выразить так: гнойный перитонит: ограниченный, разлитой, общий. Он может быть вызван любым микробом и их ассоциацией с преобладанием кишечной флоры.

В 1920 году он становится заведующим кафедрой оперативной хирургии и топографической анатомии, открывшейся в Ташкенте Государственного Туркестанского университета. На первом научном съезде врачей Туркестана (23-28 октября 1922 года он выступил с четырьмя большими докладами, где делился с коллегами своим богатейшим хирургическим опытом. Поведал собственные наблюдения и выводы о хирургическом лечении туберкулеза, гнойных воспалительных процессов коленного сустава, сухожилий рук, рёберных хрящей. Также профессор рассказал о своём способе операции при абсцессах печени. По его мнению, септицемические абсцессы печени — всегда множественные, мелкие, иногда сливающиеся в более обширные. Ангиохолитические абсцессы (сейчас их принято называть холангитическими или холангиогенными) начинаются вследствие гнойного воспаления стенок желчных протоков. При этом определяется большая застойная печень, пронизанная круглыми, неправильной формы абсцессами, часто сливающимися

и объединяющимися между собой в так называемые ареолярные абсцессы. Венозные абсцессы развиваются вследствие порталной пиемии. Источником инфекции может быть любой гнойный процесс в органах брюшной полости, отток крови от которых идет в бассейн воротной вены. К наиболее постоянным симптомам Войно-Ясенецкий относил боль и увеличение печени. Боль — обычно тупая, больные ощущают чувство давления. При глубоком вдохе она усиливается, выявляется иррадиация в правое надплечье. Увеличение печени нередко проявляется выпячиванием ее в виде горба или увеличением объема правой стороны груди и расширением межреберных промежутков. При абсцессе левой доли инфильтрат обычно бывает в эпигастрии. Абсцессы заднего края печени выявляются лишь при тщательной перкуссии. К непостоянным и редким симптомам Валентин Феликсович относил лихорадку и желтуху. Лихорадка может быть самой разнообразной: ремиттирующей, постоянной, неправильной, невысокой и длиться неделями. Желтуха выявляется редко.

Исследование крови, по данным В. Ф. Войно-Ясенецкого, достоверных результатов не дает, лишь в половине случаев выявляется лейкоцитоз. Из инструментальных диагностических методов выявления абсцессов печени В. Ф. Войно-Ясенецкий пользовался пробным проколом и рентгеновским исследованием. Пробный прокол не всегда давал положительный результат, часто приходилось делать несколько проколов для выявления очага гноя, а в случаях множественных абсцессов слепые проколы не всегда могли выявить полную картину заболевания. Кроме того, наблюдались осложнения пробного прокола: внезапная смерть, занесение инфекции в брюшную полость, кровотечение, повреждение легкого и ободочной кишки.

Рентгеновская диагностика того времени позволяла распознавать абсцессы печени во многих случаях. Она базировалась на трех основных рентгеновских симптомах: увеличении тени печени, ограничении подвижности диафрагмы и ее высоком стоянии и на трех дополнительных: закрытии реберно-диафрагмального синуса, добавочных тенях, грудных симптомах. Основным способом лечения абсцессов печени Войно-Ясенецкий считал вскрытие их полости оперативным путем. Но скудный арсенал диагностических методов обследования, несмотря на хорошее знание клиники заболевания, не позволял хирургам выявлять абсцессы печени в ранние сроки.

Во время работы в военном госпитале в Красноярске, Валентин Феликсович разработал новые операции и, в частности, резекцию суставов. Разработанная им новая хирургическая тактика при остеомиелите крупных суставов — резекция сустава с исходом в анкилоз, распил пяточной кости и другие — в годы Великой Отечественной войны спасала конечности солдат [3, с.60].

После Красноярска он был направлен в Тамбов, где занял должность главного хирурга. За первые шесть месяцев работы в госпиталях им было проконсультировано более 1000 раненых, выполнено около 90 тяжелых операций.

В 1946 году Лука переведён в Симферополь. По приезде в город был консультантом в госпитале, помогал госпиталю инвалидов войны. Как хирург и профессор он читал доклады, лекции врачам, оперировал больных и раненых. Непосильные нагрузки сказывались на здоровье святителя. В 1958 году наступила полная слепота. И даже это ему не помешало продолжать принимать больных, поражая местных врачей безошибочными диагнозами.

