

В третью группу входят следующие элементы: соответствие внутренней нормативно-правовой базы международным стандартам, адекватная правовая среда, практика правоприменения по различным сферам деятельности, уровень регулирования и контроля на финансовом рынке.

К четвертой группе факторов относится совокупность, объединяющая деловую, социальную, транспортную и информационно-коммуникационную инфраструктуру.

Пятая факторная группа охватывает гибкость рынка труда, наличие высококвалифицированного персонала, маркетинговая политика властей, поддержание репутации, продвижение конкурентных преимуществ.

Деятельность властей государств, на территории которых расположены крупные финансовые центры и которые стремятся создать подлинные финансовые центры глобального уровня, должна быть направлена на дальнейшее совершенствование имеющейся инфраструктуры и нормативной базы, притяжение новейших технологий и квалифицированных кадров, привлечение ведущих финансовых институтов на мировом рынке капитала и финансовых ресурсов.

Детальная оценка факторов, влияющих на формирование конкретных МФЦ в условиях неопределенности и высокой конкуренции на мировом финансовом рынке, позволяет определить узкие места в функционировании национальных финансово-экономических систем, с которыми тесно связаны данные финансовые центры, и разрабатывать стратегии для повышения их конкурентоспособности.

#### **Список литературы**

1. Айрапетян А. Финансовые центры в современной экономике // Общество и экономика. 2015. №3. С.67-78.
2. Bourse Consult (2013). From Local to Global Building a Modern Financial Centre. Special Interest Paper. London: City of London Corporation.
3. Yeandle, M. (2018). The Global Financial Centres Index 23. London, Shenzhen: Z/Yen Group, China Development Institute.

**© А.А. Айрапетян, 2018**

**УДК 338**

**А.А. Докукина**  
студент

**С.Ф. Зайнуллина**  
Башкирский Государственный Университет  
Стерлитамакский филиал  
г. Стерлитамак, Россия

### **ОСОБЕННОСТИ СТРАХОВАНИЯ ЭКСПОРТНЫХ КРЕДИТОВ**

В последнее время все больше возрастает зависимость национальных экономик от внешней торговли. Компании-экспортеры нуждаются в экономической поддержке, чтобы иметь хорошую защиту от потери денежных средств. В практике есть разные способы такой поддержки, самым распространенным выступает страхование экспортных кредитов.

Страхование кредитов - это разновидность страхования, которая представляет собой устранение кредитного риска или его уменьшение. [1] Такое страхование ставит под защиту интересы продавца и кредитора в том случае, если не поступает оплата от должника. По страхованию экспортных кредитов неоплата может быть по различным основаниям, их насчитывается немалое количество.

Данный вид страхования относится к отрасли страхования предпринимательских рисков, в свою очередь это опасность вероятной потери ресурсов или не получения доходов в сравнении с их ожидаемой (прогнозной) величиной.

Экспортные кредиты представляют собой отсрочку или рассрочку по оплате, которая предусмотрена соглашением сторон при экспорте товаров из Российской Федерации. [3] Такая страховая защита уменьшает кредитные риски и оберегает экспортера от финансовых и коммерческих рисков, которые могут произойти в постоянных экономических ситуациях, которые не могут быть предусмотрены, а также предоставляет гарантию банкам по оплате кредита.

Договор страхования экспортных кредитов заключается в виде письменного заявления, которое должно содержать:

- цель, сроки и сумму получения кредита;
- описание продукции;
- наименование страны экспортера (импортера);
- валюта;
- сроки погашения кредита и оплата процентов.

Страхование таких кредитов за рубежом производят специальные государственные организации, например, в ФРГ - "Гермес", во Франции - "Кафасе". В России страхование экспортных кредитов осуществляет АО "Российское агентство по страхованию экспортных кредитов и инвестиций" (ЭКСПАР), Ренессанс, Альфастрахование, Ингосстрах и другие организации (рис. 1).

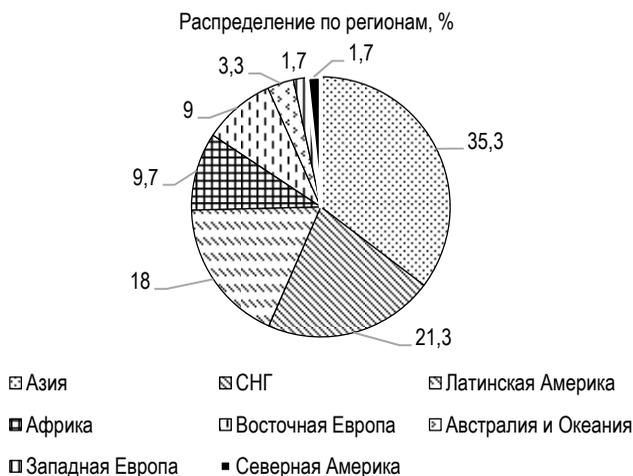


Рис. 1. Приоритетные направления ЭКСПАР (страховые емкости) [2]

По данным диаграммы видно, что наибольший экспорт осуществляется в Азию, процент которой составляет 35,3.

Страхование экспортных кредитов осуществляется по многим отраслям (работам, услугам) (рис. 2).



*Рис. 2. Стоимость застрахованного экспорта ЭКСАР, млн руб. в 2018 г.*

Наибольшее страхование экспортных кредитов осуществляется по прочим отраслям, их сумма составляет 49 757 млн.руб., наименьшей частью является радиоэлектроника и электротехника - 128 млн.руб.

Таким образом, страхование экспортных кредитов продолжает развиваться, по данным ЭКСАР в России оно также не стоит на месте. Такое страхование дает гарантию банкам по оплате, что в свою очередь снижает риски неоплаты.

#### **Список литературы**

1. Запольских Ю.А. Кредитный риск и основные способы его минимизации. Экономика и социум. 2014. № 2-2 (11). С. 126-128.

2. Российский экспортный центр. URL: [https://www.exportcenter.ru/services/strakhovanie/?utm\\_source=yandex\\_webpractic&utm\\_medium=cpc&utm\\_campaign=35225499|brendy-poisk-russia&utm\\_content=coy:5800387621|b:premium|p:1|st:search|s:none|r:172|rn:Уфа|d:desktop|adt:none&utm\\_term=эксар&yclid=6041622679510075833](https://www.exportcenter.ru/services/strakhovanie/?utm_source=yandex_webpractic&utm_medium=cpc&utm_campaign=35225499|brendy-poisk-russia&utm_content=coy:5800387621|b:premium|p:1|st:search|s:none|r:172|rn:Уфа|d:desktop|adt:none&utm_term=эксар&yclid=6041622679510075833) (Дата обращения: 13.10.2018).

3. Ю.Т. Ахвледиани. Страхование. URL: <http://econom-lib.ru/9.php> (Дата обращения: 13.10.2018)

© **А.А. Докукина, С.Ф. Зайнуллина, 2018**