11 июня 1961 года Войно-Ясенецкий скончался.

Выводы:

Валентин Феликсович Войно-Ясенецкий достиг главной цели - привлёк внимание врачей к гнойной хирургии, он смог показать, что чрезвычайный отдел хирургии, полный научного интереса, очень нелёгкий в отношении диагностики и оперативного лечения.

Земский врач В. Ф. Войно-Ясенецкий оперировал больных, которые теперь относятся к компетенции различных узких специальностей: остеомиелит черепа и позвонков (нейрохирургия), гнойные заболевания глаза и глазницы (офтальмология), одонтогенные флегмоны и остеомиелит челюсти (стоматология), паратонзиллиты, гнойные отиты (ЛОР), остеомиелит ребер, гнойный плеврит, абсцесс легкого (грудная хирургия), гнойный простатит (урология), флегмоны крупных суставов (ортопедия), перитонит, брюшинная флегмона (абдоминальная хирургия) [4, с.44]. Представители всех перечисленных специальностей могут обращаться к «Очеркам гнойной хирургии» как к энциклопедии хирургического лечения гнойных заболеваний почти всех локализаций. Его «Очерки» изучают во всех медицинских вузах. Эта работа не теряет актуальности и сегодня. За вклад в науку В. Ф. Войно-Ясенецкому присуждены премии имени Хойнацкого Варшавского университета (1916г.) и Сталинская премия I степени (1946 г.).

#### **Список литературы**

1. Кассирский И. А. Размышления о Валентине Феликсовиче Войно-Ясенецком — хирурге и священнике // Человек. 1995. №3, с. 172-186.
2. Кассирский И. А. Размышления о Валентине Феликсовиче Войно-Ясенецком — хирурге и священнике (продолжение) // Человек. 1995. №4, с. 166-177.
3. Поляков В. А. Профессор Валентин Феликсович Войно-Ясенецкий. Рассказ о великом хирурге, милосердном враче и его жестокой судьбе // Ортопедия, травматология и протезирование. 1990. №10, с. 59-66.
4. Черкасова А. В. В. Ф. Войно-Ясенецкий (Архиепископ Лука) // Врач. 2000. № 6, с. 44-45.

© С.Н. Стяжкина, Н.Н. Герасимова, Р.Р. Гарафеева, 2017

# ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 621.9

**Е.Д. Родина**

Студент

**Я.Н. Сорокина**

Студент

**А.Г. Салов**

д.т.н., доцент, профессор кафедры «Теплогазоснабжение и вентиляция»  
Самарский государственный технический университет,  
г. Самара, Россия

## КОМПЛЕКСНЫЙ АНАЛИЗ ЭФФЕКТИВНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ЭНЕРГЕТИЧЕСКИХ ПРЕДПРИЯТИЙ

На настоящее время на государственном уровне приоритетным направлением является повышение энергоэффективности производства во всех отраслях народного хозяйства, включая и предприятия топливно-энергетического комплекса, в котором после 1990 года наблюдается постоянный рост тарифов, цен на различные виды органического топлива и, как следствие, на тепловую и электрическую энергию.

На 2009 год удельные затраты экономики на энергетические ресурсы возросли в 1,45 раза, что привело к росту Российского валового внутреннего продукта в 2,5-3,5 раза по сравнению с его величиной в экономически развитых странах.

Такие высокие затраты энергоресурсов значительно уменьшают эффективность и конкурентоспособность российской экономики, что дополнительно ухудшает экономическую обстановку в стране в период мирового системного кризиса. Повышаются тарифы на тепловую и электрическую энергию, снижается жизненный уровень населения, исчезают стимулы к развитию реального производства, к вложению инвестиций в инновационные проекты, как в сфере энергосбережения, так и в других отраслях.

Потенциал энергосбережения в России огромен. По данным рабочей группы Госсовета эффект от уменьшения энергозатрат приносит результаты,

сопоставимые по масштабам с добычей нефти и газа, даёт возможность снизить потребление энергоресурсов и энергии в стране более чем на 45%.

С 2009 года направление повышения энергетической эффективности определено важнейшим среди приоритетов модернизации и технологического развития экономики страны.

Возможность энергосбережения в России огромна. Уменьшение энергетических затрат в экономике даст возможность уменьшить потребление энергии и энергоресурсов в стране более, чем на 45%, а необходимые при этом капиталовложения окажутся в 3 раза меньше, чем те, которые требуются для увеличения производства для выработки того же количества энергии [1,2].

Однако, до настоящего времени происходит рост стоимости энергетических ресурсов превышающими темпами по сравнению с инфляцией, что свидетельствует об отсутствии результатов перестройки энергетики и её успешном функционировании во вновь сложившихся экономических условиях, об отсутствии необходимых вложений в ремонт и повышение эффективности производства, надёжности работы энергетического оборудования.

Мероприятия по энергосбережению должны проводится во всех областях энергетической деятельности - в промышленных производствах и предприятиях, в тяжелой промышленности и в транспорте. Каждая из этих областей обуславливается значительными перерасходами энергии- затраты энергоресурсов таких предприятий возросли на 20-30% по сравнению с 1990 г., в системах тепло и энергоснабжения энергетические потери доходят до 60%, в жилищно-коммунальном комплексе, в бюджетных организаций и в производственных предприятиях составляет 30-40%.

В области энергетического производства снижение результативности связано с кризисным действием промышленного производства, ввиду этого были значительно сокращены структуры выработки тепловой и электрической энергии. В итоге это привело к вынужденной работе энергетического оборудования в нерасчетных режимах.

После 1990 года обстановка с энергетической эффективностью значительно ухудшилась, так как управление энергосистемой практически прекратилось, а механизмы рыночной экономики саморегулирования не работают. Был проведен ряд структурных реформирований с целью совершенствования формирования эффективного рынка энергетических услуг. Осуществлено целенаправленное изменение энергосистем с выделением нескольких

профильных видов деятельности- производств тепловой и электрической энергий, транспорта тепловой энергии, транспорта электрической энергии, сбыта электрической энергии и диспетчеризации управления в отдельные независимые структуры. Была создана разветвленная сеть энергоснабжающих организаций, путем объединения в укрупненные территориальные генерирующие компании самостоятельных энергосистем [3].

Дефицит финансирования в этот период привел к переходу от плановых капитальных ремонтов оборудования к ремонтам по фактическому состоянию, что значительно уменьшило надежность работы оборудования, снижению надежности и долговечности энергетических агрегатов и установок, приводящих к повышению расходов на их ремонт.

Но, эти преобразования не дали существенных положительных результатов на настоящий момент: себестоимость, затраты и цены на тепловую и электрическую энергию не перестают расти, конкурентоспособность очень низка, с экономической точки зрения инвестировать в энергетические объекты невыгодно, поэтому финансирование ничтожно мало.

**Выводы:**

Актуальной является проблема разработки системы комплексного анализа всех сфер энергетических систем, с целью повышения эффективности на основе модернизации методов и структур управления энергетические предприятиями, повышения экономичности и надёжности энергетического оборудования, улучшение экономических показателей.

Для обеспечения работы оборудования в близких к номинальному режимам необходимо поддерживать расчетные параметры.

### **Список литературы**

1. Салов А.Г., Гаврилова А.А. Направления повышения энергоэффективности теплоэлектроцентралей. Энергосбережение-теория и практика: труды Пятой международной школы семинара молодых учёных и специалистов. Москва. Издательский дом МЭИ, 2010. С. 163-169.

2. Салов А.Г., Гаврилова А.А. Повышение эффективности управления энергетическим комплексом как фактор социально-экономического развития поволжского региона. Академический журнал «Интеллект. Инновации. Инвестиции» Специальный выпуск по материалам международного форума «Россия как трансформирующее общество: экономика, культура, управление». 2011, с. 24-29.

3. Салов А.Г., Гаврилова А.А., Иванова Д.В. Исследование экономических характеристик регионального промышленного комплекса методами статического и модельного анализа. Научное обозрение №15, 2015 с. 327-332.

© А.Г. Салов, Е.Д. Родина, Я.Н. Сорокина , 2017

**А.А. Татинця**

студент

**С.И. Моногаров**

к.т.н., доцент

кафедра «Внутризаводского электрооборудования и автоматики»  
Армавирский механико-технологический институт  
г. Армавир, Россия

## **УСОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ НАСОСНОЙ ПОЖАРОТУШЕНИЯ ТРАНСФОРМАТОРНОЙ ПОДСТАНЦИИ**

В данной статье рассмотрен принцип работы одной из насосной пожаротушения и предложен способ её модернизации посредством включения в схему датчиков давления с целью отслеживания и своевременное предупреждение при затруднении тушения трансформаторов.

Как известно на ПС существует угроза пожара, и в случае его возникновения материальный ущерб будет очень значителен, так как она относится к первой категории надежности. В таких ситуациях происходит отключение токоведущих частей релейной защитой, а локализация места пожара автоматикой пожаротушения.

Автоматика пожаротушения АТ (ВДТ) построена на использовании двух пожарных насосов мощностью по 200 кВт каждый, один из которых является рабочим, а второй резервным. После запуска системы пожаротушения в течение 30 с при достижении давления в напорном трубопроводе 4,5 атм. открывается задвижка на поврежденном АТ (ВДТ) и производится тушение пожара через форсунки распылителей. В случае не достижения давления данной величины, по каким либо причинам, через 30 секунд запускается пожарный насос, стоящий в режиме «Резервный» и отключается насос, стоящий в режиме «Рабочий». При достижении давления в сухотрубах величины, равной 1 атм. запускается реле ограничения времени автоматического пожаротушения с выдержкой времени 30 мин. По достижении заданного времени замыкается цепь на остановку пожарного насоса и возврат пусковых реле пожаротушения в исходное положение. Одновременно, с этим замыкается также цепь на закрытие всех задвижек на сухотрубах, но закрываться будет только та, которая на данный момент открыта, т.е. на поврежденной фазе.

Для тушения трансформаторов необходимо поднять воду на определенную высоту и под напором пустить её из распылителей. Поэтому предлагается дополнительно осуществить контроль по давлению на всем проме-

жутке канала, что позволит вовремя предотвращать аварийные ситуации и сохранить дорогостоящее оборудование.

Для контроля давления на сухотрубках предлагается подключить преобразователи давления серабар М РМС 45. Они применяются для измерения относительного и абсолютного давления газов, пара и жидкостей во всех областях химии и технологий. Модульная конструкция CERABAR М позволяет использовать его в различных промышленных условиях.

Параметры прибора:

– Керамический сенсор с установкой "заподлицо", идеальный для измерений на абразивных и вязких средах.

– Верхние пределы диапазонов измерения давления:

Относительного: 10 мбар...40 бар

Абсолютного: 40 мбар...40 бар

– Подключение к процессу:

резьбовое подключение

гигиеничное подключение

фланцевое подключение

– Температура: - 40...+ 125 °С Принцип действия

Керамический сенсор - сухой чувствительный элемент с прямым воздействием давления процесса на керамическую диафрагму, деформируемую макс, на 0.025 мм. Изменение электрической емкости, измеряемой между электродами на диафрагме и керамической основе, пропорционально изменению давления. Диапазон измерения определяется керамической диафрагмы.

Установка:

Серабар М устанавливается как обычный манометр. Позиция монтажа зависит от применения:

- Газы: над точкой отбора давления

- Жидкости: ниже или на уровне точки отбора давления.

- Пар: установка с импульсной трубкой над точкой отбора давления.

Электрическое подключение:

Двухжильный сигнальный кабель подключается к клеммам на электронной вставке.

- Кабель:

- Аналоговый: двухжильный контрольный кабель

- Цифровой: экранированная витая пара

- Макс., сечение жилы: 2,5 мм<sup>2</sup> (проводник)

Питающее напряжение:

- 11,5...45 В DC

- Exi: 11,5...30 В DC

Подключение:

Клемма 3 электронной вставки является клеммой заземления и уже имеет внутренне подключение. Если сигнальный кабель имеет экран или проводник заземления, их подключение производится к клемме заземления корпуса, но не к клемме 3. Внутренние цепи имеют защиту от обратной полярности, ВЧ помех и пиков питающего напряжения (см. TI 241F "EMC Guidelines") [1]. Выходной ток может быть измерен между выводами электронной вставки без разрывания выходной цепи.

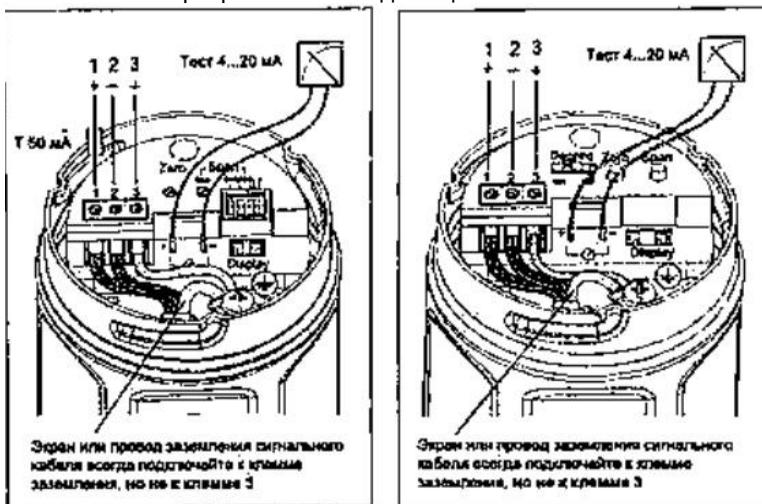


Рис. 1. Электрическое подключение преобразователя частоты

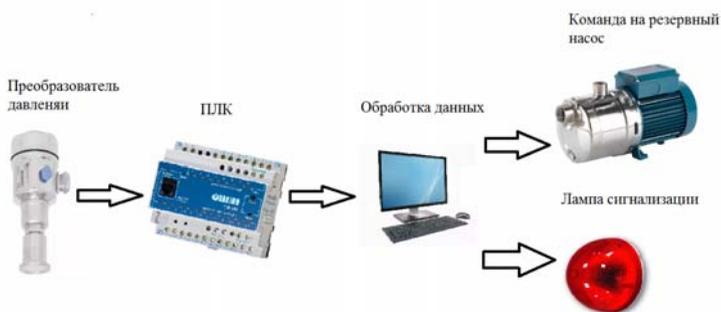


Рис. 2. Упрощённая схема модернизации насосной

### Список литературы

1. Преобразователь давления Serebar M PMS 41, PMS 45, PMP 41, PMP 45 [Электронный ресурс] / ООО "Производственно-коммерческая фирма "Теплогаз-КИП". - Режим доступа: <http://www.teplogazkip.ru/prd.aspx?id=6549&type=1>

© А.А. Татинця, С.И. Моногаров, 2017

# СОДЕРЖАНИЕ

## ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ

<b>Аракелян Н.Ф., Мельникова Ю.Г.</b> Ценообразование на продукцию природоёмких отраслей, экономическая оценка природных ресурсов.....	4
<b>Байгулова О.В., Липчанская К.Ю.</b> Определение инвестиционной привлекательности хозяйствующего субъекта на основе стоимостного подхода .....	10
<b>Байгулова О.В., Чумаченко К.В.</b> Роль финансового анализа в организации в условиях экономического кризиса .....	13
<b>Виденеева Е.А.</b> Совершенствование управления финансами в сфере высшего образования .....	15
<b>Кошелев Р.С., Чистяков Д.Ю., Михеенко О.В.</b> Особые экономические зоны: от Ливорно до Липецка .....	18
<b>Набатчикова С.Б., Сарбаева Г.А.</b> Инвестиционная деятельность коммерческих банков и проблемы ее осуществления .....	23
<b>Олифиренко Я.В., Трошина А.В.</b> Национальная платежная система «Мир», ее создание и перспективы развития.....	27
<b>Сапукова А.Н.</b> Принципы калькулирования себестоимости продукции .....	30
<b>Тишкина Е.С., Михеенко О.В.</b> Социальное предпринимательство в регионах России .....	34
<b>Штейнбах А.Р.</b> Преференции в налогообложении бюджетных учреждений .....	36

## ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ

<b>Дьяков В.А.</b> Некоторые вопросы использования ЕИСН.....	40
<b>Иванов А.А.</b> Наказуемость как признак преступления .....	43
<b>Цидилина В.А.</b> Правовой режим ЕИС в сфере закупок.....	47

## ПЕДАГОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

<b>Цуканова С.В.</b> Эффективность использования электронных тестов на уроках иностранного языка .....	52
--	----

## СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫЕ НАУКИ

### **Заманиянов К.Н.**

Районированные сорта картофеля и их технология возделывание ..... 56

### **Курманбаев С.К., Шуканова С.А., Жуматай А.О.**

Состояние возделывания ярового ячменя  
в крестьянском хозяйстве «Исток-2» Восточно-Казахстанской области ..... 61

## СОЦИОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

### **Султанова Р.М., Гаязова Г. А., Рыбакова Е.В.**

Vertical effect ..... 65

## МЕДИЦИНСКИЕ НАУКИ

### **Стяжкина С.Н., Герасимова Н.Н., Гарфеева Р.Р.**

Вклад Валентина Феликсовича Войно-Ясенецкого  
в развитие современной хирургии ..... 69

## ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ

### **Родина Е.Д. Сорокина Я.Н. Салов А.Г.**

Комплексный анализ эффективности деятельности  
энергетических предприятий ..... 74

### **Татинцяп А.А., Моногаров С.И.**

Усовершенствование насосной пожаротушения  
трансформаторной подстанции ..... 77

Научное издание

# Современная наука: перспективы развития

Сборник научных статей

В авторской редакции

Издательство не несет ответственности за опубликованные материалы.

Все материалы отображают персональную позицию авторов.

Мнение Издательства может не совпадать с мнением авторов

Подготовка оригинал-макета Р.О. Летфуллин

Подписано в печать 03.04.2017 г. Формат 60x84/16.

Усл. печ. л. 5,12 (5,5). Тираж 500. Заказ \_\_\_\_\_

ООО «Прайм»

443544, Самарская обл., Волжский р-н,

с. Курумоч, ул. Полевая, д. 49

web-site: [www.prime163.ru](http://www.prime163.ru)

Тел.: 8 (846) 922-62-90 e-mail: [prime.163@mail.ru](mailto:prime.163@mail.ru)

Отпечатано в типографии ООО «Прайм»

**РЕШЕНИЕ**  
**о проведении 30 марта 2017 г. в г. Самара**  
**Международной научно-практической конференции**  
**«Современная наука: перспективы развития»**

В соответствии с планом проведения  
Международных научно-практических конференций  
Центра научных исследований консалтинга

1. Цель конференции заключается в повышении качества научных исследований в России и Море, обсуждении современных научных проблем, а также проведении качественного ретроспективного анализа развития научного знания.
2. Утвердить состав организационного комитета и редакционной коллегии (для формирования сборника по итогам конференции) в составе:
  - Белохвостов Алексей Александрович, кандидат педагогических наук (г. Витебск, Беларусь);
  - Грабоздин Юрий Павлович, кандидат экономических наук (г. Самара, Россия);
  - Ермошкин Андрей Александрович, кандидат технических наук (г. Москва, Россия);
  - Сураева Мария Олеговна, доктор экономических наук (г. Самара, Россия);
  - Шингарева Марина Валентиновна, кандидат педагогических наук (г. Москва, Россия).
3. Определить следующие направления конференции:

Секция 01. Философские науки  
Секция 02. Филологические науки  
Секция 03. Юридические науки  
Секция 04. Педагогические науки  
Секция 05. Медицинские науки  
Секция 06. Фармацевтические науки  
Секция 07. Экономические науки

Секция 08. Физико-математические науки  
Секция 09. Химические науки  
Секция 10. Биологические науки  
Секция 11. Геолого-минералогические науки  
Секция 12. Технические науки  
Секция 13. Сельскохозяйственные науки  
Секция 14. Исторические науки  
Секция 15. Науки о земле

Секция 16. Ветеринарные науки  
Секция 17. Искусствоведение  
Секция 18. Архитектура  
Секция 19. Психологические науки  
Секция 20. Социологические науки  
Секция 21. Политические науки  
Секция 22. Культурология

4. В течение 3-х рабочих дней после проведения конференции подготовить акт с результатами ее проведения.

Директор  
Кандидат экономических наук



Ю.П. Грабоздин

## Акт

по итогам Международной научно-практической конференции  
«Современная наука: перспективы развития»,  
состоявшейся 30 марта 2017 г. в г. Самара

1. Международную научно-практическую конференцию признать состоявшейся, цель достигнутой, а результаты положительными;
2. На конференцию было прислано 31 статья, из них в результате проверки было отобрано 20 статей;
3. Участниками конференции стали 38 делегатов из России и Казахстана;
4. Участникам были предоставлены авторские экземпляры сборников статей Международной научно-практической конференции;
5. По итогам конференции издан сборник научных трудов, который постатейно размещён в научной электронной библиотеке eLibrary.ru и зарегистрирован в Российском индексе научного цитирования (РИНЦ) по договору № 442-02/2017К от 21 февраля 2017 г.

Директор  
Кандидат экономических наук



Ю.П. Грабоздин